

С НОВЫМ ГОДОМ!
С РОЖДЕСТВОМ!



В.Ф. Рашников: «С последним листком календаря уйдет в историю и первое десятилетие XXI века, которое способствовало переходу нашего комбината на более высокий уровень технического и социального развития».



«ВТОРОЙ ВОЛНЫ КРИЗИСА ТОЧНО НЕ ДОЛЖНО БЫТЬ»

Мы каждый свой новый проект
тщательно прорабатываем,
чтобы достичь синергии...

СТР. 2



БАНКРОТ ПО СОБСТВЕННОМУ ЖЕЛАНИЮ

«Русспецсталь» хотели сделать
центром консолидации едва ли
не всей государственной
металлургии.

СТР. 28



НОВОГОДНИЙ HI-TECH

Лучшие изготовители
искусственных елок производят
свою продукцию по образу и
подобию «идеального дерева».

СТР. 46

От первого лица:

- «Второй волны кризиса точно не должно быть»2

Навстречу Новому году:

- Подводим итоги уходящего года8
- Поздравления10
- План новогодней кампании12

Корпоративные новости:

- Магнитка обосновалась в Турции14
- Путин нажал на кнопку15
- Двадцать лет как один миг16
- Визит министра17
- Система менеджмента качества выдержала проверку18
- ММК есть что предъявить миру!19
- Сталь Магнитки получила одобрение20
- Ежегодно – более 1 млрд руб.21

В составе группы ММК:

- Рудные горизонты Бакала22
- Белон: чтобы жизнь продолжалась25

Новости отрасли:

- Банкрот по собственному желанию28
- Люди платят за металл32
- Лист не катит34

Будни и праздники профкома:

- Профсоюз – на «Высоте-239»36
- На повестке дня38
- Звездная феерия40
- ММК подарит детям сказку43

После смены:

- Деньги – лучший подарок45
- Новогодний hi-tech46
- Анекдоты48



«ВТОРОЙ ВОЛНЫ КРИЗИСА ТОЧНО НЕ ДОЛЖНО БЫТЬ»

Как и другие российские металлурги, Магнитогорский металлургический комбинат восстанавливает производство.

В каком темпе производство будет расти дальше, что произошло в кризис с инвестпрограммой компании, и почему она отказалась от ряда новых зарубежных проектов, ведущему деловому изданию «Коммерсантъ» рассказал совладелец и глава совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников.

– *Экономический кризис изменил стратегию развития ММК?*

– Можно говорить о некоторой корректировке, но в целом мы следуем собственной стратегической программе, выверенной временем. Ее суть довольно проста – постепенное наращивание производства. Уже в 2007 году мы достигли совокупного объема производства в 12 млн тонн проката. И если бы не кризис, сегодня мы бы говорили как минимум о 14 млн тонн.

В кризис нам пришлось корректировать планы. В частности, по итогам текущего года мы рассчитываем произвести порядка 10 млн тонн проката. Это примерно на 20% больше, чем в прошлом году. А к докризисному объему, к 12 млн тонн, компания вернется уже в следующем году. То есть производство снова будет увеличено на 20%.

– *За счет чего?*

– В первую очередь за счет роста спроса на российском рынке и продолжения реализации стратегии ММК по импортозамещению.

– *Инвестиционные проекты пришлось замораживать?*

– Нет, сегодня мы говорим о том, что из-за кризиса нам пришлось снизить объемы производства. Но мы несколько не отклонились от инвестиционной программы строительства объектов. За время кризиса мы, например, запустили стан 5000 мощностью 1,5 млн тонн в год. Сейчас он успешно производит более 1 млн тонн проката. Как планировали запуск в 2009 году, так и сделали. Сейчас строим стан 2000 на 2 млн тонн в год для производства холодного и оцинкованного проката. По программе в следующем году запустим первую очередь, которая будет производить холоднокатаный прокат. В 2012-м начнем выпускать оцинкованный. Строительство стана ведется для нужд автомобилестроительных компаний как российских, так и зарубежных, работающих на территории страны. Стан 5000 и стан 2000 – основные инвестиционные проекты, по ним мы практически не отклонялись от графика.

– *Недавно вы излагали планы по увеличению производства к 2014 году на 60% – до 17,3 млн тонн. За счет чего добьетесь столь существенного роста?*

– Как я уже говорил, это запуск двух новых станов. Кроме того, сейчас мы заканчиваем строительство завода ММК-Atakas в Турции мощностью 2,3 млн тонн проката. Запуск ожидается в следующем году. На этой же площадке ведется строительство сталелитейного модуля. Но это еще не все. В нашей программе дополнительно предусмотрено строительство четвертого конвертера непосредственно на основной



площадке ММК в Магнитогорске. Он даст еще порядка 2 млн тонн.

– Вы говорите о 17,3 млн тонн проката. А сколько сырой стали?

– Около 18,5 млн тонн. Но мы сейчас больше ориентированы на продукцию более глубокой переработки. Все, что у нас сейчас вводится в строй, ориентировано на выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью. Она более рентабельна. В последние годы мы запустили агрегаты цинкования, полимеров, стан 5000 опять же. В 2011 году запустим стан для холоднокатаного проката. В Турции из 2 млн тонн 900 тыс. тонн придется на оцинкованный прокат и 400 тыс. тонн – на прокат с полимерным покрытием.



– Прокатные мощности ММК-Atakas уже работают, но пока на уровне нулевой EBITDA. Когда турецкий завод сможет выйти на безубыточный уровень?

– Как я уже говорил, сейчас на турецкой площадке строится литейно-прокатный комплекс полного цикла: от производства жидкой стали до оцинковки и полимерного покрытия. Завод с новейшей технологией, аналогов которому нет в Турции. Но пока там не введены литейные мощности. Как только это произойдет, у нас будет самое рентабельное производство в Турции. Тогда и можно будет говорить о безубыточности.

– А в чем уникальность технологии?

– Комплекс ММК-Atakas позволяет производить даже не слябы, а сразу толстый лист, который затем перекачивается в холодный. Такая технология применяется впервые. Это более быстро, экономично и требует меньше энергозатрат. Конечно, производство в Турции будет дороже, чем у нас в Магнитогорске. ММК все-таки работает по классической технологии производства стали. Впрочем, все будет зависеть от цены лома. Но даже если цена останется на сегодняшнем уровне, наша себестоимость в Турции будет все равно ниже, чем существующая в отрасли в настоящее время. Еще одно преимущество ММК-Atakas перед турецкими конкурентами – наличие собственного морского порта. Он рассчитан на прием судов водоизмещением до 100 тыс. тонн. Через него мы будем транспортировать как входящее сырье, так и исходящее, работая при этом не только на турецкий рынок, но и на весь Средиземноморский регион.

– Под какой рынок сбыта строится турецкий завод?

– Планируется, что основным рынком сбыта будет Турция. По крайней мере, мы этот рынок тщательно просчитали. Например, дисбаланс в потреблении горячекатаного листа в 2006–2007 году составлял порядка 4,5–5 млн тонн. То есть этот объем импортировался. Мы же предложим рынку не только горячий прокат, но и холодный, полимерный и оцинкованный. Кроме того, на площадках завода будут работать два металлосервисных центра.

– В рамках программы развития ММК предусмотрены какие-либо приобретения?

– Сегодня все силы брошены на строительство стана-2000 и завода в Турции. Это очень затратные проекты, требующие серьезных инвестиций. К тому же в этом году мы довели до контрольной доли ММК в угледобывающей компании «Белон». По данному активу разработана инвестиционная программа, предусматривающая серьезные вложения. Если в прошлом году ОАО «Белон» произвело порядка 2 млн тонн угольного концентрата, то уже в этом году в планах ММК довести производство до 2,5 млн тонн. В следующем году – до 3 млн тонн, а в 2013 году мы должны выйти на объем производства концентрата 4,3 млн тонн. То есть, по сути, мы планируем двукратное увеличение производства, что позволит нам закрыть от 70 до 80% потребностей в угольном концентрате.

– Готовый бизнес приобретать не планируете?

– Сегодня на рынке просто нет хороших активов. Мы изучили рынки Америки, Европы, Ирана и даже Пакистана. Но в итоге решили все-таки ограничиться Турцией – и не покупать там готовое производство, а именно строить с нуля. Как показало время, мы пошли правильным путем. Мы каждый свой новый проект тщательно прорабатываем, чтобы достичь синергии и получить рентабельность. Нам не нужны площадки просто ради увеличения объемов производства. У нас другой подход, для нас главное – прибыль, обеспеченность сырьем. За исключением, конечно, активов для дальнейшей переработки проката. Таким образом, в свое время мы приобрели метизный завод в Магнитогорске, а в этом году закончили строительство металлосервисного центра в Петербурге. Это проект подготовки проката к штамповке автомобильных комплектующих. В подмосковном Щелково построили завод по выпуску стройматериалов. То есть мы покупаем производственные площадки для того, чтобы дальше углубиться в переработку своей же продукции, стать ближе к выпуску конечного продукта.

– Почему вы не стали заходить в страны, которые изучали одновременно с Турцией?

– В Пакистане, например, нам помешала политическая ситуация в стране. В свое время мы даже сделали предоплату за понравившийся нам завод. Мы неплохо его знали, предприятие строили наши соотечественники еще во времена СССР. Но затем в Пакистане началась борьба за власть между политическими кланами, и в результате наша покупка стала оспариваться в суде. В итоге ММК пришлось выйти из проекта. Сегодня обстановка в Пакистане не позволяет там нормально работать.

Американские активы, которые мы изучали, были в основном со старыми технологиями. В них мы не увидели ни прибыли, ни добавочной стоимости. Модернизировать их нам тоже было неинтересно, потому что к тому времени мы приняли решение расширяться только за счет строящихся объектов.

В Иране опять же нестабильная политическая обстановка, которая не позволяет там нормально работать. Хотя регион сам по себе интересный. Там есть и газ, и руда, и, самое главное, – потребность в металлопродукции.

– После покупки «Белона» интерес к сырьевому рынку не пропал?

– Наиболее крупный сырьевой проект, который мы сейчас рассматриваем с точки зрения инвестирования, – Приоскольское железорудное месторождение. У нас есть



лицензия на его разработку и ТЭО проекта, подготовленное НИИ «Гипроруда». Правда, сейчас мы заказали новое ТЭО, которое готовит канадская Hatch. Думаю, в мае они уже представят свое видение проекта. В зависимости от его результатов мы и будем принимать окончательное решение о начале строительства. Если решение будет положительным, к проекту мы приступим уже в следующем году. Он позволит нам полностью покрыть наши потребности в железной руде. На сегодня у нас порядка 30% своей руды.

– Когда вы выйдете на объем производства в 17,3 млн тонн, надо полагать, рынки сбыта будут меняться?

– Будем расширять внутренний сбыт. Все, что мы производим в Магнитогорске, в основном идет российскому потребителю. Если в пропорциях, речь идет примерно о 65% от общего объема производства. До конца года эта доля должна составить 70%.

Проекты, которые мы выбираем, направлены только на внутренний рынок. На экспорт мы сегодня продаем в основном горячекатаный и в небольших объемах холоднокатаный прокат. Все остальное – толстый и автомобильный лист – мы продаем на внутренний рынок.

– Почему внутренний рынок является приоритетным?

– Российский рынок очень перспективный и динамично развивающийся. ММК традиционно является ключевым поставщиком российской трубной промышленности, автопрома, машиностроения, строительного сектора. Кроме того, внутренний рынок предлагает существенную премию по цене в сравнении с поставками на экспорт. Если сегодня экспортная цена составляет \$540–550 за тонну, то на внутреннем рынке – \$700–800. Ведь на внутреннем рынке мы продаем продукцию с высокой добавленной стоимостью. Ну и вторая причина – это, конечно же, менее затратная логистика.

– К 2014 году емкость рынка изменится?

– Если бы не кризис, сегодня мы бы уже вышли на запланированный уровень. В 2006–2007 годах наша компания добавляла по 1 млн тонн на внутреннем рынке. Кризис, конечно, осложнил задачу, рынок «провалился». Но сейчас мы снова наблюдаем рост.

– Если отдельно по отраслям, какую долю рынка сейчас занимает ММК?

– ММК обеспечивает 50% потребностей основных труборезов – ТМК, ОМК и ЧТПЗ. С учетом машиностроения и автомобилестроения мы закрываем около 70% всех внутренних продаж.

– Какой продукции сейчас не хватает потребителям?

– Определенно, качественного автомобильного листа. Мы, я имею в виду ММК, Новолипецкий металлургический комбинат (НЛМК) и «Северсталь», производим только

Мы каждый свой новый проект тщательно прорабатываем, чтобы достичь синергии и получить рентабельность. Нам не нужны площадки просто ради увеличения объемов производства. У нас другой подход, для нас главное – прибыль, обеспеченность сырьем.

мягкие марки стали. Сейчас автопроизводители постепенно переходят на более твердые и даже сверхтвердые марки. Такая продукция позволяет сократить использование металла на один автомобиль процентов на десять. Если раньше нужен был мягкий прокат, потому что из него было проще делать штамповку, то сегодня технологии позволяют штамповать и твердые марки.

– Здесь вы ориентируетесь в основном на иностранных автопроизводителей?

– Не только. Еще на «Соллерс», АвтоВАЗ и КамАЗ. Последний, правда, пока машины из твердого металла не выпускает.

– В ближайшем будущем провалов по спросу и ценам не ожидаете?

– Нет. Автомобилестроители и нефтяники работают. А это те отрасли, которые поддерживает государство. Возможно, скажется сезонный фактор. Но это незначительные колебания. Второй волны кризиса точно не должно быть, если вы об этом.

– Цены будут расти?

– Сегодня рынок практически стабилизировался. Колебания есть только по отдельным позициям.

– Какой рост спроса на российском рынке ожидаете в следующем году?

– В этом году потребление металлопродукции в стране на 25% выше показателей 2009 года. На 2011 год мы прогнозируем рост спроса на металлопрокат порядка 10%.

– Когда выйдем на докризисные цены?

– В 2012–2013 году, не раньше.

– Каким будет общий объем инвестиций ММК до 2014 года?

