

**РЫНОК**

## Стальная экспансия

**ДЛЯ УКРЕПЛЕНИЯ ПОЗИЦИЙ на мировом рынке российский металлургический предприятиям необходимо наращивать техническую и технологическую мощь. Об этом заявил губернатор Кемеровской области Аман Тулеев.**

По его словам, в настоящее время обострилась конкурентная борьба на мировом рынке стальной продукции. Один из главных игроков в этой борьбе в последние годы — Китай, который обеспечивает почти 80 процентов мирового прироста металлопродукции. Кроме Китая, металлургические мощности наращивают Индия, Тайвань, Иран. При этом, подчеркнул Тулеев, Россию не пускают на рынки стран Запады, особенно — с конченной продукцией.

«В 18 странах мира действует 38 оговорочительных мер на российскую металлопродукцию с высокой добавленной стоимостью. Вот и приходится проникать на рынки этих стран, как говорится, не через дверь, а через окно, то есть покупать там прокатные заводы. Именно прокатные, а не металлургические предприятия полного цикла, потому что, например, предприятия Кузбасса могут и сами произвести достаточное количество стали», — пояснил губернатор. — Поэтому я поддерживаю компанию «Евразхолдинг» и другие металлургические компании, которые не только интегрировались в мировую экономику, но и начали международную экспансию — приобретают прокатные заводы в Чехии, Италии и США. Соответственно — растет экспорт продукции российских предприятий».

## Спрос на ферросплавы

**ОАО «ММК» и «Северсталь» по итогам первого полугодия продемонстрировали рекордные объемы закупки ферросплавной продукции.**

Как уже отмечалось, текущий год выявил заметное оживление спроса внутреннего рынка России на ферросплавы. Основопологающую роль в этом процессе сыграли наиболее крупные металлургические предприятия страны. По итогам полугодия у этих комбинатов отмечались наиболее высокие объемы спроса за последнее время.

Лидирующим потребителем внутреннего рынка ферросплавов за отмеченный период остался Магнитогорский металлургический комбинат, увеличивший закупку ресурсов в среднем на 44 процента по сравнению с первым полугодием прошлого года. Почти такие же темпы прироста потребления были отмечены и у «Северстали». Череповецкий комбинат за шесть месяцев закупил на 40 процентов больше полуфабрикатов, чем за аналогичный период прошлого года. Третье место по объемам потребления ферросплавов в России занял НТМК. Темпы роста поставок на комбинат в текущем году также оказались близки к 40 процентам. В итоге три наиболее крупных потребителя продемонстрировали самый высокий уровень закупки за последние 4–5 лет.

## Грузы через Карталы

**МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ является приоритетной для Каргалинского отделения Южно-Уральской железной дороги — филиала ОАО «РЖД».**

Как, доля погрузки Магнитогорского металлургического комбината составляет более 70 процентов от всей грузовой работы отделения. Ежедневно с комбината отправляется около 550 вагонов. В целом за шесть месяцев 2007 года ММК отправил потребителям 6 миллионов 964 тысячи 171 тонну грузов, это на 7,6 процента больше, чем за аналогичный период 2006 года. При этом основную долю погрузки составляли черные металлы (5 миллионов 629 тысяч 531 тонна), граншлаки (567 тысяч 461 тонна), строительные грузы (324 тысячи 34 тонны), кокс (174 тысячи 541 тонна). Кроме того, с помощью поездов Каргалинского отделения за полгода на металлургический комбинат было доставлено 209 тысяч 214 вагонов с продукцией для промышленного производства, такой как окатыши, аглодур, железорудный концентрат и уголь.

За июнь ММК было отгружено миллион 153 тысячи тонн сырья, что на 4,6 процента больше, чем в прошлом году.

**ПЕРВЫЙ ТАЙМ мы уже отыграли...**

И одно теперь начинаем понимать: тот самый цивилизованный Запад, который систематически корил Россию за вмешательство государства в экономику, что, дескать, тормозит развитие бизнеса, сам, оказывается, при первых чувствительных ударах рынка по собственной экономике хватается за кормило государственной власти, чтобы выправить положение.

