

➤ **ВЫСТАВКА** | Страна восходящего солнца приглашает в свою историю

Игрушка как предмет созерцания

ИЛЬЯ МОСКОВЕЦ

В минувшую среду в краеведческом музее открылась не совсем обычная выставка – «Традиционные куклы и игрушки Японии».

Она призвана познакомить горожан с историей Страны восходящего солнца, представленной традиционными игрушками и праздничной атрибутикой. Но одно дело рассмотреть экспонаты и совсем другое – услышать рассказ о народных игрушках, которые не являются... народными. В этом журналистам помогла куратор из Екатеринбурга Марина Голомидова, обличившаяся для встречи в традиционное черное кимоно.

Выставка, подготовленная посольством Японии под эгидой Министерства иностранных дел России, была сформирована двадцать лет назад и уже побывала в десятках городов страны. Настал черед наслаждаться японскими игрушками и Магнитогорску.

– Выставка небольшая – всего сто двадцать экспонатов. Но и они полноценно могут представить разные стороны японской жизни, в частности культуру японского праздника, – начала экскурсию для журналистов Марина Голомидова. – Надеюсь, что эта экспозиция положит начало нашему долгосрочному сотрудничеству. Ведь в вашем городе наверняка



есть люди, увлеченные японским искусством.

Если во многих странах игрушка – это всего лишь игрушка, то для японцев она еще и предмет созерцания, оберег, привлекающий добрых божеств и охраняющий от злых духов, атрибут многочисленных японских праздников. Куклы, переходящие из поколения в поколение, становятся ценным приданым для девочки, когда она подрастает. Чаще всего – это настоящее произведение искусства, так как делается вручную из ценных материалов, а секреты изготовления многие мастера держат в тайне. Не удивительно, что набор кукол – одно из самых дорогих семейных релик-

вий. Даже переводится «нингё»: кукла – как «образ человека».

Именно японская нингё в свое время оказала огромное влияние на развитие кукольного искусства во всем мире. За триста лет до появления современных кукол у японских уже были и посуда, и мебель, и другая бытовая утварь. Единственное, чего не могли мальчики и девочки сделать со своими игрушками, так это переодевать их. Но уже к середине восемнадцатого века и этот пробел был восполнен, когда придумали итимацу – куклу, на которой можно менять одежду.

Рассказала Марина Голомидова и о национальных праздниках, в которых

принимают обязательное участие куклы. Например, День девочек, или Хина мацури, – ритуал избавления от болезней и несчастий. Из бумаги делаются небольшие куклы в виде мальчика или девочки, на которых шаманы переносят все зло и беды людей. Затем отправляют их в плавань, а после сжигают и зарывают в землю.

А в День мальчиков – Танго но сэкку – в домах, где растут сыновья, выставляются миниатюрные доспехи и фигурки воинов в богатых одеждах. Родители возносят молитвы, чтобы их чада росли сильными и мужественными. Несколько таких ритуальных кукол выставлены сейчас и в стенах краеведческого музея.

Также на выставке представлены старинные куклы в образе императоров и императриц, гейши, самураи в традиционной праздничной одежде. Есть и современные японские, куклы-неваляшки или дарума, чем-то похожие на наших русских матрешек. А еще – игрушки для бедняков, сделанные из того, что под руку попадется: солома, палочки, орехи, бумага. И, конечно,

маски, другие предметы праздничной атрибутики и традиционные японские кимоно.

Горожане могут познакомиться с экспонатами выставки «Традиционные куклы и игрушки Японии» до третьего сентября в любой день кроме воскресенья ☺



ФОТО: ДМИТРИЙ РУХИЛОВ

КПК «УРАЛЬСКАЯ НАРОДНАЯ КАССА» представляет: жилищная финансовая программа «Кооперативная ипотека»

Кредитный потребительский кооператив «Уральская народная касса» уже девятый год содействует своим пайщикам в решении финансовых проблем, предоставляя доступные недорогие займы, помогает выгодно накапливать средства, оказывает услуги по юридическому и финансовому консультированию своих членов.