– В 2010 году общий объем инвестиций составит около \$2 млрд, в период с 2011 года по 2014 год – \$1,2–1,5 млрд ежегодно. Основной инвестиционный проект – завершение строительства стана 2000, расширение угольного производства, а также строительство четвертого конвертера и доменной печи. Для осуществления наших инвестиционных проектов мы будем использовать собственные средства.

– У ММК самый низкий уровень ликвидности по отрасли. В ходе IPO вы разместились по нижней ценовой границе. Реваншистские настроения по этому поводу не испытываете? Может быть, проведете SPO?

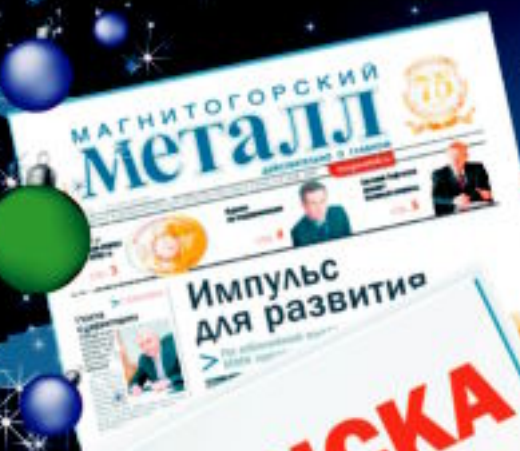
– Откровенно говоря, мы прорабатываем подобные вопросы. Но острой необходимости в этом сейчас нет. Да и время сегодня не то, сами понимаете. Когда-то капитализация компании была \$16 млрд, сегодня – \$11 млрд. По стратегии ММК должен стоить все \$20 млрд. Так что придет время, разместимся.

– Будет ли меняться дивидендная политика?

– Мы консервативно относимся к выплатам. Платим порядка 15% от чистой прибыли. То есть для нас дивиденды – это не самоцель. Когда есть серьезные инвестиционные программы, я считаю, деньги нужно вкладывать в них, акционеры выиграют в этом случае больше от роста курсовой стоимости акций.

**Полный текст интервью читайте на сайте www.kommersant.ru и www.magmetall.ru
Интервью взял Роман АСАНКИН, «Коммерсантъ»**





ПОДПИСКА

**НА ГАЗЕТУ
«МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛ»
В ЛЮБОМ ПОЧТОВОМ ОТДЕЛЕНИИ**

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС: 54661

подписка на любые издания
для юридических лиц на «Почте России»
тел.: 23-57-30, 23-57-39

СЧАСТЛИВОГО НОВОГО ГОДА!

ЯНВАРЬ

- В рамках реализации проекта «Строительство комплекса холодной прокатки» продолжается возведение стана 2000.
- ММК посетил председатель совета директоров ОАО «ТМК» Д.А. Пумпянский.
- По версии журнала «Металлоснабжение и сбыт», Магнитка – в верхних строчках рейтинга производителей металлопродукции.
- Утверждена программа мероприятий по снижению расхода топливно-энергетических ресурсов в подразделениях комбината.

ФЕВРАЛЬ

- Магнитогорскому металлургическому комбинату исполнилось 78 лет.
- ММК объявил производственные результаты за 4-й квартал и 12 месяцев 2009 года.
- Утверждены цели ОАО «ММК» в области качества на 2010 год.
- В ККЦ введен в строй новый комплекс внепечной обработки стали.

МАРТ

- В коксохимическом производстве ММК произведена 400-миллионная тонна кокса.
- Торговый дом ММК завершил создание собственной региональной сети.
- ММК и ЧТПЗ провели координационный совет по сотрудничеству.
- Магнитогорский стан 5000 вышел на проектную мощность.

АПРЕЛЬ

- ММК-Atakas в г. Искендерун (Турция) запустил АНГЦ.
- Магнитка продолжает возведение стана 2000.
- ММК получил сертификат соответствия стандартам Газпрома.
- В ЛПЦ-10 на стане 2000 выпущена 70-миллионная тонна проката.

МАЙ

- Магнитогорский металлургический комбинат посетил губернатор Челябинской области Михаил Юревич.
- Состоялось годовое общее собрание акционеров ОАО «ММК».
- Есть первый миллион тонн магнитогорского металла с полимерным покрытием!
- ММК установил рекорд по производству агломерата.

ИЮНЬ

- Магнитка ликвидирует отвалы из сталеплавильных шлаков.
- Толстолистовой стан 5000 ОАО «ММК» обеспечен заказами на 100%
- Прошел координационный совет ОАО «ММК» и ОАО «АВТОВАЗ».
- Система менеджмента качества в ОАО «ММК» вновь успешно прошла проверку.

ПОДВОДИМ ИТОГИ УХОДЯЩЕГО ГОДА

ИЮЛЬ

- ММК – лучший производитель листового проката по версии журнала «Металлоснабжение и сбыт».
- В ЛПЦ № 4 вошел в строй агрегат поперечной резки № 5.
- ОАО «ММК» и Группа ЧТПЗ подписали соглашение о долгосрочном сотрудничестве «Стан 5000 – Высота 239».
- Владимир Путин высоко оценил инвестиционные проекты и экологические программы ОАО «ММК».

АВГУСТ

- За год Сосновский рудник отгрузил 700 тысяч тонн руды для Магнитки
- На агрегате полимерных покрытий прошли испытания оборудования для горячего и холодного ламинирования стальной полосы.
- ММК приступил к монтажу оборудования стана 2000 холодной прокатки.
- На Магнитогорском металлургическом комбинате снизились на 27,4 процента удельные выбросы загрязняющих веществ в атмосферу.

СЕНТЯБРЬ

- Идет подготовка персонала и формирование кадрового состава нового цеха холодной прокатки (ЛПЦ-11).
- ММК увеличивает отгрузку продукции на внутренний рынок.
- Прошла индексация тарифных ставок и окладов работников комбината.
- Выпущен первый миллион тонн продукции с толстолистового стана 5000.

ОКТАБРЬ

- Магнитка вновь в числе крупнейших компаний страны по версии журнала «Эксперт».
- ММК посетили представители компаний, реализующих проект «Штокман».
- Введен в эксплуатацию цех холодной прокатки ММК-Atakas в Искендеруне.
- Президент Республики Башкортостана Рустэм Хамитов и председатель совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников провели рабочую встречу.

НОЯБРЬ

- ККЦ ОАО «ММК» отметил 20-летний юбилей.
- Магнитка достойно представила свою продукцию на «Металл-Экспо-2010».
- Министр промышленности и торговли РФ Виктор Христенко посетил ММК.
- Введены в эксплуатацию первая очередь завода штампованных компонентов и сервисный металл-центр в Санкт-Петербурге.

ДЕКАБРЬ

- ММК признан «Лидером природоохранной деятельности в России», удостоен премии «Компания года», стал победителем конкурса «За активную корпоративную политику в сфере раскрытия информации».
- ММК признан победителем в номинации «Социально-ответственное отношение к образованию».
- Объявлен старт проекта по созданию системы производственно-экономического планирования.
- Germanischer Lloyd выдало ММК сертификат соответствия стандартам на судостроительную сталь.

ПОДВОДИМ ИТОГИ УХОДЯЩЕГО ГОДА



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ! ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Примите самые добрые и искренние поздравления с наступающим Новым 2011 годом и Рождеством!

С последним листком календаря 2010 года уйдет в историю и первое десятилетие XXI века, которое способствовало переходу нашего комбината на более высокий уровень технического и социального развития. Впереди новый год, новое десятилетие, новые неоткрытые еще страницы жизни. Нам сейчас предстоит не только подвести итоги года уходящего, но и обдумать планы на будущее.

ММК уверенно движется вперед, увеличивая выпуск продукции глубокой степени переработки и инвестируя средства в модернизацию собственного производства. Сегодня мы претворяем в жизнь одну из наших основных стратегических целей – ведем строительство комплекса стана 2000 холодной прокатки. Реализация этого проекта позволит производить высококачественный холоднокатаный и оцинкованный лист, удовлетворяющий требованиям автомобильной, строительной и других отраслей промышленности. Радует, что в уходящем году мы выполнили все поставленные задачи и создали условия для дальнейшего роста компании.

Выражаю благодарность всему трудовому коллективу за неравнодушие, мастерство и добросовестную работу. Пусть наступающий год сохранит и приумножит все хорошее, что принес год уходящий, пусть оправдает ваши самые смелые надежды и подарит удачу всем делам и начинаниям! Пусть в ваших домах царит мир, благополучие и понимание! С Новым годом! Счастья вам и здоровья!

Виктор РАШНИКОВ,
председатель совета директоров ОАО «ММК»



**УВАЖАЕМЫЕ
МЕТАЛЛУРГИ,
ВETERАНЫ!**



**Примите самые теплые и искренние поздравления
с наступающими праздниками –
Новым годом и Рождеством Христовым!**

Уходящий год был годом напряженной работы и поисков, событий и перемен, но он принес немало успехов. Все наши успехи – это общие достижения жителей города, результат повседневного труда, ответственного отношения к работе, учебе, культурной, спортивной и общественной жизни.

Новый год обычно связывают с надеждами на лучшее, поэтому пусть все хорошее, что радовало нас в уходящем году, непременно найдет свое продолжение в году наступающем.

Несмотря на то, что сегодня приходится испытывать экономические трудности, мы не должны терять оптимизма. Убеждены, что уральская закалка, стойкость, единство, желание слышать и понимать друг друга помогут нам справиться с любыми препятствиями и, чтобы не сулил следующий год, нужно прожить его достойно, с новыми успехами и свершениями.

В преддверии самых долгожданных и любимых всеми праздников желаем вам, дорогие земляки, крепкого здоровья, тепла, любви, мира и согласия в семьях, счастья, благополучия и достатка в каждом доме! Пусть осуществляются все ваши сокровенные мечты! Пусть наступающий 2011 год станет для вас годом добрых перемен и ярких событий, а Новогодняя ночь – временем исполнения самых заветных желаний!

Михаил ТИХОНОВСКИЙ,
председатель
совета ветеранов ОАО «ММК»

Александр ДЕРУНОВ,
председатель профсоюзного
комитета ОАО «ММК»



ПЛАН НОВОГОДНЕЙ КАМПАНИИ

№	Наименование мероприятия	Дата	Время	Место проведения
1	Конкурс ледяных скульптур «Хрустальные миражи». Открытие и закрытие городской елки	25.12.10 13.01.11	12.00 17.00	Площадь Народных гуляний, пр. Ленина, 72
2	Открытие и праздники у елки Орджоникидзевского района	30.12.10 06.01.11 13.01.11	13.00	Площадь Победы, Маяковского, 21а
3	Открытие и праздники у елки Орджоникидзевского района	30.12.10 06.01.11 13.01.11	15.00	Сквер по ул. Б. Ручьева, ул. Б. Ручьева, 7а
4	Открытие и закрытие районной елки	27.12.10 13.01.11	14.00	Сквер перед зданием администрации Правобережного района
5	Открытие и праздники у елки Ленинского района	27.12.10 04.01.11 07.01.11 14.01.11	18.40 12.00 13.00 17.00	Сквер по пр. Metallургов
6	Открытие и праздники у елки района железнодорожников	27.12.10 06.01.11 13.01.11	18.00 15.00 17.00	Площадь перед Дворцом культуры железнодорожников
7	Детский спектакль «Приключения Кота в сапогах», игровая программа у елки	02.01.11 – 09.01.11	10.00 13.00 15.30	Дворец культуры металлургов им. С. Орджоникидзе
8	Новогодние вечера Новогодние елки Новогодние мероприятия	22.12.10 – 30.12.10 24.12.10 – 29.12.10 02.01.11 – 08.01.11	18.00 10.00 12.00 14.00 10.00 13.00 15.30	Левобережный Дворец культуры металлургов
9	Новогодние балы	22.12.10 – 29.12.10	18.00	Дом учащейся молодежи «Магнит», ул. Комсомольская, 33
10	Праздничные мероприятия	24.12.10 27.12.10	06.00 – 22.30	Дворец культуры МММЗ
11	Новогодняя музыкальная сказка «Волшебное зеркало»	25.12.10 – 31.12.10 02.01.11 – 07.01.11	10.00 13.00 16.00	Драматический театр им. А.С. Пушкина, пр. Ленина, 66
12	Сказка «Тайна волшебной горы»	25.12.10 – 30.12.10 02.01.11 – 09.01.11 24.12.10 25.12.10 16.12.10 27.12.10 28.12.10 29.12.10	11.00 13.30 18.00 19.00 17.00 15.30 14.30 17.30	Театр оперы и балета, пр. Ленина, 16

№	Наименование мероприятия	Дата	Время	Место проведения
13	Сказка «Тэнен или волшебный сундучок»	24.12.10 – 31.12.10 01.01.11 – 10.01.11	10.00 12.00 13.00 15.00 17.00	Театр куклы и актера «Буратино», ул. Б. Ручьева, 7а
14	Новогоднее представление «Новый год в Простоквашино»	23.12.10 – 29.12.10 2.01.11 – 8.01.11	10.00 12.00 14.00	Городская филармония, пр. К.Маркса, 126
15	Новогодние елки	24.12.10 – 30.12.10 02.01.11 – 07.01.11	10.00 13.00 15.30	Дворец творчества детей и молодежи, пр. Ленина, 59
16	Новогодние елки	25.12.10 – 30.12.10 03.01.11 – 05.01.11	10.00 12.30 15.00	Правобережный центр творчества детей, ул. Галиуллина, 17
17	Праздники для жителей города	30.12.10 03.01.11 05.01.11 07.01.11 13.01.11 19.01.11	15.00 11.00 16.00 16.00 18.00 18.00	Картинная галерея, ул. Правды, 12/1
18	Праздник для детей «Здравствуй, елка»	29.12.10	13.00	Кинотеатр «Мир», ул. Маяковского, 21а
19	Новогодний праздник «В кругу друзей»	27.12.10 – 30.12.10 25.12.10	10.00 14.00 20.00	Дворец культуры железнодорожников ул. Панькова, 32
20	Новогодние массовые катания	25.12.10 – 10.01.11 25.12.10	16.00–23.00 9.00–19.00	ФОК «Умка»
21	Массовые катания на коньках и лыжах	25.12.10 26.12.10 декабрь, январь	11.00–15.00 10.00–22.00	Экологический парк
22	Чемпионат России по баскетболу среди мужских команд «Металлург-Университет»	11.01.11 – 12.01.11	17.00	Дворец спорта им. И.Х.Ромазана
23	Открытое первенство ДЮСШ № 2 по плаванию	28.12.10	15.00–18.00	Плавательный бассейн «Ровесник», ул. Советская, 156
24	Подведение альпинистско- туристической работы «Вершины горы»	29.12.10	18.00–20.00	Альфа-Центр, ул. Герцена, 6
25	Чемпионат КХЛ	26.12.10 28.12.10	19.00	Ледовая арена «Металлург»

Информация предоставлена Управлением культуры администрации г. Магнитогорска

МАГНИТКА ОБОСНОВАЛАСЬ В ТУРЦИИ

Российско-турецкое СП ММК-Atakas (50% + 1 акция принадлежит Магнитке) ввело в эксплуатацию цех холодной прокатки стоимостью 250 млн долл. В течение 2011 года цех выйдет на запланированную производственную мощность – 750 тыс. т готовой металлопродукции в год.

