

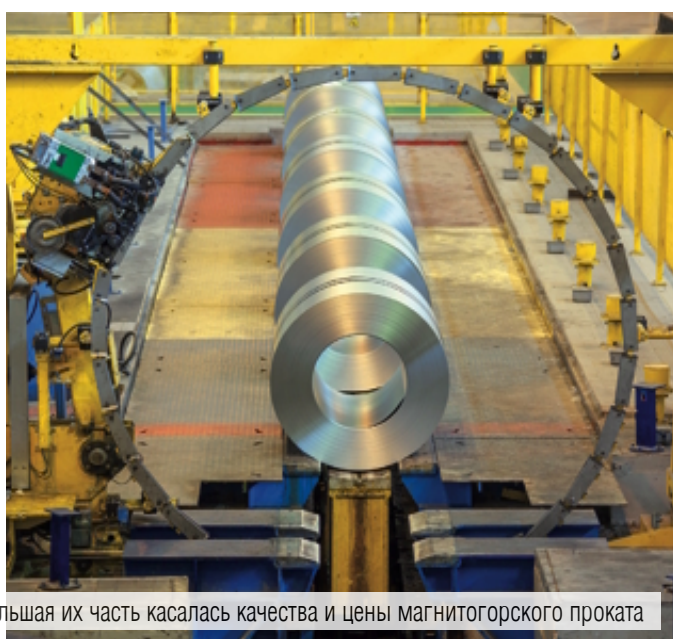
Промплощадка



На пульте управления в ЛПЦ № 11



Вопросов было много, большая их часть касалась качества и цены магнитогорского проката



© Дмитрий Рухманов

## Укрепление сотрудничества

На Магнитогорском металлургическом комбинате побывала делегация ПАО «АВТОВАЗ»

Окончание.  
Начало на стр. 1

С особым нетерпением делегация АВТОВАЗа ждала посещения листопрокатного цеха № 11, где расположен новейший комплекс холодной прокатки, предназначенный для выпуска высококачественного автолиста.

Гостям интересно было увидеть, в каких условиях производится современный автолист: в частности, для новейших моделей ПАО «АВТОВАЗ» – LADA Vesta и LADA XRAY.

– В 2017 году ММК поставил компании «АВТОВАЗ» более 293 тысяч тонн металлопродукции, – отметил начальник ЛПЦ-11 ПАО «ММК» Владимир Цейтин. – При общих поставках в адрес автопрома за этот же период 528 тысяч тонн.

ММК заинтересован в дальнейшем развитии сотрудничества и предпринимает все шаги для того, чтобы обеспечить необходимый уровень качества и сервиса потребителям

Гости с одобрением осмотрели площадку, на которой представлены кузова вазовских LADA Kalina и LADA Vesta, и выразили надежду, что в скором времени здесь появятся «LADA XRAY» и другие модели «ладушек».

Ив Каракатзанис впервые побывал в Магнитогорске и на ММК. Он отметил, что визит организован на самом высоком уровне, начиная со встречи в аэропорту, размещения, экскурсий и деловых встреч. На комбинат он ехал с особым интересом, хотел своими глазами увидеть работу одного из крупнейших предприятий России.

– Важно изнутри посмотреть на работу одного из ведущих поставщиков металлопродукции для нашего предприятия, – отметил президент ПАО «АВТОВАЗ» Ив Каракатзанис. – Мы заинтересованы развивать дальнейшее сотрудничество, и эта поездка – хорошая возможность обменяться мнениями и обсудить важные вопросы. Промышленные мощности, которые продемонстрировал ММК, соответствуют современным требованиям и стандартам, впечатляет и квалификация технического персонала, но главное, что я увидел и понял, – Магнитка готова работать со своими партнерами в плане удовлетворения их требований по качеству, количеству и срокам.