Недавно из Германии пришла новость о том, что тамошнее правительство создает спецструктуру для контроля за инвестициями из некоторых стран, в том числе из России, чтобы уберечь стратегически важные немецкие предприятия от приобретения нашими крупными компаниями. Вообще-то такого рода суета нам не впервой. Европейцы неровно дышат на наши месторождения нефти и газа, но их не прельщает видеть россияна в роли акционеров, а тем паче хозяев своих компаний. О том откровенно говорили во время состоявшегося в Хельсинки саммита Россия — ЕС участники «круглого стола» российских и европейских промышленников. Преодолей бюрократические, административные рогатки, глубоко ашелонированную оборону местных властей, профсоюзных, экологических и прочих общественных организаций удастся далеко не каждому претенденту.

Наглядной иллюстрацией тому служат скандалы по поводу желания Газпрома приобрести европейские распределительные и бытовые газовые сети. Стоило Газпрому посягнуть на приобретение Centrica — крупнейшей в Великобритании газораспределительной компании, британские законодатели подняли такой шум, что о задумке пришлось забыть. И это в колыбели западного либерального капитализма. Не лучше складывалась ситуация в Европе и по другим рыночным позициям. За последние несколько лет доля российского экспорта металлопродукции в страны ЕС сократилась примерно на треть — до 35 процентов, потому что, как отмечалось на упомянутом «круглом столе» в Хельсинки, российские предприятия-экспортеры сталкиваются на европейских рынках с прямым противодействием.

Теперь вот дождались «сюрприза» и от Германии, экс-канцлер которой Герхард Шредер не раз вырубал нас в трудных «схватках» с европейскими бюрократами и помогает нам ныне построить газопровод по дну Балтийского моря. Немцы кивают на практику США, где уже много лет всегда наготове, чтобы поставить палки в колеса нашему бизнесу, преслову-

# СВОЯ РУБАШКА БЛИЖЕ К ТЕЛУ

**Запад опасается российских инвестиций**

тая поправка Джексона-Вэника. В последнее время там пустили в ход еще одну поправочку — Сарбейнса-Осли, которая вынуждает каждую компанию, претендующую на роль инвестора, «оголяться» перед американскими властями, забыв о коммерческой тайне и безопасности бизнеса. В результате драконовских нововведений наши фирмы потянулись с американского фондового рынка, а на смену покинувших его никому пробиться не удалось.

— Скоро все последуют нашему примеру, — пообещал «Известиям» один из авторов этой поправки, сенатор Майкл Оксли. — Во многих странах сейчас пишут аналогичные ужесточающие правила. Это такой баланс между экономической свободой и наказанием...

Вот тебе, бабушка, и Юрьев день! Как только экономический ветер с Востока стал местами «передувать» ветер с Запада, там бросились защищать от него свой бизнес, не чураясь и псевдорыночными мерами. Вот вам и свободная торговля, и независимость бизнеса от государства! Кто же после этого будет сомневаться, что же будет и в ВТО: стоит только «наступить на хвост» интересам организаторов и хранителей ценностей этой «компании», и прочей мечты о справедливом разрешении экономических разногласий. Ведь не столько для всеобщего провозглашения, сколько для собственных интересов, укрепления своих рыночных позиций создавались ими эта мощная структура. И что теперь — заламывать руки в бессильном негодовании, канючить по поводу поруганных рыночных принципов свободного развития бизнеса и торговли? Лучше, наверное, просто махнуть рукой, прощаясь с прежними иллюзиями, навивной верой в беззастенчивую помощь Запада. Потому что все нормально. Всегда так было, с незапамятных времен: каждой стране, как говорится, своя рубашка ближе к телу.

«Мы впервые ощутили свою силу и очень часто силой этой пользуемся нелепо, неумело и неправильно», — пытался дипломатично «войти в положение» наших «обидчиков» Анатолий Чубайс. — Мы действительно его и боимся и действитель-



тельно иногда ведем себя как слон в посудной лавке... Но я бы не стал каждому неудачу российского бизнеса за рубежом объяснять предвзятым отношением к нам». Дело ведь не только в их предвзятости по отношению к нам, но и в нашей «предвзятости» по отношению к ним: они наши компании с распростертыми объятиями встречать не расположились, а мы для них — режим наибольшего благоприятствования. Приспосабливая свою эконо-

мику к «запросам» привередливых партнеров из дальнего зарубежья, мы пустились по ветру легкой промышленности, едва не утробили гражданское авиастроение, автомобилестроение, транспортное машиностроение...