По словам председателя совета директоров ММК Виктора Рашникова, уже в начале следующего года ММК-Atakas планирует запустить сталеплавильный цех горячей прокатки, завершающий строительство комплекса в Искендеруне.

Магнитка решила закрепиться в стратегически важном регионе Средиземного моря еще в 2007 году. Как рассказал председатель совета директоров Atakas Group Реджеп Атакаш, идея принадлежала Виктору Рашникову, который пригласил его для переговоров в Магнитогорск. Строительство металлургического комплекса началось в марте 2008 года. Весь комплекс, производственная мощность которого составит 2,3 млн. т плоского металлопроката в год, разместится на двух производственных площадках – в Искендеруне и Стамбуле. В 2011 году на площадке в Стамбуле планируется запустить линию полимерного покрытия и агрегат непрерывного горячего цинкования. Общий объем инвестиций в проект составит порядка 1,7 млрд. долл.

Одним из конкурентных преимуществ нового предприятия станет выпуск оцинкованного проката и проката с полимерным покрытием. В Турции пока нет такого массового производства, и растущая



строительная отрасль, а также многочисленные производители бытовой техники и автозаводы закупают прокат за рубежом.

Как отметил Реджеп Атакаш, у СП уже есть контракт по поставке электроэнергии с местной турецкой компанией. Ее стоимость около 9 центов за 1 кВт ч. «Но мы ведем переговоры и надеемся получить более выгодные условия», – рассказал он. При этом в долгосрочной перспективе на заводе рассчитывают на строительство в Турции структурами «Росатома» новой АЭС, так как турецкий рынок электроэнергии достаточно дефицитный. Говоря о поставках металлолома, Реджеп Атакаш отметил, что это достаточно высококонкурентный рынок и компания всегда выбирает поставщиков с более выгодными условиями.

Проблем со сбытом в ММК-Atakas не ожидают. Приоритетным будет рынок в самой Турции. Также поставки будут направлены на другие рынки Ближнего Востока. При этом в компании рассчитывают на низкую себестоимость производства как за счет компактности самого завода, так и за счет логистики. ММК-Atakas построило собственный порт с самым длинным в Турции причалом (1250 м), фактически являющийся продолжением территории завода. Порт способен обрабатывать около 12,5 млн. т грузов в год, обеспечивая потребности как завода, так и сторонних компаний.



ПУТИН НАЖАЛ НА КНОПКУ

Запуск завода штамповочных компонентов, будущего поставщика фактически всех гигантов мировой автоиндустрии – Ford, General Motors, Nissan, Renault, – событие, достойное визита премьер-министра.

В третьей декаде ноября Владимир Путин запустил первую очередь завода, в фундаменте которого три года назад собственноручно закладывал первый камень. ЗАО «Интеркос» (входит в группу компаний ММК) инвестировало в проект 4 млрд руб. Годовой объем первой очереди превысит 250 тыс. т металлопродукции. Листовые заготовки и штампованные детали будут поставляться автопрому (фактически все представленные в России гиганты мировой индустрии уже заключили рамочные соглашения), а также производителям бытовой техники (таким, как Bosch, Siemens и Indesit). Вторая очередь завода начнет строиться в 2011 году.

Церемонию обставили с должной серьезностью. Как только звук лопастей вертолета оповестил о приближении премьера, зал наполнился музыкой. Было в ней что-то неуловимо знакомое – торжественность симфоний Моцарта и динамичность саундтреков бондианы. Гости уже терялись

в догадках, кто же автор. Как удалось выяснить, музыка была написана российским композитором специально к визиту Путина. Надо ли говорить, что ощущение атмосферы фильмов про агента 007 только усилилось. И тут появился Путин.

По правую руку от премьера шагал председатель совета директоров ММК Виктор Рашников, по левую – губернатор Петербурга Валентина Матвиенко. В такт музыке чей-то мужественный голос вещал из динамиков про «мировые стандарты», «штамповку любой степени сложности», «литье металла» и «еще один шаг по намеченной стратегии». Путин поднялся на небольшую трибуну. Там красовалась прозрачная подставка метровой высоты с кнопкой «Пуск», которая почти полностью повторяла iPhone.

Речь премьера была краткой. Он вспомнил, как был здесь три года назад. «Представляю, что теперь испытывают люди – щемящее чувство создания чего-то нового, – понимающе сказал он. – С пуском этого завода российский автопром выйдет на полный технический цикл». По окончании все тот же голос из динамика пригласил Путина, Матвиенко и Рашникова к кнопке. «Через минуту вы услышите музыку производства, – обещал он. – А глядя на экраны, оцените изящество исполнения». Разумеется, нажимал на кнопку премьер. «Музыка производства» тонула в саундтреке неизвестного автора, а на экранах «изящно исполнялось» литье металла.

В тот же день председатель совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников подписал с гендиректором «Камаза» Сергеем Когогиным соглашение о создании сервисного металлоцентра в Набережных Челнах мощностью 170 000 т в год.

ДВАДЦАТЬ ЛЕТ КАК ОДИН МИГ

Юбилейной плавкой отметил в ноябре день рождения кислородно-конвертерный цех Магнитогорского металлургического комбината.

Решение о создании кислородно-конвертерного цеха «пробивал» не один директор Магнитки, но удалось это И. Х. Ромазану. 21 февраля 1985 года было подписано постановление ЦК КПСС и Совмина СССР о строительстве ККЦ.

Стройку объявили Всесоюзной комсомольской. Новый цех построили в короткие сроки. 2 ноября 1990 года вошли в строй первый конвертер, агрегат доводки стали, машина непрерывного литья заготовки и отделение подготовки литых слябов.

В мае 1993 года выплавлена пятимиллионная тонна стали. Второй конвертер и МНЛЗ № 2, 3, 4 были достроены к 1994 году. В 1999 году введен в строй третий конвертер, а в 2000 году ежегодное производство конвертерной стали составило семь миллионов тонн. Сегодня ККЦ способен ежегодно производить десять миллионов тонн стали, что сделало его лидером среди аналогичных производств в мире.

— Двадцать лет пролетели как один миг, — поделился с журналистами во время юбилейной плавки исполняющий обязанности начальника цеха Дмитрий Рабаджи. — Наш цех один из самых современных и производительных в мире. Кроме того, мы можем получать сталь фактически любого сортамента, которая используется в строительстве, идет на изготовление труб для нефтяной и газовой промышленности, востребована автомобилестроителями.

В июле прошлого года в ККЦ произведена 125-миллионная тонна стали. Цех по-



стоянно обновляется: в конце прошлого года запущена МНЛЗ № 6, в январе нынешнего года вошла в строй установка «печь-ковш», а в феврале — уникальный высокопроизводительный вакууматор, построенный совместно с германской фирмой SMS-Mevac GmbH.

— У нас отличный коллектив, лодыри здесь не задерживаются, — поделился председатель профкома Николай Злобин. — Живем дружно, активно участвуем в непроизводственных мероприятиях комбината, у нас хорошие спортсмены. Наш цех — настоящая кузница кадров: многие руководители ММК, занимающие сейчас высокие посты, в свое время работали в ККЦ. Надеемся, эта традиция сохранится.

Юбилейная смена прошла по будничному строго, разве что «десант» городских журналистов несколько смутил сталеваров. Хотя, как они признаются сами, внешнее спокойствие обманчиво: каждая плавка — ответственное дело. А юбилейная, да еще под взором объективов фото- и телекамер, вдвойне. Поэтому сталевары волновались так же, как и их коллеги двадцать лет назад, когда Магнитка выдала первую конвертерную сталь.



ВИЗИТ МИНИСТРА

Министр промышленности и торговли РФ Виктор Христенко посетил Магнитогорский металлургический комбинат. В ходе визита он побывал на промышленных объектах, имеющих ключевое значение для решения стратегических задач ОАО «ММК».

Министр посетил толстолистовой стан 5000 производительностью 1,5 млн. тонн в год, МНЛЗ № 6, установку для переработки шлаков «Амком-3», реконструируемый стан 2500 горячей прокатки, а также строящийся стан 2000 холодной прокатки.

Стан 5000 вошел в строй в прошлом году, на его открытии присутствовал председатель правительства РФ Владимир Путин. В нынешнем году стан вышел на проектную мощность. В декабре 2009 года в кислородно-конвертерном цехе Магнитогорского металлургического комбината состоялся запуск машины непрерывного литья заготовки (МНЛЗ) № 6. Это событие стало очередным этапом реализации проекта по строительству комплекса по производству толстолистого проката, который включает в себя стан 5000, комплекс выпечной обработки и МНЛЗ № 6. Данный проект предполагает возможность выпуска практически любого вида толсто-

листовой стали, исходя из максимальных требований к трубам большого диаметра, которые выдвигают нефтегазовые компании: толщина стенки до 50 мм, с прочностными характеристиками до Х120.

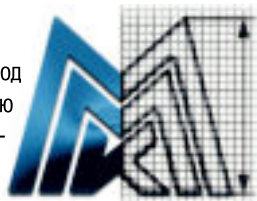
«Технологические возможности стана 5000 позволяют выпускать продукцию для нефтяных платформ, работающих в условиях Арктики, для строительства мостов, изготовления котлов, судостали, в том числе для танкеров, российских ВМС, современных судов ледового класса», – подчеркнул на встрече с министром председатель совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников.

В настоящее время ОАО «ММК» строит самый современный в России комплекс холодной прокатки. Основное назначение комплекса, включающего стан 2000, – выпуск высококачественного холоднокатаного и оцинкованного проката по самым современным технологиям для производства внешних и внутренних деталей автомобилей, а также для производителей бытовой техники и строительной отрасли.

«ОАО «ММК» в последние годы реализовало масштабную программу модернизации производства, – подчеркнул Виктор Христенко, – стан 5000, на котором мы побывали, построен по самым передовым технологиям мирового машиностроения». Министр также особо отметил, что стан выпускает продукцию, аналогов которой до недавних пор в России не производилось. По его словам, это пример реализации взвешенной стратегии, когда металлурги расширяют сортамент выпускаемой продукции, ориентируясь на поддерживаемые государством программы развития в смежных отраслях. В данном случае это инфраструктурные проекты, мостостроение, судостроение и т.д.



СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ВЫДЕРЖАЛА ПРОВЕРКУ



В ОАО «ММК» успешно прошли наблюдательные аудиты системы менеджмента качества на соответствие требованиям международных стандартов ИСО 9001:2008 с расширением области сертификации на листопрокатный цех № 9 (ЛПЦ-9) и ИСО/ТУ 16949:2009 с расширением области сертификации на кислородно-конвертерный цех (ККЦ) и электросталеплавильный цех (ЭСПЦ). ОАО «ММК» также успешно прошло сертификационный аудит по стандарту СТО ГАЗПРОМ 9001:2006 с расширением области сертификации на ЛПЦ-9.

В течение недели сразу три комиссии аудиторов международного органа по сертификации TUV NORD CERT и ООО «ПАРИТЕТ» (уполномоченная организация ОАО «Газпром») проводили проверку функционирования процессов системы менеджмента качества, направленных на производство высококачественной продукции и удовлетворения запросов потребителей. Аудит охватил практически все основные структурные подразделения и службы ОАО «ММК».

Особенностью нынешнего аудита СМК на соответствие требованиям СТО ГАЗПРОМ 9001:2006 стало расширение области сертификации на листопрокатный цех № 9, в котором расположен толстолистовой стан 5000, выпускающий продукцию для нужд нефтегазовой отрасли, а также расширением области сертификации на ККЦ и ЭСПЦ по автомобильному стандарту ИСО/ТУ 16949:2009.

Главный аудитор TUV NORD CERT, руководитель группы по ISO 9001 Анна Филитц особо отметила совершенствование тех-

нологий и ввод в эксплуатацию нового оборудования на ОАО «ММК», осуществленный даже в период кризиса, позитивную динамику производства, внедрение электронного документооборота. «Отмечу солидную подготовку вашей группы по Системе менеджмента качества, а также всех подразделений, уровень подготовки которых постоянно повышается», – сказала аудитор.

Йиржи Буреш, главный аудитор TUV NORD CERT и руководитель группы по ИСО/ТУ 16949:2009, в свою очередь, отметил: «Вы успешно внедрили стандарт для автомобильной промышленности и успешно выполняете все требования этого стандарта. Поэтому наша рекомендация – продлить действия вашего сертификата без определения несоответствий. К сильным сторонам вашей системы менеджмента качества я отнесу способность работать и развиваться в условиях кризиса. С точки зрения СМК важно, что ваши лаборатории имеют аккредитацию по ИСО 17025 (Общие требования к компетентности испытательных и калибровочных лабораторий)».