Елена Брызгалова

### Справка «ММ»

Ив Каракатзанис родился в Марселе в 1964 году. Инженерное образование получил в Париже и до прихода в 1992-м в группу Renault работал в агентстве Bossard Consultants и компании Hewlett Packard. Карьеру в Renault начал с отдела логистики. С 1995 года Каракатзанис отвечал за процессы сборки и окраски на крупнейшем французском заводе Renault во Флине, в 1999-м возглавил отдел качества, с 2002-го занимался подготовкой производства Clio третьего поколения, а затем, до переезда в Румынию, – закупками и логистикой поставок комплектующих в евразийском регионе. Ива Каракатзаниса считают вдохновителем и создателем глобальной системы закупок для нужд альянса Renault-Nissan (ARNPO). 1 июня 2018 года Ив Каракатзанис вступил в должность президента ПАО «АВТОВАЗ». Группа «АВТОВАЗ» входит в Альянс Renault-Nissan-Mitsubishi и выпускает по полному циклу автомобили под брендами: LADA, Renault, Nissan, Datsun. Бренду принадлежит 20 процентов российского рынка легковых автомобилей. Официальная дилерская сеть LADA – самая крупная в России, более 300 центров.

ЖКХ

## Магнитка готовится к зиме

Отопительный сезон 2017–2018 продолжился 220 дней – с 26 сентября по 3 мая. Аварийных ситуаций, устранение которых превышало бы установленные законом сроки, не было.

– Объем выработанной теплоэнергии увеличился из-за большей продолжительности сезона и более низких температур, – отметил директор треста «Теплофикация» Вадим Агафонов. – Теплопотери остались на уровне прошлого года.

Установлено, что 18 процентов жалоб потребителей были связаны с недостатками при обслуживании внутридомовых систем – в них попали воздух, грязь или была неисправна арматура. Не подтвердившихся жалоб – 672, что составляет 81 процент от общего количества. Директор Теплофикации напомнил, что по существующим требованиям нормальной в помещении считается температура выше восемнадцати градусов.

Испытания и ремонты тепловых сетей разбиты на четыре этапа. После проведения первых двух выявлено 34 повреждения в Ленинском районе и 23 в Орджоникидзевском. Большая часть уже устранена. В рамках подготовки к зиме идут капитальные ремонты магистральных и внутриквартальных тепловых сетей, котельных. Реконструируются насосные станции. Устаревшее оборудование заменено на современное. Это позволило снизить эксплуатационные затраты предприятия и повысить надежность и качество теплоснабжения потребителей. Новые технологии рассчитаны на автоматизированный режим работы.

Идет модернизация бойлерных, диспетчерских. Для контроля за параметрами теплоносителя оборудуют контрольные точки с возможностью передачи данных. Это позволяет диспетчеру в круглосуточном режиме контролировать работу систем теплоснабжения.

Штат треста укомплектован аттестованным персоналом в полном объеме. Там работают 1017 человек. Вся техника, необходимая для бесперебойного снабжения города теплом и горячей водой, находится в рабочем состоянии.

Кредит «КУБ-Выгода» — программа рефинансирования потребительских кредитов (в т.ч. автокредитов, кредитных карт) с возможностью получения дополнительной суммы на потребительские нужды.  
Кредит «КУБ-Выгода+» — программа рефинансирования ипотечных и потребительских кредитов (в т.ч. автокредитов, кредитных карт) с возможностью получения дополнительной суммы на потребительские нужды под залог недвижимости, являющейся обеспечением по рефинансируемому кредиту. Подробные условия на сайте [www.credital.ru](http://www.credital.ru) и в отделениях Банка. Банк «КУБ» (АО), тел. лицензия ЦБ РФ № 2584 от 15.09.2015 г. Реклама.

Кредит УРАЛ БАНК  
ГРУППА ГАЗПРОМБАНКА

Подробности во всех отделениях Банка «КУБ» (АО) | [credital.ru](http://credital.ru) | (3519) 248 933

Круглосуточный Контакт-центр