В Китае, Индии, Бразилии, которые за короткое время превратились в крупных автопроизводителей, ввозные пошлины на новые автомобили не опускались ниже 35 процентов. На подержанные машины в Индии

ставки составляли 159–200 процентов, а в Китае и Бразилии импорт таких машин был просто запрещен. В результате иностранные инвестиции в автомобильное строительство этих стран лились рекой, так как из мировой практики известно, что ввозные пошлины в размере 35 процентов — это тот порог, споткнувшись о который, экспортеры автомобилей начинают думать о возможности переноса производства в ту страну, которая их импортирует. Однако при наличии

перед глазами поучительного опыта у нас ввозные таможенные пошлины и на новые машины, и на подержанные, как правило, больше стимулировали импорт машин, чем собственное производство таковых. И приходится радоваться сегодня тому, что у нас налажено широкое масштабно «отверточное» производство иномарок, опасаясь при этом массового притока на наш рынок китайских легковушек, в производстве которых наш восточный сосед штатурл далеко вперед.

И наш авианпром душили неравные условия конкуренции с подержанными самолетами зарубежного производства, ввоз которых стимулировали льготными таможенными платежами и другими поблажками. Китай в 2004 году, не мудрствуя лукаво, запретил ввоз в страну самолетов, аналоги которых могут выпускать собственные предприятия. А у нас дошло до того, что в том же 2004 году некто г-н Шипилин, едва оказавшись в кресле директора федерального агентства воздушного транспорта, высказался в том смысле, что авиастроение в нашей стране большого будущего не имеет, а потому должно «сужаться» до одного завода, выпускающего максимум пару типов самолетов. И это — о стратегически важной, высокотехнологической отрасли. При наличии, между прочим, российского авиандвиателя НК-93 ятятого поколения с выдающимися эксплуатационными характеристиками, созданного Самарским научно-техническим комплексом имени Н. Кузнецова. Он, как утверждал на страницах «Аргументов недели» зам. генерального директора этого предприятия Владимир Пташинский, с запасом перекрывает все требования ИКАО по шумности и экологичности, опережает все двигатели в мире сопоставимой мощности, по топливной экономичности на 12–20 процентов и годится для целого ряда отечественных лайнеров разной дальности. Специалисты называют его подлинно «прорывным» продуктом, но, увы... Это чудо технической мысли уже 15 лет просятся в небо. На программу летных испытаний нужно 100 млн. рублей, а этой суммы не находится, работы приостановлены. И это при наших-то «гималаях» золотовалютных резервов... Ждем, выходит, когда за кордоном сумеют сделать его конкурентоспособный продукт, чтобы затем «просраживать» нефтегазовые доллары на чужие самолеты.

Не слишком ли большие жертвы приносим мы на алтарь экономического сближения с Западом? Дальновидные аналитики уже давно твердят, что надо бы больше внимания уделять развитию внутреннего рынка. АЛЕКСАНДР ЮДИН.

## Обещают побольше — что-нибудь да сбудется.

БОРИС КИСЛИК

## ИЗВЕЩЕНИЕ № 7

**ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ОАО «ММК»), далее организатор конкурса, приглашает финансовые организации для участия в открытом конкурсе на право заключения депозитного договора с организатором конкурса.**

**Предмет конкурса:** право заключения депозитного договора с организатором конкурса на размещение денежных средств на сумму от 500 000 000,00 рублей.

**Срок проведения работ:** до 1 года.

**Условия оказания услуг:** предложение с максимальной процентной ставкой и наличием возможности досрочного расторжения договора с дифференциацией ставки в зависимости от фактического срока хранения депозита.

**Условия оплаты:** в соответствии с конкурсной документацией.

**Критерии оценки заявок:** в соответствии с конкурсной документацией.

**Обеспечение заявки:** не требуется.

**Обеспечение сделки:** не требуется.

Участники конкурса могут получить конкурсную документацию по адресу организатора конкурса или на официальном сайте: www.mmk.ru до 1 августа 2007 г. Заявка на участие подается в соответствии с установленной формой. Форма заявки на участие размещена на www.mmk.ru.