Руководитель группы по СТО Газпром 9001:2006 Игорь Стручков сообщил, что сертификационный аудит с расширением был ориентирован, в первую очередь, на СМК в ЛПЦ-9. По словам аудитора, в цехе за достаточно короткий промежуток времени были достигнуты высокие качественные показатели. «Могу однозначно сказать, что ОАО «ММК» будет выписан сертификат с расширением области сертификации на ЛПЦ-9» – заявил аудитор.

ММК ЕСТЬ ЧТО ПРЕДЪЯВИТЬ МИРУ!

XVI Международная промышленная выставка «Металл-Экспо'2010» вновь продемонстрировал лидерство Магнитогорского металлургического комбината в отечественной металлургии.

На официальном открытии выставки комбинат представлял вице-президент ООО «Управляющая компания ММК» Владимир Шмаков. Стенд ММК фактически открывал зал «Черная и цветная металлургия». Посетителям был представлен весь спектр продукции комбината и основные инвестиционные проекты – стан 5000, стан 2000, широкомасштабная модернизация стана 2500, строительство турецкого комплекса... Внимание привлек и фильм «Толстолистовой стан 5000, ставший лауреатом «металлургической ТЭФИ».

А днем ранее Магнитка в полный голос «прозвучала» на 13-ой Международной конференции «Российский рынок металлов», которая открыла Неделю металлов. «ММК в течение последних лет планомерно осуществлял капитальные вложения в различные проекты развития производства, – подчеркнул в своем докладе директор по сбыту ОАО «ММК» Николай Лядов. – Однако ухудшение конъюнктуры рынка в результате экономического кризиса привело к коррекции инвестиционных проектов».

В третий день выставки открылась конференция «Металлургия для автопрома». На ней «автомобильные» перспективы Магнитки презентовал начальник лаборатории высокопрочных сталей Андрей Горбунов. Он подчеркнул, что ММК расчи-



тывает усилить свои позиции в автопроме и реализует два крупных инвестиционных проекта – завод штампованных компонентов и сервисный металлоцентр под Санкт-Петербургом и новый комплекс холодной прокатки, основой которого станет стан 2000. Правда, при изготовлении металлопроката для автопрома отечественные металлургии пока сталкиваются с серьезной проблемой – прокат ММК из новейших марок сталей российские автозаводы перерабатывать пока не в состоянии.

В рамках выставки по традиции прошла конференция «Корпоративные коммуникации в металлургической отрасли и стран СНГ», на которой были подведены итоги конкурса. Магнитка и здесь собрала самый большой урожай – телекомпания «ТВ-ИН» стала победителем в номинации «Лучшее электронное корпоративное средство массовой информации», бюллетень «Бригада» первенствовал в номинации «Лучший информационный бюллетень», а газета «Магнитогорский металл» в очередной раз признана лучшим изданием металлургических комбинатов.

По традиции, перед церемонией официального закрытия выставки «Металл-Экспо» состоялось награждение лауреатов в номинации «За лучшую экспозицию». Магнитогорский металлургический комбинат также вошел в число лауреатов...

СТАЛЬ МАГНИТКИ ПОЛУЧИЛА ОДОБРЕНИЕ

Классификационные общества одно за другим выдают Магнитогорскому металлургическому комбинату сертификаты соответствия своим стандартам.



В ноябре классификационное общество Det Norske Veritas (DNV, Норвегия) выдало ОАО «ММК» сертификат соответствия стандартам Det Norske Veritas для судостроительной промышленности. Одобрение судостроительной стали комбината этим авторитетным классификационным обществом свидетельствует о высоком качестве продукции ОАО «ММК» и ее хороших перспективах на рынке поставок металлопродукции для судостроительной отрасли.

В июле 2009 г. на ММК вошел в строй уникальный толстолистовой стан 5000 производительностью 1,5 млн. тонн в год, продукция которого предназначена, в том числе, и для судостроения. В прошлом году были заключены договоры между ОАО «ММК» и подразделениями Центрального научно-исследовательского института конструкционных материалов «Прометей» (г. Санкт-Петербург) на проведение научно-исследовательских и тех-

нологических работ по разработке технологий и освоению производства сталей нормальной и повышенной прочности и толстолистового проката на стане 5000 для судостроения, шельфовых конструкций и магистральных трубопроводов.

А в декабре уже другое классификационное общество Germanischer Lloyd (GL, Германия) выдало ОАО «ММК» сертификат соответствия стандартам Germanischer Lloyd на судостроительную сталь, производимую станом 5000.

На самом деле ОАО «ММК» давно и успешно работает с судостроительными предприятиями страны, являясь одним из крупнейших поставщиков металла для российской судостроительной отрасли. Ранее металлопрокат ОАО «ММК» для судостроения уже получал одобрение международных аттестационных организаций. Теперь и продукция стана 5000 проходит одобрение в различных квалификационных обществах. Помимо сертификатов Det Norske Veritas и Germanischer Lloyd, продукция стана 5000 для судостроения ранее была сертифицирована Российским Морским Регистром Судоходства (РМРС, Россия) и Российским Речным Регистром (РРР).

Помимо классификационных обществ продукция стана 5000 получила одобрение и у потенциальных потребителей. Так в октябре Магнитогорский металлургический комбинат посетили представители компаний, реализующих проект «Штокман». Главная тема переговоров – возможности обеспечения ОАО «ММК» соответствия своей продукции условиям и требованиям проекта, в том числе по выпуску проката класса прочности до 420, толщиной до 50 мм и способного выдерживать экстремально низкие температуры до минус 60°C.

ЕЖЕГОДНО – БОЛЕЕ 1 МЛРД РУБ.

ОАО «ММК» признано победителем VI Всероссийского конкурса «Лидер природоохранной деятельности в России», который проходил в рамках VI Всероссийской экологической конференции «Новые приоритеты национальной экологической политики в реальной секторе экономики». Руководству комбината присуждена медаль «За экологическую безопасность».

Подобные награды не случайны. Капитальные затраты Магнитогорского металлургического комбината на строительство новых и реконструкцию существующих природоохранных объектов за 1999–2009 гг. составили почти 9 млрд руб., ежегодно на содержание природоохранных объектов тратится более 1 млрд руб. Об этом сообщил на VI Всероссийской экологической конференции «Новые приоритеты национальной экологической политики в реальном секторе экономики» директор по внешним коммуникациям ОАО «ММК» Владимир Руга. Конференция посвящена обсуждению вопросов экологической безопасности, экономического развития и улучшения экологической среды жизни человека, а также разработке проекта основ экологической политики РФ на период до 2030 г.

Руга рассказал об основных этапах технического перевооружения ММК и снижении негативного воздействия на окружающую среду, достигнутом в процессе модернизации производства. Стратегией ММК в этой области является переход на современные технологические процессы, оснащение производства природоохранными сооружениями на базе лучших технологий,

с одновременным выводом из эксплуатации уже устаревших агрегатов. В результате выполнения программы технического перевооружения коренным образом изменилась не только структура производства ММК, но и значительно снизился уровень воздействия предприятия на окружающую среду.

В 2009 г. валовые выбросы загрязняющих веществ в атмосферу по сравнению с 1989 г. сократились в 3,5 раза, удельные выбросы снизились в 2,5 раза.

В настоящее время природоохранный комплекс ММК состоит из 438-ми газоочистных установок различной мощности, из 51-ой локальной системы оборотного водоснабжения и 38-ми водоочистных сооружений, из 9-ти комплексов по переработке и обезвреживанию отходов производства. Практически на всех природоохранных объектах за последние 10 лет выполнена реконструкция или произведены капитальные ремонты.

Как отметил Владимир Руга, опыт природоохранной деятельности ОАО «ММК» показывает, что наибольший экологический эффект дает реализация комплексных программ по реконструкции и совершенствованию производственных процессов, позволяющая, в том числе, уменьшить уровень антропогенного воздействия на окружающую среду.

*Подготовлено по материалам
печатных и электронных СМИ*



РУДНЫЕ ГОРИЗОНТЫ БАКАЛА

После того как в 2007 году Магнитогорский металлургический комбинат приобрел контрольный пакет акций Бакальского рудоуправления, здесь произошли серьезные перемены.



Эта сделка – результат стратегии создания комбинатом собственной сырьевой базы, в том числе и за счет развития железорудных месторождений Южного Урала. А для Бакала приход Магнитки во многом стал вторым рождением.

Бакал – небольшой заводской город с населением меньше двадцати тысяч человек. Главное предприятие – Бакальское рудоуправление, численность коллектива – порядка 1900 человек. Так что говорить о том, какое значение в судьбе города и его окрестностей играет БРУ, бессмысленно: здесь от него зависит вся жизнь.

Беседуем с директором Бакальского рудоуправления и одновременно начальником горно-обогатительного производства ММК Владимиром ГЛАДСКИХ.

– Владимир Иванович, чем вызвана необходимость приобретения предприятия?

– Сырье Бакальского рудоуправления непростое. Вся проблема местных руд – в высоком содержании магния, что ведет к дополнительным затратам в доменном переделе. Тем не менее, на бакальском сырье работают Магнитка, Высокогорский ГОК, Мечел, Новотроицк... Мы подобрали «ключи» к этому сырью и успешно с ним работаем. А приобретение контроля над БРУ – часть стратегии комбината по обеспечению сырьевой безопасности.

– Здесь, как и на многих других предприятиях, в 90-е годы пришлось пережить непростые времена: смену собственников и прочие "прелести". Наверняка, когда Магнитка пришла сюда в качестве хозяйина, возникла потребность в модернизации и дальнейшем развитии производства.

– Задача – продавать продукцию, тогда и предприятие, и город будут жить. Значит, нужны нормальная экономика, рентабельность. Руководство ММК убеждено: необходимо новое техническое решение для увеличения забора готовой продукции. Часть этого удалось достигнуть за счет Метлинского месторождения. Но главное – в прошлом году открыт Сосновский рудник, принадлежащий нашему комбинату: уникальное месторождение, руда залегает на глубине всего 10 метров от

поверхности. По сути, Сосновка вдохнула жизнь в Бакал, изменила его экономику. Цель такова: Сосновский рудник необходимо развивать, создать здесь социальную сферу, поставить мастерские. Пока все работы ведем в открытом поле. Инвестиционная программа рассчитывалась таким образом, что Сосновский рудник должен устойчиво работать и развиваться. Так и происходит: поступила первая партия оборудования дробильно-обогащительной фабрики. Когда она будет смонтирована и запущена в работу, значительно увеличится выход готовой продукции. Сегодня ежемесячно добываем там 92 тысячи тонн, в июле выдали на-гора миллионную тонну сырья – этого добились всего за год.

– Каковы перспективы Бакала?

– В прошлом году выдали 800 тысяч тонн готовой продукции, а в этом удваиваем производительность и выходим на один миллион 600 тысяч тонн. В запасе Ново-Бакальского месторождения осталось 2 миллиона 700 тысяч тонн руды, которую можно добыть открытым способом. Это на 2,5–3 года максимум. Добыча открытым способом вдвое дешевле подземного. Чтобы сложились нормальные экономические показатели, необходимо продлить процесс добычи открытым способом. Запасы месторождения, по последним данным, составляют 597 миллионов тонн. Поэтому готовим проект по возвращению в работу Центрального карьера, наращиваем объемы добычи сидерита. Это позволит до начала 2020 года осуществлять добычу открытым способом. Вовлекаем в производство новые участки шахты, а общий объем добычи намерены довести до четырех миллионов тонн ежегодно.

Горняцкая часть – одно, но необходимо заниматься и другими переделами. Неэффективно работает дробильная фабрика: огромное и разбросанное конвейерное хозяйство, устаревшее оборудование. Останавливать эту производственную единицу нельзя, поэтому есть задумка параллельно с наращиванием объемов добычи вести ее реконструкцию и обновить обжиговой участок. Сейчас проводим его инжиниринг, на будущий год в бюджете определены средства на реконструкцию. Начали освоение новых видов продукции: раньше добывали кварцит, он был востребован металлургами. Думаем вернуться к этой теме. Кроме того, на свободных производственных мощностях в Сатке приступили к работам по получению высокоокислого материала, востребованного доменщиками.

– Какой объем инвестиций запланирован Магниткой на развитие Бакальского рудоуправления?

Бакал – небольшой заводской город с населением меньше двадцати тысяч человек. Главное предприятие – Бакальское рудоуправление, численность коллектива – порядка 1900 человек. Так что говорить о том, какое значение в судьбе города и его окрестностей играет БРУ, бессмысленно: здесь от него зависит вся жизнь.

– С 2007 по 2012 год вложения составят 1,5 миллиарда рублей – средства пойдут на вовлечение в добычу новых участков, обжиговые печи, обоганительную фабрику, обновление оборудования. На конец текущего года освоим порядка 700 миллионов.

– Вы сказали, что БРУ – градообразующее предприятие. В чем конкретно выражается социальная ответственность Бакальского рудоуправления?

– Начнем с заработной платы работников рудоуправления. В 2009 году она составляла 11400 рублей, сейчас – 14700, на конец года выходим на 15000. Традиционно участвуем в подготовке к проведению Дня знаний. В нынешнем году впервые за многие годы восстановили шефство над городскими школами: встретились с их руководством, наметили программу первоочередных дел и приступили к ее выполнению. Шефство намерены не просто продолжать, но и улучшать. Развиваем спорт, но спортсмены защищают честь предприятия в основном на выезде. Это не в полной мере нас устраивает, нам важнее внутренняя спортивная жизнь, массовый спорт, его доступность. Поэтому мы во Дворце горняков закончили ремонт танцевального и тренажерного залов. В маленьком городе молодежи очень сложно найти места для проведения нормального досуга – постараемся ситуацию исправить. Может, для городов крупнее такой масштаб покажется незначительным, но для нас здесь все важно: и спортзал, и ремонт помещения для проката лыж, и освещение хоккейной площадки...

– Как выглядят система безопасности труда и медицинское обеспечение промплощадки?

– Сферу медицинского страхования жестко контролирует профсоюз, дела в этом направлении идут достойно. В системе страхования участвуют и магнитогорские здравницы: Банное, Абзаково, санаторий «Ассы», и челябинские лечебницы. То же самое могу сказать и о соблюдении техники безопасности: регулярно проводим экспертизу безопасности промышленных зданий, сооружений и оборудования. Здесь порядок и дисциплина. У нас есть программа по обеспечению теплом производственных помещений. Сейчас завершаем ее в боксе «БелАЗов»: до этого там зимой даже вода в пожарной бочке замерзала. Утепляем окна, установили дополнительное отопительное оборудование. Занимаемся проектом отопления шахты по энергосберегающим технологиям, приступим к реконструкции котельной.