Директор КПК «Уральская народная касса»
Елена Валентиновна Ахметшина

За время работы активы кооператива выросли до 300 млн. рублей, работают 13 отделений в Башкирии и Челябинской области. Для своих членов кооператив предлагает широкий спектр накопительных, сберегательных и заемных программ. Большой популярностью пользуются потребительские и социальные займы (в том числе и для пенсионеров, малообеспеченных категорий граждан), старшее поколение активно пользуется программой сбережения средств

«Копилка пенсионера» под 16 процентов годовых.

С 1 августа 2013 года кооператив решил вернуться к идее предоставления **ипотечных кооперативных займов**, введение которых планировалось еще в 2008 году, но было отложено из-за финансового кризиса. Данная программа реализуется за счет формирования фонда личных сбережений пайщиков, из которого предусмотрено выдавать ипотечные займы для приобретения или улучшения собственного жилья. Любой пайщик кооператива имеет право вступить в данную программу, которая состоит из двух этапов.

1 этап: пайщик вносит личные сбережения в ипотечное накопление на срок не менее 2 лет.

2 этап: пайщик получает недостающую для покупки недвижимости сумму в виде займа.

Условия ипотечного накопления

1 этап

Минимальная сумма вложения – 10000 рублей под 3 процента

годовых с ежеквартальной капитализацией, выплата процентов по окончании срока договора, срок действия договора от 2 лет и более. Для получения недостающей суммы в виде займа сумма накоплений должна составлять не менее 50 процентов от предполагаемой стоимости жилья. Ежеквартально удерживается страховой взнос в размере 0,1 процента от суммы сбережений, т. к. кооператив страхует сбережения по аналогии с банками. При досрочном расторжении накопительного договора (если пайщик передумал покупать недвижимость, изменились семейные обстоятельства) проценты пересчитываются по ставке 10 процентов годовых.

2 этап

При достижении 50 процентов от стоимости жилья пайщику возвращаются его личные сбережения с процентами и выдается ипотечный заем в размере суммы, недостающей для покупки или улучшения жилья.

Условия ипотечного займа

Минимальная сумма займа составляет 100 000 рублей, ставка 7 процентов годовых, ежемесячный членский взнос 100 рублей,

единовременный членский взнос в резервный фонд составит 5 процентов от суммы займа, срок займа от 1 года до 5 лет (залогом является приобретаемое жилье). Пайщик имеет право воспользоваться помощью сотрудников кооператива при оформлении сделок с недвижимостью.

Примечание

В настоящий период, если у пайщика есть 50 процентов суммы от стоимости жилья, все равно необходимо оформить договор личных сбережений минимум на 2 года, так как займы кооператив сможет выдавать не ранее, чем через 2 года после запуска данной программы, так как средства для выдачи ипотечного займа должны быть накоплены.

Хотелось бы подчеркнуть, что для того, чтобы предоставить пайщику **низкопроцентный заем** по кооперативной ипотеке, в кооперативе должен быть сформирован фонд из личных сбережений, вложенных **под минимальные** проценты.

На время аккумуляции ипотечного фонда средства, поступающие в него для накопления, могут размещаться в высокодоходные займы, но только до

тех пор, пока из него не начнут выдаваться ипотечные займы. Учет сбережений и займов по программе «Кооперативная ипотека» ведется отдельно от других программ.

Данная практика широко распространена во многих странах, особенно в Германии (знаменитые строй-сберкассы). В Европе практика многолетнего накопления под низкие проценты является классической схемой приобретения жилья для молодых семей. Подобный опыт имеет отечественный кредитный кооператив «Народная ипотека – Санкт-Петербург». Отличием является то, что в классическом варианте строй-сберкассы еще и занимаются строительством жилья, что в наших условиях является очень рискованным.

В кооперативе регулярно проводятся сезонные акции. Вот и сейчас с 22 июля по 31 августа проходит акция «Собери ребенка в школу!» Условия акции таковы: пайщик берет заем на покупку школьной, спортивной формы, принадлежностей к школе, под 3 процента в месяц сроком до 1 года. Всем участникам акции предусмотрен подарок – набор канцтоваров в симпатичной сумке с картинками.

**Всех, кому нужна финансовая поддержка, мы рады видеть в наших офисах!
В Магнитогорске они расположены по адресам: пр. К. Маркса, 118; 50-летия Магнитки, 40.
Подробности по телефонам: 45-11-64, 45-18-12, 8-800-7777-580 (звонок по России бесплатный).**

➤ Японская экспозиция была сформирована двадцать лет назад и побывала во многих странах