**Информация о конкурсе**

Дата начала приема заявок: 1 июля 2007 г.

Дата, время и место окончания приема заявок: 1 августа 2007 г. до 12.00 (время местное) по адресу организатора конкурса, с 12.00 до 14.00 (время местное) по адресу конкурсной комиссии.

Дата, время и место вскрытия конвертов: 1 августа 2007 г., 14.00 (время местное), по адресу конкурсной комиссии.

Дата, время, и место подведения итогов: 1 августа 2007 г., 16.00 (время местное), по адресу конкурсной комиссии.

Заклучение: ОАО «ММК» в соответствии с конкурсной документацией.

Язык предоставления заявок — русский.

Участник конкурса отвечает за то, что его заявка на участие правильно и полностью отражает его намерения.

Вскрытие конвертов будет производиться по адресу конкурсной комиссии в 14.00 (время местное) 1 августа 2007 г.

Победителем конкурса будет признан участник, предложивший лучшие условия для сделки и удовлетворяющий указанным в данной конкурсной документации критериям выбора финансовых организаций.

**Критерии выбора финансовой организации**

*Общие требования к участникам:*

1. Непроведение ликвидации участника конкурса или непроведение в отношении участника конкурса процедуры банкротства.
2. Неприостановление деятельности участника конкурса в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, на день рассмотрения заявки (если применимо).
3. Отсутствие у участника конкурса задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которых превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов участника торгов по данным бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период.
4. Представление участником конкурса следующих сведений и документов:

- а) наименование, сведения об организационно-правовой форме, о месте нахождения, почтовый адрес, номер контактного телефона;
- б) выписку из единого государственного реестра юридических лиц или нотариально заверенную копию такой выписки, документы о государственной регистрации юридического лица;
- в) документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени участника конкурса, в случае необходимости;
- г) документы или копии документов, подтверждающих соответствие финансовой организации установленным требованиям и условиям допуска к участию в конкурсе.

Председатель конкурсной комиссии  
и, о, ф.  
(подпись, дата)

**Дополнительные требования:**

1. Наличие у участника конкурса опыта работы на рынке соответствующих услуг не менее 5 лет.
2. Вхождение в состав 40 ведущих банков в рейтинге по чистым активам и капиталу.
3. Наличие у участника конкурса лицензии на право осуществления соответствующего вида деятельности.
4. Наличие у участника конкурса в своем штате сотрудников, обладающих необходимыми профессиональными знаниями.
5. Наличие опыта работы с крупными корпоративными клиентами, ОАО «ММК».
6. Предоставление на рассмотрение проекта депозитного договора.
7. Предложение максимально возможных для данного рода сделок сумм и сроков процентной ставки.
8. Наличие возможности досрочного расторжения депозитного договора и указание условий сделки по данному варианту стечения обстоятельств.

и, о, ф.  
(подпись, дата)

**Приложение 1. Образец заявки на участие в открытом конкурсе**

**Заявка на участие в конкурсе**

**1. Общие сведения**

№ п/п	Наименование	Сведения об участнике конкурса
1	Организационно-правовая форма и наименование фирмы — участника конкурса, дата регистрации	
2	Юридический адрес	
3	Телефон участника конкурса (с указанием кода города)	
4	Факс участника конкурса (с указанием кода города)	
5	Адрес электронной почты участника конкурса	
6	ИНН/КПП участника конкурса	
7	Представление участником конкурса следующих документов:	
	а) выписку из единого государственного реестра юридических лиц или нотариально заверенную копию такой выписки, наделенным полномочиями на осуществление действий от имени участника конкурса, в случае необходимости;	
	б) документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени участника конкурса, в случае необходимости;	
	в) документ, подтверждающий соответствие финансовой организации установленным требованиям и условиям допуска к участию в конкурсе;	
	г) проект договора на размещение денежных средств в депозит.	
8	Фамилия, имя и отчество ответственного лица участника конкурса с указанием должности и контактного телефона	