– В какой степени БРУ может помочь Магнитке в обеспечении сырьевой безопасности?

– Половина железорудного сырья на Магнитку поступает с Соколовско-Сарбайского рудника. Закончим реконструкцию рудообогатительной фабрики и вместо 2 миллионов 250 тысяч тонн сырья будем давать 3 миллиона 200 тысяч. Один миллион 150 тысяч тонн дает Сосновка, 600 тысяч тонн в год – с Бакала. В итоге Магнитка на 35 процентов обеспечит свои потребности собственным сырьем.

Михаил СКУРИДИН. «Магнитогорский металл»



БЕЛОН: ЧТОБЫ ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЛАСЬ

Компания «Белон» всегда была социально ориентированной компанией, однако с вхождением в состав ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» социальная политика «Белона» стала еще более масштабной. Прошедший День матери – хороший повод поговорить об этом с директором по персоналу, социальным и общим вопросам ОАО «Белон» Вадимом Валериевичем ИВАНОВЫМ.

– Вадим Валерьевич, говорят, по отношению к женщинам можно судить об уровне цивилизованности государства. Вы с этим согласны?

– С этим трудно спорить хотя бы по той причине, что без женщины, в данном случае без женщины-матери, нет семьи, нет детей, нет государства по большому счету. Не случайно об укреплении института семьи, необходимости увеличения показателей рождаемости говорят сейчас на всех уровнях власти. Есть на этот счет и четко выраженная политика российского президента Д.А. Медведева и нашего губернатора А.Г. Тулеева. Стоит вспомнить хотя бы, что День матери впервые начали отмечать именно по его инициативе в Кузбассе.

Государство вынуждено сегодня акцентировать внимание на решении демографической проблемы, иначе вскоре мы реально ощутим демографический голод на рынке труда.

Белово не исключение в общероссийской демографической картине, хотя у нас есть позитивный сдвиг в этом направлении. Наша компания работает на территории Кузбасса, и мы причастны ко всему тому, что происходит в данном регионе. Именно поэтому считаю, что на уровне компании в своей кадровой стратегии мы должны думать о создании благоприятных условий для укрепления семьи, развития династий и семейственности в хорошем смысле этого слова. Не случайно у нас в компании недавно принято решение – оказывать женщинам материальную помощь при рождении ребенка.

– Хорошая новость! Недаром компания «Белон» всегда была известна в Кузбассе своей социальной ответственностью.

– Это действительно так, однако с вхождением в состав ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» («ММК») социальная политика «Белона» стала еще более масштабной. «ММК» является флагманом в реализации социальных программ, одна из которых направлена на поддержку многодетных семей, в рамках которой им предоставляются различные льготы. Став частью большой семьи «ММК», компания «Белон» в своей работе старается привести свои социальные программы к стандартам металлур-

**Став частью
большой семьи
«ММК», компания
«Белон» в своей
работе стара-
ется привести
свои социальные
программы к
стандартам ме-
таллургического
комбината.**

гического комбината. Поэтому выплата материальной помощи при рождении ребенка в размере 10 тысяч рублей – одно из соответствующих этому нововведений.

– Понятно, что социальная политика – дело хорошее, но она невозможна без стабильности в основной деятельности компании – производственной!

– Безусловно, производственные результаты – основной показатель работы нашей компании. Ведь, чтобы реализовать какие-то льготы, необходимо сначала хорошо потрудиться – добыть побольше угля, переработать его, продать и получить прибыль. Мы вот говорили о приоритетах производственной деятельности компании. Но я ведь не лукавлю, говоря о том, что реализация социальной политики имеет для нашей компании не меньшее значение. Повторюсь – «Белон» живет и

действует на земле Кузбасса, и мы не можем быть сторонними наблюдателями. Компания «Белон» всегда отличалась государственным подходом к решению проблем тех городов и районов, в которых расположены предприятия компании, где живут наши работники. Поэтому закономерно, что с администрацией Кемеровской области компания ежегодно заключает Соглашение о социальном партнерстве, в котором оговариваются основные направления, финансируемые «Белоном». Мы всегда поддерживаем инициативы губернатора А.Г. Тулеева. К примеру, участвуем в акции «Помоги собраться в школу», стараемся оздоровить как можно больше детей сотрудников наших предприятий, направить на отдых семьи работников компании, оплачивая путевки, проезд до места отдыха и т.д.

– Такое серьезное отношение к социальным программам говорит о ценностях «Белона»?

– Политика как руководства «ММК», так и «Белона» направлена на то, что приоритетными направлениями являются безопасность, зарплата и социальные программы. Кстати, финансирование социальных программ увеличилось с 60 миллионов рублей в 2009 году до 140 миллионов рублей в нынешнем. Все это еще раз подтверждает, что главной ценностью в нашей компании является человек, для которого мы стараемся создать максимально комфортные условия работы и обеспечить социальные гарантии. Замечу, что социальные гарантии касаются не только самих работников, но и членов их семей. Уверен, чем больше компания будет заботиться о своих сотрудниках, тем больше от них будет отдача в труде.

– Как прошло празднование Дня матери в «Белоне»?

– У нас работает почти 1700 женщин, имеющих детей, а 150 из них – многодетные мамы. В этом году мы их поздравили и вручили каждой премию. Признаюсь честно, такое отношение к многодетным семьям радует меня лично. Потому что моя мама – из многодетной семьи, где выросли семь братьев и сестер. Вспоминаю, как весело было, когда по праздникам собирались вместе, и это родство ощущалось еще сильнее. Я и сейчас могу похвастаться множеством родственников – у меня 15 родных и двоюродных братьев и сестер.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ. «Кузбасс»

ТЕН.: 45-45-46



LOVE
RADIO
105,2 fm



И[Ди]
на
прорыв!



D FM

103.0

МАГНИТОГОРСК тел.: 49-44-44

БАНКРОТ ПО СОБСТВЕННОМУ ЖЕЛАНИЮ

В процедуру банкротства вошла созданная всего три года назад компания «Русспецсталь». Потерпел неудачу амбициозный проект «Ростехнологий» по созданию в России крупного игрока рынка спецсталей и спецсплавов.

Событие, достойное пристального внимания, ведь под эгидой этой структуры оказалось несколько ключевых предприятий, поставщиков стратегически важной продукции для авиа- и ракетостроения, оборонпрома и атомной промышленности. Создавалась компания могущественной госкорпорацией «Ростехнологии», которая, казалось, имела и «заказ сверху», и собственное желание, и деньги, и патристическую обязанность развивать ценный актив. И вдруг банкротство. Что же случилось?

НАДОСТОЯНИЕ СПЕЦНАЗНАЧЕНИЯ

«Русспецсталь» зарегистрирована в 2006 году как управляющая компания. В 2007 году на кредитные средства ВТБ она приобрела свой базовый актив-волгоградский меткомбинат «Красный Октябрь», который выпускает прокат рядовых (меньшая часть) и специальных, в первую очередь инструментальных и легированных, сталей. «Красный Октябрь» известен как поставщик для предприятия оборонного назначения – находящегося неподалеку ПО «Баррикады». В 2008 году часть имущественного комплекса это-

го ПО «Русспецсталь» приобретает за 1 млрд рублей, вновь на заемные деньги, и, кроме того, участвует в приобретении (затраты – 310 млн рублей) Ступинской металлургической компании (ОАО «СМК»), специализирующейся на производстве алюминиевых сплавов, спецсталей и изделий из них.

По меркам отечественной металлургии все заводы не очень большие, до финансового кризиса их суммарный оборот не превышал миллиарда долларов. Несоразмерно больше стратегическое значение трех активов. Спецстали и спецсплавы используются в особо тяжелых условиях (температура, коррозия, давление), их химический состав и режим варки – предмет длительных исследований, стоимость велика, а сами они обычно – элементы сложных, наукоемких конструкций, машин и оборудования. В этом секторе металлургии еще во времена СССР у нас были накоплены уникальные технологические, научные и кадровые компетенции. Ступинский завод играет важную роль поставщика для авиастроения. А стратегическую роль связки «Красный Октябрь» – «Баррикады» вообще сложно переоценить: это и уникальная продукция для автомобилестроителей, нефтяников и газовиков, и компоненты ядерных реакторов (именно эта часть оказалась под контролем «Красного Октября»), артиллерийских орудий и, главное, те самые пусковые установки «Тополь», которые вместе с боевым оснащением составляют основу ракетного потенциала России.

Добавим сюда устоявшееся представление о вроде бы блестящих долгосрочных перспективах рынков спецсталей и спецсплавов. В мире ожидается опере-

жающий (по сравнению с традиционной металлургией) рост их потребления (прирост от 5 до 8% каждый год). В России, кроме того, велико число ниш, пригодных для импортозамещения. Увеличить спрос в базовых секторах должны раскручивающаяся программа по модернизации электрогенерации и строительству новых станций, а также целевые госпрограммы по закупке стратегической, оборонной продукции, например, подводных лодок.

ЧТО ЗДЕСЬ ЧЕЗ?

Неудивительно, что в числе известных владельцев холдинга «Русс്പецсталль» оказалась госкорпорация «Ростехнологии». Торговый монополист в сегменте вооружений, владелец множества стратегических активов (часть которых потребляет продукцию упомянутых меткомбинатов) имел хорошие возможности для развития своего спецхолдинга.

Поговаривают, что «Русс്പецсталль» хотели сделать центром консолидации

едва ли не всей государственной металлургии. Даже место гигантским сталеплавильным комбинатам в ней прочили. Идея огосударствления несколько лет назад была модной, а влиятельный аппаратчик и амбициозный глава госкорпорации Сергей Чемезов неустанно демонстрировал интерес к гигантским проектам в самых разных сферах. Пусть масштабной экспансии не вышло, зато она была реализована в уменьшенном масштабе, на первый взгляд весьма целостно и логично – путем скупки профильных активов. Правда, очень неожиданным для стратегических активов и государственной компании оказался формат "упаковки" нового холдинга.

«Известным владельцем» «Русс്പецсталли» мы назвали «Ростехнологии», потому что почти прямо через 100-процентную «дочку» «Промимпекс» госкомпания контролирует лишь четверть капитала управляющей компании, остальные акции находятся во

К чему стремится «Русс്പецсталль»

Какие активы у нее уже есть и какие она еще может приобрести

ОСНОВНЫЕ КЛИЕНТЫ - РУСПОЛИМЕТ-Заводские производственные подразделения

Восточный район	Ресурсы	Снаб.
ОАО «Иркутск НПС»	в Иркутск	17%
ОАО «ИТЭП-Саяны»	в Иркутск	28%
ОАО «ИТЭП»	в Пермь	22%
ОАО «ИТЭП-Сибирь»	в Якутия	11%
ОАО «Алтайский НПС»	в Кызыл	12%
ОАО «ИТЭП-Урал & Челябинск»	в Челябинск	15%

Дочерные

ОАО «Амур Саян»	в Забайкалье	14%
АО «Ивановский»	Иванов	5%
ЗАО «Амур»	в Благовещенск	7%
ООО «Иртыш»	в Благовещенск	4%

ОСНОВНЫЕ ПОСТАВЩИКИ - РУСПОЛИМЕТ-

«Специализация»	30%
«Иртыш»	30%
«Иртыш»	40%
ОАО «Корпорация «СНПС» - филиал ООО «ТД «Днепропетровский»	5%
в Ивано-Франковск	

Игорь Завьялов
Председатель Совета директоров Русс്പолимета

«После покупки «Русс്പолимет» будет сформирован новый филиал федеральной компании «Русс്പолимет». А цель компании – обеспечить фактически в полном объеме, как можно больше заказов, увеличить объем производства оборонной промышленности и военной техники. До конца года мы намерены приобрести еще два предприятия».

владении зарубежных офшоров. В числе акционеров СМК присутствуют компании-посредники, физлица, зарубежные офшоры и даже юрилицо с синонимичным названием Ступинский металлургический комбинат, а вот присутствия «Русспецстали» и «Ростехнологий» обнаружить почему-то не удается. Завод «Красный Октябрь» со всеми своими промышленными активами на балансе обретается в форме ЗАО, контрольный пакет которого принадлежит ОАО с почти аналогичным названием. Это самое ОАО до 2009 года полностью контролировала «Русспецсталь».

А МНОГО ЛЬ КОРОВА ДАЕТ МОЛОКА?

У новорожденной «Русспецстали» был явный минус – скупка заводов велась на заемные средства, для возврата которых требовалось обеспечить определенный поток выручки, при этом кредиты ложились на плечи небогатой «Русспецстали» и «Красного Октября». Первый полученный на банковские деньги актив, «Красный Октябрь», никак не мог играть для материнской структуры роли дойной коровы. В лучшем для себя 2007 году предприятие сгенерировало всего 25 млн долларов прибыли, при этом устаревшие активы требовали срочных и серьезных вложений. Даже в худшем положении оказалось приобретенное производство на «Баррикадах», не приносила крупной прибыли и СМК.

Можно сказать, что изначально «Русспецсталь» держалась на авторитете материнской структуры и блестящей конъюнктуре металлургического рынка. На что рассчитывала сама «мамка» в отсутствие прямого госдотирования и госзаказа, догадаться непросто. Возможно –

на быстрое структурирование активов и популярное в те годы IPO, возможно на маленькое финансовое чудо, которое должен был сотворить известный металлург и наемный менеджер, ныне экс-гендиректор «Русспецстали» Сергей Носов.