**2. Соответствие критериям**

1. Непроведение ликвидации участника конкурса или непроведение в отношении участника конкурса процедуры банкротства (соответствует / не соответствует) \_\_\_\_\_.
  2. Неприостановление деятельности участника конкурса в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, на день рассмотрения заявки (соответствует / не соответствует) \_\_\_\_\_.
  3. Отсутствие у участника конкурса задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которой превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов участника торгов по данным бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период (соответствует / не соответствует) \_\_\_\_\_.
  4. Представление участником конкурса следующих сведений и документов:
    - а) наименование, сведения об организационно-правовой форме, о месте нахождения, почтовый адрес, номер контактного телефона;
    - б) выписку из единого государственного реестра юридических лиц или нотариально заверенную копию такой выписки, документы о государственной регистрации юридического лица (да/нет);
    - в) документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от финансовой организации, в случае необходимости (да/нет);
    - г) документы или копии документов, подтверждающих соответствие финансовой организации установленным требованиям и условиям допуска к участию в конкурсе (соответствует / не соответствует) \_\_\_\_\_.
- 3. Дополнительные требования к участникам конкурса:**
1. Наличие у участника конкурса опыта работы на рынке соответствующих услуг не менее 5 лет (указать количество лет) \_\_\_\_\_.
  2. Вхождение в состав 40 ведущих банков в рейтинге по чистым активам и капиталу (указать рейтинг) \_\_\_\_\_.
  3. Наличие у участника конкурса лицензии на право осуществления соответствующего вида деятельности (да/нет) \_\_\_\_\_.
  4. Наличие у участника конкурса в своем штате сотрудников, обладающих необходимыми профессиональными знаниями (да/нет) \_\_\_\_\_.
  5. Наличие опыта работы с крупными корпоративными клиентами, ОАО «ММК», (да/нет) \_\_\_\_\_.
- (фамилия, имя, отчество подписавшего, должность)  
\_\_\_\_\_ (подпись, М.П.)

**ПЕНСИЯ**

## Вход по желанию

**ГРАЖДАНЕ будут делать отчисления от зарплаты в счет будущей пенсии сугубо добровольно.**

Как решил Владимир Путин, три месяца назад предложивший добавлять к каждой 1000 рублей отложенной гражданином на старость, столько же от государства, сообщают столичные «Ведомости».

«На каждую 1000 рублей добровольного взноса гражданина на его персональный накопительный счет в Пенсионном фонде России (ПФР) государство должно добавить еще 1000 рублей», — заявил президент в последнем послании Федеральному собранию. Деньги на стимулирование добровольных взносов государство возьмет в Фонде национального благосостояния.

Чиновники оперативно не смогли выполнить поручение. Минэкономразвития разработало законпроект, по которому каждый работник отчисляет в систему три процента от месячной зарплаты. Написав заявление, от этого можно было бы отказаться. Так системой пенсионных накоплений была бы охвачена большая часть населения. Но этот вариант не понравился Минфину, поскольку потребовал бы значительных бюджетных затрат. По подсчетам Натальи Акиндиной из Центра развития, Фонд национального благосостояния, где с февраля 2008 года будет 450 млрд. рублей, опустошится бы за два-три года. Минэкономразвития считало, что вход в систему должен быть только добровольным.

Расулд министрства сам же президент. На совещании в пятницу было решено, что вход в систему будет только добровольным, рассказал министр экономического развития Герман Греф. По его словам, это окончательное решение и Минэкономразвития будет писать новый законпроект. Работник будет сам уведомлять работодателя о желании войти в систему. Пока не решено, будет ли установлен минимальный взнос и в каком размере, говорит чиновник одного из профильных ведомств. По его словам максимальная сумма, которую будет финансировать государство, может составить 10000 рублей в год. В прежнем варианте законпроекта Минэкономразвития предполагалось, что эта сумма не будет превышать 18000 рублей год.

В мире сознательных граждан обычно бывает 5–8 процентов. В России их может быть гораздо больше — около 20 процентов, считает главный редактор журнала «Money and Я» Вадим Логинов. Однако незначительность финансирования накопительного государства снизит привлекательность системы, возражает чиновник.