Чудо случилось очень быстро, но на беду инвесторов с обратным знаком. В конце 2008 года с началом финансового кризиса даже сверхрентабельные металлургические компании вроде НЛМК порой получали квартальные убытки. Если большим металлургам пришлось плохо, то уж трем упомянутым заводам – совсем туго. Ведь львиную долю доходов русспецсталевским активам перед кризисом обеспечивало высокомаржинальное производство спецсталей и спецсплавов. Но в кризис именно оно пострадало особенно сильно, поскольку было завязано в основном на удовлетворение инвестиционного спроса. Крупнейшие контрагенты сократили выпуск и закупки кратно: машиностроители – втрое, автопром – впятеро. Натуральные объемы производства на «Красном Октябре» в первой половине 2009 года по сравнению с предыдущим годом упали в четыре раза, при этом отпускные цены снизились приблизительно на 30%. По большому счету, обремененные долгами активы молодой «Русспецстали» оказались в форс-мажорной ситуации и объективно могли лишь генерировать убыток. Его величина за 2009 года на «Красном Октябре» составила 60 млн долларов. С начала лета прошлого года в холдинг стали поступать требования о возврате долга. В октябре крупные иски в адрес управляющей компании,

торгового дома и «Красного Октября» предъявили Газпромбанк (1,9 млрд рублей), Сбербанк (2,4 млрд), а затем и ВТБ (оценочно 2 млрд рублей).

Похоже, к такому развитию сюжета менеджмент «Ростехнологий» оказался не готов ни морально, ни финансово. В марте 2009 года Сергей Носов, который, судя по всему, отстаивал инвестиционно емкую стратегию развития «Русспецстали», свой пост покинул. И без того непростая структура владения и управления внутри холдинга стала еще больше запутываться. Скажем, была зарегистрирована новая, «белая и пушистая», без долгов, компания «РТ-Металлургия» (контролируется «Ростехнологиями»), к которой вскоре отошли функции управления предприятиями. Упомянутый выше ключевой акционер СМК – ОАО «Ступинская меткомпания» – в августе нынешнего года обанкротился. В капитале ОАО «ВМЗ «Красный Октябрь» доля «Русспецстали» и аффилированных с ней структур снизилась со 100% до практического нуля. Куда и как переместились пакеты акций этих предприятий, мы не знаем. Однако складывается впечатление, что сейчас от «Русспецстали» осталась одна административная оболочка вместе с висящими кредитами (около 2 млрд рублей, по данным на конец 2009 года). Ее и обанкротить-то не жалко, а в каком-то смысле даже полезно. Молодой холдинг и его грандиозные инвестици канут в Лету, но, как уверены отраслевые эксперты, работу промышленных активов смена управления и банкротство не остановят, тем более что ситуация в целевых рыночных нишах сейчас быстро улучшается.

ПРАВО НА ОШИБКУ И НЕВОЗВРАТНЫЙ КРЕДИТ

По идее кредиторы должны были бы сильно разобидеться за такую стратегию самобанкротства «Русспецстали» на материнскую структуру – «Ростехнологии» и затем наброситься на осязаемую жертву – «Красный Октябрь». Тем более что уже год на предприятии введено внешнее управление. Да только затевать распродажу стратегического актива, находящегося под контролем влиятельной структуры, никто, видимо, не хочет.

Об одном из заимодавцев, ВТБ, речь особая. «ВТБ не удалось достигнуть мирового соглашения с холдингом «Русспецсталь», поскольку банку не было предложено удовлетворяющих его условий погашения просроченной задолженности», – ответили нам в кредитной организации. Но при оформлении долговой сделки ВТБ получил в залог 70% акций «Красного Октября»; казалось бы, банк просто обязан воспользоваться залогом и установить контроль над активом, чья докризисная стоимость оценивалась в 350 млн долларов. Тем не менее даже подобных попыток в банке предпринимать не стали, почему – не пояснили.

Судя по всему, кредиторы сейчас находятся в весьма униженном положении и не готовы отстаивать свои права. «Насколько я знаю, банки готовы продать госкорпорации долг ее же дочерних предприятий с пятидесятипроцентным дисконтом», – сказал один из близких к переговорам источников. Если уж даже госбанки со своим статусом и авторитетом не смеют, «Ростехнологиям» остается только позавидовать – вчистую проваленный проект можно попробовать повторить.

Иван РУБАНОВ. «Эксперт»

ЛЮДИ ПЛАТЯТ ЗА МЕТАЛЛ

Рост цен на железную руду продолжится. Цены подстегивает своими покупками Китай, а также низкий уровень запасов сырья на производствах. По прогнозам экспертов, цены на спотовом рынке в первом квартале 2011 года могут вырасти до \$190 за тонну. А вслед за ними пойдет вверх и стоимость более «народных» продуктов, тех же водопроводных труб и строительной арматуры.

На фоне дефицита индийских поставок и активизации китайских покупок цены на железную руду подскочили вверх и могут достигнуть по последним прогнозам экспертов 190 долларов за тонну. Индийские экспортеры из Sesa Goa продали партию железной руды по цене \$167,50 за тонну на бирже в Гонконге. Цены могут вырасти до \$170 за тонну, то есть более чем на \$10 от текущих индексных цен. Но, по мнению отраслевых экспертов, это не предел. Сейчас основной причиной растущих цен на железную руду продолжает оставаться дефицит на глобальном рынке.

«И в первую очередь, действительно, это связано с опережающим ростом спроса со стороны Китая, в то время как предложение расширяется ограниченными темпами, в том числе в результате негативных последствий кризиса», — говорит аналитик «Арбат Капитала» Артем Бахтигозин.

Согласно The Steel Index, 9 ноября железная руда с содержанием Fe 62% выросла в цене на 0,7% — до \$158,30 за тонну, 11 ноября — до \$161 за тонну. Цены на индийскую железную руду 12 ноября составили \$163-165 за тонну, сообщает



Mysteel. Большинство аналитиков не видят никаких причин, чтобы цены на железную руду упали в ближайшее время. Поставки идут с дефицитом, и стальные компании продолжают сокращать свои запасы перед долгой зимой.

Некоторые эксперты считают, что ценовая коррекция по руде все же возможна. Так, шанхайские фьючерсы на стальную арматуру 12 ноября снизились в цене на фоне разговоров о повышении процентной ставки в Китае. Это снижение фьючерсов на арматуру теоретически может вызвать и ослабление цен на железную руду. «Ходили слухи, что центральный банк КНР поднимет процентные ставки на 57 пунктов, — отметил Го Юн, аналитик Jinrui Futures. — Сырьевые товары испытали долгое, устойчивое ралли, и рынок, используя этот факт, может внести некоторые корректировки в цены».

Рост цен, который мы наблюдали в последние месяцы (в частности, с минимумов начала сентября — \$147 — цена руды на китайском рынке спот выросла к текущему моменту более чем на 10% и достигла \$165), в первую очередь связан с пополнением запасов (которые заметно снизились в течение летних месяцев) со стороны крупнейших сталелитейных компаний. «Учитывая, что уровень запасов сырья на производствах все еще остается несколько ниже средних уровней, данный

фактор, по нашим ожиданиям, продолжит оказывать позитивное влияние на цены в ближайшей перспективе», – говорит Бахтигозин. По его мнению, до конца первого квартала следующего года цена руды на спот-рынке может вырасти еще на 10–15% (до \$185–190).

Аналитик Rusmet.ru Виктор Тарнавский также не ожидает, что цены на руду снизятся, он прогнозирует рост в начале первого квартала 2011 года. В связи с этим должны подорожать слябы и плоский прокат российского производства. Некоторые компании уже заявляют, что в январе поднимут цены на полуфабрикаты на \$20 за тонну. В последние полтора месяца цены на слябы и плоский прокат российского и украинского производства непрерывно снижались. «Из-за низкого спроса на полуфабрикаты и листовую сталь в странах Восточной Азии, Европы и Ближнего Востока поставщикам приходилось идти на уступки, постепенно уменьшая стоимость своей продукции», – отмечает аналитик Rusmet.ru.

К концу первой половины ноября котировки на слябы производства СНГ опустились до \$500–530 за тонну по сравнению с \$550 за тонну в середине сентября. «Экспортеры вынуждены поддаваться давлению со стороны восточноазиатских прокатных компаний, сбивающих цены на полуфабрикаты из-за удешевления горячего проката в странах региона», – объясняет эксперт. В начале ноября поставки слябов на Дальний Восток осуществлялись на уровне \$565–585 за тонну, но теперь потребители отказываются приобретать эту продукцию дороже \$570 за тонну.

Спрос на листовую сталь из СНГ в течение первой половины ноября был очень слабым, а после вообще прекратился

в связи с отмечаемым мусульманским праздником Курбан-байрам. До этого большинство российских и украинских экспортеров плоского проката понизили декабрьские котировки на \$20–40 за тонну. Компании из обеих стран предлагают горячекатаные рулоны в страны Ближнего Востока по \$550–590 за тонну, холоднокатаные рулоны, как более стойкие, котируются на уровне \$690–710 за тонну. По словам трейдеров, в первой половине ноября практически прекратила закупки листовой стали из СНГ Турция, где дистрибьюторы пока предпочитают продукцию местных заводов, продающих горячий прокат по \$610–640 за тонну EXW (без НДС).

По мнению Артема Бахтигозина, в долгосрочной перспективе, безусловно, основным локомотивом роста будет оставаться активное расширение потребления со стороны Китая. В то же время можно также отметить и высокий потенциал роста спроса на руду со стороны Индии: на текущий момент уровень городского населения в этой стране составляет лишь 30% (по сравнению с 47% в Китае), что наряду с серьезными планами индийского правительства по вложениям в инфраструктуру способно заметно расширить масштабы сталелитейной отрасли и, как следствие, потребления железной руды.

Что касается рядового потребителя, то, безусловно, рост цен на основное сырье для выплавки стали негативно скажется на прибылях производителей. Естественным стремлением для них будет попытаться переложить возросшие затраты на конечного потребителя, т.е. повысить цены на сталь, однако во многом успех такого намерения будет зависеть от общей конъюнктуры на рынке.

Екатерина БОГОМОЛОВА. «Известия»

ЛИСТ НЕ КАТИТ

«АвтоВАЗ» и «Северсталь» опять не могут согласовать цены на автомобильный лист. Тольяттинский завод обратился за помощью к антимонопольной службе (ФАС).

АвтоВАЗ» вновь пожаловался на «Северсталь» в ФАС, сообщил вице-президент завода по закупкам Дамир Кашапов на форуме «Автоэволюция-2010». Меткомпания хочет с 2011 г.

поднять базовую стоимость автомобильного листа на 30%, объясняет он. Как изменится при этом конечная цена металла для предприятия, он не говорит, но отмечает, что предложение «Север-



стали» для «АвтоВАЗа» неприемлемо, так как приведет к повышению цен на готовые автомобили примерно на 3,5%.

В год «АвтоВАЗ» покупает 500 000 т листа: 60% из этого объема приходится на «Северсталь», остальное - на Магнитогорский меткомбинат. Сейчас автопроизводитель договаривается с металлургами о заключении контрактов на 2011-2013 гг. Позиция ММК гораздо более конструктивная, сказал Кашапов, не раскрывая деталей переговоров.

Жалоба «АвтоВАЗа» поступила, подтвердил представитель службы, но о возбуждении дела говорить преждевременно, у специалистов ФАС есть месяц на изучение ситуации. «Северсталь» никаких уведомлений или запросов от ФАС пока

не получала, уверяет ее представитель; заказы на производство металлопроката для «АвтоВАЗа» на декабрь приняты и выданы в производство, переговоры о сотрудничестве на следующий год продолжаются. Что будет с ценами для завода, представитель компании не говорит.

Это уже второй конфликт «АвтоВАЗа» с металлургами в этом году. В мае «Северсталь» и ММК хотели поднять цены на автолист на 25%, рассказывал директор по внешним связям автозавода Игорь Буренков, «АвтоВАЗ» был готов только к 17%-

ному росту. Не сумев договориться, «Северсталь» остановила отгрузку листа. В тот же день премьер Владимир Путин рекомендовал руководителю ФАС Игорю Артемьеву обсудить с

металлургами повышение цен на их продукцию, «посмотреть на реалии, на структуру ценообразования». Через какое-то время компании сообщили, что контракт подписали, не раскрыв цены. По словам источников, близких к автозаводу, они выросли на 22%.

Если «Северсталь» не пойдет на уступки в этот раз, контракт не будет заключен, категоричен Кашапов, завод готов покупать прокат у других производителей. Во время майских проблем переговоры с «АвтоВАЗом» о поставках вел НЛМК. Комбинат периодически поставляет на завод свою продукцию и заинтересован в новых клиентах, отмечает его представитель.

Алиса ФИАЛКО, Алексей НЕПОМНЯЩИЙ.

«Ведомости»

ТЕЛЕКОМПАНИЯ



МАГНИТОГОРСК



ЛИЦА НАШИХ ЗЕМЛЯКОВ

455038, г. Магнитогорск, пр. Ленина, 124/1,
тел.: (3519) 35-96-42, e-mail: company@tv-in.mgn.ru



ПРОФСОЮЗ – НА «ВЫСОТЕ-239»

Очередной выездной совет председателей профкомов производств, дочерних обществ и учреждений ММК прошел в областном центре – на Челябинском трубопрокатном заводе.

В рамках визита состоялась встреча с председателем профкома ОАО «ЧТПЗ» Виктором Скрябиным, его заместителем Михаилом Гризодубом, которые рассказали о работе предприятия и его профсоюзной организации, планах на будущее. Профсоюзные лидеры цехов ММК и его дочерних предприятий посетили Дворец культуры ЧТПЗ, современный медицинский центр предприятия, распахнувший свои двери в 2006 году, и ставший уже знаменитым цех по выпуску труб большого диаметра «Высота-239».

Торжественный пуск новейшего цеха «Высота-239» Челябинского трубопрокатного завода в июле этого года осуществил председатель Правительства Российской Федерации Владимир Путин.

– Новый цех – настоящий революционный прорыв, – отметил во время экскурсии для магнитогорцев инженер службы качества Сергей Ветчинников. – Единство инновационных технологий и оборудования, высокой культуры производства, наилучших условий труда, компетентности персонала «Высоты-239» позволяет говорить о том, что в России, на ЧТПЗ, появилась «белая металлургия» – принципиально новый уровень развития отрасли.

Новый цех стал крупнейшим инвестиционным проектом в отечественной металлургии 2010 года. Его производственная мощность – 600000 тонн труб большого диаметра в год. «Высота-239» выпускает трубы диаметром от 508 до 1420 миллиметров, которые используют при строительстве магистральных газо- и нефтепроводов.

– Толстый лист для наших труб поставляется из Японии и Кореи, – акцентирует внимание Сергей Ветчинников, – но с выходом на проектную мощность магнитогорского стана 5000 именно ОАО «ММК» является главным поставщиком листа, который по своим характеристикам соответствует всем мировым стандартам.

Благодаря пуску цеха «Высота-239» российская топливно-энергетическая отрасль сможет полностью обеспечить себя трубами большого диаметра, отказавшись от импорта. Завершение строительства «Высоты-239» стало возможным благодаря госгрантиям. В конце 2008 года Группа ЧТПЗ была включена в список стратегических предприятий страны, в начале 2010 года Газпромбанк предоставил кредит в 5 миллиардов рублей на завершение строительства уникального цеха. Общая сумма инвестиций в строительство и закупку оборудования оценивается в 21 миллиард рублей.

Новый цех выпускает трубы, сертифицированные в соответствии с российскими и международными стандартами. Челябинские трубы используют при прокладке трубопроводов через местность с вечной мерзлотой, в сейсмоопасных зонах, по морскому дну. Выход «Высоты-239» на проектную мощность запланирован на 2011 год.

Социальные программы отражены в коллективном договоре предприятия. Работники завода и члены их семей восстанавливают здоровье в медицинском центре, в профилактории «Изумруд» и детских лагерях. Регулярно проходят праздники: спортивные – в заводском спорткомплексе «Восход», культурные – в ДК ЧТПЗ.

– Все возникающие вопросы активно решаем совместно с работодателем, – отмечает председатель профсоюзного комитета завода Виктор Скрябин. – Зарботная плата по заводу составляет 28 тысяч рублей. Значительные финансовые средства собственника вкладывает как в производство, так и в социальные программы.

– Подобные встречи полезны, – подвел итог выездного совета председатель профсоюзного комитета ОАО «ММК» Александр Дерунов. – Сотрудничество нашего комбината и трубопрокатного завода положительно влияет на социально-экономическое положение в области. Уверен, добрые взаимоотношения между профсоюзными организациями ОАО «ММК» и ОАО «ЧТПЗ» послужат хорошим примером для остальных предприятий области. Взаимный обмен опытом, идеями всегда идет на пользу делу.

Алексей ДАНИЛОВ



НА ПОВЕСТКЕ ДНЯ

На очередном заседании президиума профкома ММК рассмотрены вопросы о дисциплине труда и подготовке к зиме.

НЕРАДОСТНЫЙ РОСТ

Обратить внимание на трудовую дисциплину в подразделениях главного металлурга заставила статистика, с которой не поспоришь. В целом, по ОАО «ММК» за нынешние три квартала число нарушений по сравнению с тем же периодом прошлого года стало меньше на 17,6 процента. Для примера, в подразделениях главного прокатчика принятые руководством и профсоюзным комитетом меры позволили в текущем году снизить количество нарушений дисциплины труда по всем видам. Иная картина складывается по цехам главного металлурга: за сопоставимый период снижено на 30 процентов только количество прогулов. По другим видам нарушений – существенный рост. Доля металлургов в общем количестве нарушений дисциплины труда по ОАО «ММК» выросла с 29 до 48 процентов. В частности, в электросталеплавильном и кислородно-конвертерном цехах коэффициент нарушений на 100 работающих против 9 месяцев 2009 года вырос в 1,7 и 2,3 раза соответственно.

На заседании президиума выступали представители администрации цехов, отдела кадров комбината, профсоюзные лидеры. Все едины во мнении: опасное горячее производство требует предельного внимания, не прощает малейших огрехов, поэтому соблюдение дисциплины – одно из первейших условий безопасного труда.

В своем постановлении президиум профкома комбината обратил внимание руководителей и профкомов подразделений главного металлурга на снижение эффективности в работе по укреплению дисциплины труда. Председателям профкомов ГОП, КХП, доменного, ЭСПЦ, ККЦ и копрового цехов рекомендовано ежеквартально рассматривать на своих заседаниях вопросы трудовой дисциплины на производстве.

К ЗИМЕ ГОТОВЫ

Выполнение организационно-технических мероприятий по поддержанию комфортных условий труда на рабочих местах и подготовке оборудования к работе в





зимний период профком комбината постоянно держит под контролем и регулярно проводит проверки в цехах совместно с отделом охраны труда и промбезопасности.

Как сообщил на заседании президиума профкома заместитель начальника ООТиПБ Юрий Демчук, приказом по комбинату было намечено более двухсот мероприятий, по итогам выполнения которых комиссия под руководством главного инженера провела несколько совещаний. Уже в ноябре комбинат был полностью готов к работе в зимних условиях: сырьевые ресурсы закуплены, спецодежда, спецобувь и противоскользкий материал завезены, есть отопление, произведено остекление, необходимые организационные и технические мероприятия выполнены.

По информации заместителя председателя профкома ММК Михаила Прохорова, к примеру, в ГОП выполнено тридцать одно мероприятие по поддержанию комфорта на рабочих местах и подготовке оборудования к зиме, в доменном цехе – пять, в кислородно-конвертерном – пять, в прокатном производстве – семьдесят пять, в цехах управления главного энергетика – сорок три, на коксохимическом производстве – двадцать девять, в подразделениях управления железнодорожного транспорта – девять.

Председатель профкома ММК Александр Дерунов призвал профсоюзных лидеров на местах не только активно участвовать в планировании сезонных оргтехмероприятий, но и скрупулезнее подходить к решению приоритетных задач в течение всего года. Президиум профкома, в частности, постановил: отделу охраны труда и промбезопасности до середины декабря представить предложения, согласованные с цехами и производственно-аналитическим отделом, по улучшению условий труда и графику первоочередных ремонтов душевых во всех структурных подразделениях ОАО «ММК» на 2011 год.

ЗАВЕРШИЛИСЬ ПЕРЕГОВОРЫ

На ОАО «ММК» завершились переговоры по заключению нового коллективного договора предприятия на 2011–2013 годы.

Комиссия по ведению переговоров, состоящая из равного количества представителей администрации и профсоюзной организации, каждую среду рассматривает разделы проекта нового коллективного договора. Главными остаются вопросы охраны труда, оздоровления работников, работа с молодежью, программы по поддержке материнства и детства, ветеранов. Поэтому в колдоговоре будут не только сохранены все льготы и гарантии, но предусматривается внесение дополнений и изменений, предусматривающих обязательства по повышению оплаты труда, меры по улучшению условий и охраны труда, оздоровлению и лечению работников и членов их семей.

Конференцию коллектива работников ОАО «ММК» по заключению нового коллективного договора компании планируется провести в конце января 2011 года.





ЗВЕЗДНАЯ ФЕЕРИЯ

Завершился конкурс «Женщина года-2010», организованный профкомом ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат». Все, кому посчастливилось быть в ДКМ имени Серго Орджоникидзе на шоу-программе «Двенадцать месяцев», провели сказочно красивый вечер.

За окном ноябрь, а здесь в достатке белого яблоневого цвета и ароматов разнотравья лугов, вальсирующих золотых листьев и зимнего кружева с новогодним волшебством. На сцене сменялись зима и осень, весна и лето, подчеркивая очарование двенадцати претенденток на главную награду – звезду конкурса «Женщина года». Его финал одновременно стал отборочным туром фестиваля-конкурса «Российская женщина-2010» и был приурочен ко Дню матери. Стать женщиной года, по условиям конкурса, который организовал профком ММК, могла любая труженица комбината, имеющая детей и возраст не менее тридцати лет.

Особую изюминку в праздничное действо внесли и ведущие – семейная чета Евгения и Дины Наумовых, ведущих популярнейшей у магнитогорцев программы «Магнитогорское Времечко». А Дина Наумова, кроме того является еще победителем городского конкурса красоты «Любава-1999», финалисткой конкурса «Краса России».

Начали с лазерного шоу, фанфар и видеоряда с портретами конкурсанток – работниц ММК и его дочерних обществ. По жеребьевке каждой достался один из месяцев: представить его и рассказать о себе – такая задача стояла в конкурсе «визитная карточка». В трехчасовом шоу все было на высоте: идея и сюжет номеров, костюмы и декорации, а главное – умение женщин жить на сцене, чуть играя, оставаться такой, какая ты есть на самом деле. Они немного робели перед залом, но не стеснялись чувств и

эмоций, поэтому могли и растрогать до слез, и до слез рассмешить. В них не было налета провинциальности – уверенной поступью с поднятой головой нести имя Магнитки была готова каждая без исключения.

Хормейстер ДКМ имени С. Орджоникидзе Ирина Чигринова – с волшебным голосом: обладательницу идеального слуха в детстве без экзаменов зачисляли в школу искусств, ей безоговорочно присуждали победы на Всероссийском конкурсе «Волшебный микрофон». Сейчас Ирина ведет в ДКМ студию «Винни-Пух», учится в консерватории, берет мастер-классы по вокалу у заслуженного артиста России Ираклия Гвенцадзе. Представляя март, она пела о «профессии – мама», повторила на бис композицию из творческого конкурса: с мужем Дмитрием и дочкой Лизой исполнила песню, сочиненную, когда вся семья ожидала появления на свет второй дочурки Сонечки. Сейчас Софье годик, она – самая юная участница конкурса «Женщина года», на котором ее мама Ирина Чигринова заслуженно победила в номинации «Талант».

В номинации «Творчество» жюри признало лучшей инженера ООО «Автотранспортное управление» Юлию Попову: зажигательную «Мамбу» она танцевала с мужем Дмитрием и друзьями из хобби-класса студии «Танцующий город». Инженер ЦЛК Ирина Завьялова выступала с сыновьями-красавцами и внучкой Ксюшей. Такую хрупкую женщину только на руках носить, что и продемонстрировал супруг на сцене, приблизив победу Ирины в номинации «Кураж». Девчата из Механоремонтного комплекса достойны наивысшей похвалы за «живое» выступление, за искренние слова, душевные стихи и песни. Инженеру-конструктору Екатерине Скоридовой за позитивный настрой досталась номинация «Дружелюбие», а инженер БОТиЗ Наталья Дьяконова, проникновенно напомнившая о главном майском празднике – Великой Победе, завоевала номинацию «Вдохновение».

Если бы не знала, никогда не догадалась бы, что Елена Ермакова – это легкое, подвижное, почти воздушное создание в шляпке, танцующее в апрельском додевилье, – трудится старшим контролером отдела контроля качества и приемки продукции на горячем участке в четвертом листопрокатном цехе. Жюри назвало Елену королевой в номинации «Артистизм».

На паровозике из Ромашкова инженер управления персонала и общественных связей Татьяна Швидчикова привезла с главным семейным праздником – Днем защиты детей – щебет птиц и краски лета, где все счастливы. Наградой ей стала номинация «Нежность». Июльскими этюдами и шоколадной фантазией порадовала зрителей бухгалтер главной бухгалтерии ММК Оксана Карпачева, достоинства которой подчеркнула номинация «Азарт». Новогодние мечты навевали две зимушки-снегурочки: инженер лаборатории охраны окружающей среды ММК и обладательница звания «Элегантность» Наталья Бакетина, старший лаборант ЦЛК и само «Очарование» Маргарита Намятова. Начальник бюро ООО «Огнеупор» Татьяна Лаптева, пригласив всех на февральский день рождения комбината, обрела номинацию «Модель конкурса».

Говорят, характер и целеустремленность есть судьба. Тому подтверждение – пример Зульфии Ибатуллиной, инспектора-делопроизводителя ООО НПО «Автоматика». В кинопроекте «Белое солнце августа» она отразила сильные стороны женской сути, за

что получила от жюри номинацию «Многогранность». На сцене она была то мудрой рассказчицей Шахерезадой, то чарующей танцовщицей, показавшей прелесть восточного танца, то искусной хозяйкой, которой легко приготовить лапшу, лагман или душистый плов, и просто женщиной, предназначение которой – создать семью и вырастить детей. Восток – дело тонкое, в выступлении Зульфии всего было вложено в меру: чуточка шутилки, озорства и кокетства, достаточно искусства подчеркнуть природные внешние данные и, безусловно, большой труд. А в итоге каждый ее выход на сцену – легкость, загадка, праздник.

Огласить имя победительницы на сцену вышла генеральный директор фестиваля-конкурса «Российская женщина» Алла Маркина, которая, прежде всего, выставила десять баллов зрителям-болельщикам. Она рассказала, что конкурс «Российская женщина» превратился в настоящее женское движение – отборочные туры проводят различные регионы. Много лет Алла Маркина живет в столице, но всякий раз, когда ее спрашивают о корнях, гордо говорит: родилась на Урале, в Орске – таком же трудолюбивом промышленном городе, как Магнитка.

– У вас я вдохнула родной для меня уральский воздух, с удовольствием гуляла по городу и словно прикоснулась к своему детству, – призналась Алла Маркина. – В Магнитке замечательные руководители градообразующего предприятия – ММК, которые сохранили и приумножают самые лучшие традиции. А конкурсантки, девочки – все однозначно – яркие звезды! И праздник в великолепном Дворце имени Серго Орджоникидзе получился семейным, поэтому запомнится навсегда. Но конкурс есть конкурс: придется огласить имя победительницы. Это номер восемь – Зульфия Ибатуллина!

Блестяще выступить на конкурсе Зульфия Ибатуллиной помогли сын Амир, муж Радик, родные, которые всегда были рядом. Надо отдать должное и коллегам – дружной команде НПО «Автоматика» во главе с директором Владимиром Никифоровым. Все они горячо поддерживали Зульфию во время выступления. Кстати, и супруг Радик Ибатуллин тоже работает в НПО «Автоматика» менеджером проектно-конструкторского бюро.

Каждая финалистка получила статуэтку, победительница – звезду. Под овации зала их щедро одарили цветами, многочисленными подарками от спонсоров конкурса. Для оздоровления и активного отдыха женщинам вручены путевки на базы отдыха ММК, билеты на спектакли, в кино, семейный клуб «Колобоша», в аквапарк. Свои сюрпризы подготовили все подразделения и дочерние общества ММК, где работают конкурсантки. Двум финалисткам достались спецпризы: руководитель ООО «М-Фитнес» Юлия Хихлова вручила приглашение на занятия Наталье Бакетиной, а директор клуба путешествий «Времена года» Ирина Лабо предоставила Ирине Завьяловой путевку в Италию. Зульфия Асадуллина от компании «Мосаут» преподнесла финалисткам и победительнице эксклюзивные часы. И, наконец, специальное предложение от Аллы Маркиной: в Москву для участия во всероссийском конкурсе вместе с Зульфией Ибатуллиной приглашена Екатерина Скоридова.



ММК ПОДАРИТ ДЕТЯМ СКАЗКУ

К Новому году профсоюзный комитет ОАО «ММК» исполнит миссию щедрого Деда Мороза, подготовив новогодние подарки для более 30 тысяч детишек работников комбината, дочерних обществ и учреждений.

В прозаическом исчислении каждый новогодний подарок куплен за 250 рублей. Но, как и полагается в сказке, он станет совершенно бесплатным подарком для ребятешек с года до тринадцати лет включительно, чьи родители являются членами профсоюза, трудятся на ММК, в дочерних предприятиях, а также в муниципальных организациях: МП трест «Теплофикация» и МП «МагГорТранс».

Еще летом этого года профсоюзным комитетом был заключен контракт с победителем тендера по новогодним подаркам ООО «Король сладен» из Екатеринбурга. Подарок от «Короля сладен» отличался самым широким ассортиментом, удобством и оригинальностью упаковки – яркого и удобного жестяного ведерка. «Король сладен» работает на рынке кондитерских изделий более пятнадцати лет, имеет собственные

кондитерские фабрики, склады, транспорт для доставки подарков – так что выбор конкурсной комиссии победителя тендера был очевиден.

Около восьми тысяч подарков отправятся в Левобережный дворец культуры металлургов, около одиннадцати – в ДКМ им. Серго Орджоникидзе, остальные будут развезены по цехам.

Самым маленьким сладкоежкам мамы и папы смогут лично доставить «сюрприз» под домашнюю елку, получив его в профкомах подразделений до 1 января. Детям школьного возраста, отправляющимся на веселые зимние каникулы, подарки будут вручены на встречах у елки во Дворцах культуры. Пригласительные билеты на детские новогодние утренники стоимостью 140 рублей, которые начали продавать во Дворцах культуры металлургов с середины декабря, пользуются повышенным спросом среди работников комбината и «дочек», ведь детские впечатления от уникальных театрализованных представлений, в которых задействованы десятки дворцовых артистов, стоят во сто крат больше!

К нынешнему новомуднему празднованию усиленно готовятся и коллективы Дворцов культуры металлургов. Как подобает серьезным театральным труппам, актеры и режиссеры действия недавно провели сдачу спектаклей, самые высокие оценки которым выставила культуркомиссия профкома комбината. Магнитогорских детишек ожидают увлекательные, интересные, познавательные, веселые музыкальные сказки. «А как же без хороводов вокруг зеленой пушистой красавицы-Елки?», – спросите вы, и будете абсолютно правы. Без них не обойдется ни одно из полусотни запланированных во дворцах представлений. Не будем раскрывать секретов предстоящего зрелища. Скажем только, что подготовкой к новогодним праздникам Дворцы культуры всерьез озаботились еще ранней осенью, так что каждое мгновение фееричных торжеств сейчас уже отретировано до мелочей.

Кстати, это касается и поздравлений для взрослых. Ведь профком комбината заранее позаботился о финансировании не только детской новогодней кампании, но и почти ста выездов артистических бригад прямо на промышленную площадку к металлургам. Первые концерты во имя хорошего предпраздничного настроения начались на сменно-встречных собраниях с середины декабря. Дед Мороз со Снегурочкой последовательно нанесут визиты коллективам практически всех структурных подразделений ММК и дочерних предприятий. Вместе с именитым «дедушкой» и его «внучкой» концертные бригады на протяжении двух недель, не считаясь со временем, выступают для работников и в полседьмого утра и в 16.00. часов. А параллельно встречам на производстве в обоих Дворцах культуры уже в разгаре новогодние вечера с праздничными программами для коллективов цехов и дочерних предприятий комбината.

Не останутся в стороне и базы отдыха ОАО «ММК». Новогодние представления для взрослых, детские праздники также соберут отдыхающих металлургов и членов их семей вокруг красавицы ели. Словом, сделано все, чтобы радостная встреча наступающего Нового года состоялась!

ДЕНЬГИ – ЛУЧШИЙ ПОДАРОК

Инфляция съела доходы россиян: в этом году они, согласно опросу консалтинговой компании Deloitte, собираются потратить на празднование Нового года в среднем 15 785 руб. (385 евро) – всего на 5 евро больше, чем в 2009 г.

Вопросе участвовало 1200 россиян. Более половины бюджета пойдет на подарки – 9225 руб., 2870 руб. – на еду и 3690 руб. – на развлечения. А до кризиса, в 2007 г., средние расходы составляли 480 евро.

Из участников опроса меньше, чем россияне, собираются потратить на праздник только украинцы (280 евро) и граждане ЮАР (375 евро). Самые большие траты запланировали жители Люксембурга (1200 евро) и Ирландии (1000 евро), следует из опроса Deloitte. Ритейлеры надеются, что россияне все же будут более щедрыми, чем показало исследование.

«Даже в кризис перед Новым годом покупатели отключали режим экономии и охотно тратили. В этом году предпраздничные расходы будут выше, чем в прошлом», – считает директор по корпоративным отношениям X5 Retail Group Михаил Сузов.



Анализируя продажи ноября – начала декабря, PR-директор «Детского мира» Елизавета Тотунова полагает, что спрос может вернуться на докризисные показатели. «В декабре мы ожидаем увеличения числа посетителей в три раза, а средней суммы чека – на 10–15%», – говорит она.

По прогнозам «Детского мира», в этом году россияне потратят на игрушки на 30–40% больше, чем в прошлом. Однако в опросе Deloitte игрушки не вошли в число самых популярных подарков. Россияне хотят дарить косметику (55% опрошенных) и шоколадные сувениры (49%), а лучшим подарком для себя считают деньги (54%), путешествия (48%) и ноутбуки (46%).

Александра КРЕКНИНА. «Ведомости»



НОВОГОДНИЙ HI-TECH

Далеко не все ставят на Новый год натуральное дерево – искусственная елка намного удобнее. Вам не нужно будет искать по декабрьскому морозу подходящую елочку, вы просто достанете ее из коробки и соберете. Можно будет забыть о колючих иголках, с трудом поддающихся уборке и опасных для малышей. К тому же качественной искусственной ели хватит на несколько лет.

Лучшие изготовители искусственных елок производят свою продукцию по образу и подобию «идеального дерева», которое на городском базаре найти невозможно. Все искусственные ели, представленные в магазинах, имеют равномерно «растущие» со всех сторон ветви и длинные, пушистые иголки. Производители искусственных елок делают их настолько красивыми, что украшения им почти не требуются.

ПРАЗДНИЧНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Производители предлагают ели разного рода, цвета и материала, даже из стекловолокна. Стоимость искусственных елей различается в зависимости от страны-производителя, материала и высоты. Искусственные елки есть на все вкусы – с шишечками, со «снегом», зеленые, белые, разной высоты и объема. Но специалисты рекомендуют выбирать искусственные ели, ориентируясь на материал, огнестойкость и прочность искусственной хвои, а также на простоту и удобство сборки.

Из чего сегодня только не изготавливают искусственные ели: это могут быть и стандартные, знакомые всем материалы (ПВХ, леска), и что-то совершенно новое, незнакомое не по внешнему виду, не по прочим параметрам качества и безопасности. Чтобы не попасть впросак, давайте разберемся в основных материалах, из которых производят искусственные новогодние деревца.

На отечественном и зарубежном рынках довольно часто можно встретить бумажные елочки, которые пропитаны специальным составом. Внешне они смотрятся почти как настоящие, правда, за подобный эффект приходится платить сроком годности дерева: «проживет» оно чуть более двух-трех лет. Кроме того, ни о какой безопасности

и говорить не приходится: сами понимаете, горит такая искусственная елка за милую душу. Пожалуй, наилучшие варианты искусственных елей – те, которые изготовлены из специальной поливинилхлоридной пленки (ПВХ), которая не дает возможности дереву загореться, и елки из пластмассы. Безусловно, стоят они на порядок дороже бумажных, но по качеству, а также внешнему виду намного лучше и привлекательнее.

Бумажным искусственным елкам противопоказаны электрогирлянды, свечи и бенгальские огни. Тогда как искусственная полимерная елка так просто не возгорается. Наличие сертификата пожаробезопасности говорит о том, что новогодняя продукция изготовлена с использованием антипиренов, препятствующих возгоранию. Кроме того, пластмассовые елки в отличие от бумажных без проблем отмываются от пыли и имеют куда больший срок службы. Далее, исходя из свободного пространства, следует определить размер будущей королевы новогоднего бала. Согласитесь, что в однокомнатной квартире двухметровая ель будет не только аляповато смотреться, но и доставит немало хлопот, точно так же, как в квартире-студии миниатюрная елочка будет больше походить на сувенир, нежели на праздничный атрибут. При выборе крупных елок учитывайте не только высоту потолков, но и площадь помещения. Оптимальным размером для наших квартир будет ель высотой 1,2-1,5 метра, она места много не занимает.

КИТАЙ – НЕ НАШ ВЫБОР

Ассортимент новогодних искусственных елей сегодня огромнейший. Лучше выбирать ели, произведенные либо отечественными заводами, либо европейскими. Остерегайтесь китайских товаров, которые, как все понимают, если не заводские, то зачастую не только некачественны, но могут и оказаться опасными для здоровья.

Стоимость елей зависит от многих факторов. Конечно, прежде всего от высоты дерева, чем они выше, тем дороже. Также обращайте внимание на длину иглы, качество хвои (к примеру, из ПВХ, двухслойная, трехслойная или леска), количество ярусов, лап и отростков, имеются ли аксессуары (в виде шишек, ягод или инея). К примеру, похожие модели елей высотой 1,5 метра производства Голландии будут стоить от 5000 рублей, а производства России – от 2,5 тысячи.

Как правило, бюджетный сегмент елей, изготовленных в России из ПВХ или лески высотой 1,2 метра, имеет стоимость от 750 до 2000 рублей. Ели высотой 1,5 метра стоят уже от 1200 до 3000 рублей; если высота дерева от 1,8 метра, то стоит такая елка будет от 2000 до 4000 рублей; высотой 2 метра – от 3000 до 5000 рублей. Это модели изготовлены из пожаробезопасного пластика или пластмассы. Они имеют трехслойную хвою. А вот голландские красавицы стоят существенно дороже. Те же 2-метровые деревья с трехслойной хвоей из ПВХ стоят от 5,5 тысячи рублей до 15 тысяч рублей.

С ФАНТАЗИЕЙ

Хотите оригинальную искусственную ель? Можете выбрать световую. Это искусственная елка, в каждую веточку которой вплетена гирлянда с разноцветными светодиодами и световодами. Оттенок свечения оптоволоконка постоянно меняется, плавно перетекая из одного цвета в другой. Оптоволоконка не проводит электричество, не подвергается воздействию УФ-излучения, не нагревается в месте свечения, что делает елку безопасной и долговечной. Такая елка не требует дополнительных игрушек, но если вы хотите ее украсить, то обычно рекомендуются небольшие глянцевые шары.

Дмитрий МАЛИНИН. «Известия»

Анекдоты

Скоро Новый год. А еще до сих пор стыдно за прошлый.

Мужики, не будьте лохами! Если ваша жена открывает вам дверь и при этом глупо улыбается, значит, она сделала новую стрижку. Обратите внимание и похвалите.

Рано или поздно жизненный опыт человека достигает такой величины, что мешает работать.



Каждый немецкий сантехник мечтает, чтобы хоть раз его вызвали просто кран починить.

Вчера была корпоративная новогодняя вечеринка. Самое яркое впечатление у коллег оставили не приглашенные артисты, а то, как я разбил бутылку «Хеннесси».

– Скоро кончатся нефть, газ, металлы. Наверное, беднее жить будем?

– Да нет, как и раньше – натуральные меха, камни.

Накануне Нового года в Магнитогорске была ограблена квартира. По отпечатку ладони преступника криминалистам удалось установить, что жить он будет долго и счастливо, но большой и светлой любви так и не встретит.

На самом деле все великие дела начинаются не со слов «Я смогу! Я сделаю! Я достигну этой цели и пойду дальше!», как принято говорить на бизнес-семинарах и писать в книгах типа «Как стать миллионером». Все великие дела начинаются со слов «Да и хрен с ним, давай попробуем...».

– Вот «КамАЗ» - хорошая машина! Я купил – и не жалею. Никого!..

А ведь сколько времени и сил нужно потерять мужчине, чтобы воспользоваться минутной слабостью женщины...

Объявление:

«Бюро добрых услуг. Понаблюдаем за вами в процессе любого праздника, отведем домой, утром расскажем, что с вами было вчера».

2011

Январь

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Февраль

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28					

Март

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

Апрель

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Май

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Июнь

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Июль

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Август

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Сентябрь

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Октябрь

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Ноябрь

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Декабрь

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					



Приглашаем к сотрудничеству! Будем признательны за предложения и замечания

Тел. (3519) 25-00-94, e-mail: usatova@mmk.ru

Подготовлено отделом информации и общественных связей и профсоюзным комитетом ОАО «ММК»
Редактор – Марина Усатова
Дизайн – Евгений Рубанцев

Дизайн обложки – Жанна Ануфриева (группа по рекламе ОАО «ММК»)
В выпуск использованы фотографии А. Серебрякова, Е. Рухмалева, Д. Рухмалева

Печать: ЗАО «Магнитогорский Дом печати» (455000, г. Магнитогорск, пр. К. Маркса, 69)
Подписано в печать 20.12.10 г. Заказ № 5440