

 Название предприятия, по-моему, само за себя говорит, хотя и не до конца отражает истинную сущность программы, намеченной городской администрацией. Конечную цель можно разделить на несколько блоков. Это, прежде всего, непосредственная работа с производителями продуктов - прилегающими к Магнитогорску сельскохозяйственными районами. В настоящее время мы активно ведем договорную работу по поставкам молока, мяса, овощей с Агаповским, Чесменским, Брединским, Кизильским, Верхнеуральским районами. Они обязуются поставлять нам свою продукцию в обмен на горюче-смазочные материалы и запасные части.

В этом блоке наших задач и взаимодействие с переработчиками сельскохозяйственной продукции. Здесь задействованы городские перерабатывающие предприятия, молочные и мясокомбинаты. Они основные потребители сырья, которое поступает из сельских районов. Схема взаимодействия товаропроизводителей и переработчиков успешно опробована и дала совсем челующе результаты. В прошлом году нам удабеспечить городские учреждения молоч-и мясными продуктами. Немного хуже было с картофелем и овощами - год оказался неуро-

жайным. Одним словом, сегодня город пытается вернуться к старым и добрым традициям прежних связей с селом, но теперь на основе чисто деловых экономических контактов. Это куда более цивилизованный подход, чем прежние шефские связи.

Кроме того, сегодня «Горторг» является для города своеобразным управлением материально-технического снабжения. Некогда таковые существовали на каждом предприятии. Это второй блок решаемых управлением проблем. В нашу задачу входит своевременное обеспечение бензином, дизельным топливом, маслами и запасными частями всего городского транспорта.

Третий блок — обеспечение питанием детских садов, школ и больниц. Четвертый блок включает круг не менее злободневных вопросов - оказание помощи городским общеобразовательным учреждениям в летних ремонтах, обеспечение чно, в пределах в

родским бюджетом средств.

Говоря о средствах, отмечу, что в нынешней ситуации – это самый больной вопрос. Реализация наших планов сдерживается недостаточным финансированием: требуются серьезные вложения, а наличных денег, как известно, катастрофически не хватает. Тем более, что статья финансирования нашей программы в городском бюджете не заложена. Но мы все равно пытаемся что-то предпринять. Находим ресурсы, схемы взаиморасчетов не наличными рублями, а продукцией городских предприятий. Здесь главная роль принадлежит, конечно, металлу ММК. Удалось сделать хороший задел на будущее, в том числе в дальнейшем обеспечении города продуктами питания. Думаю, не в обиде на нас и сельчане. Вам, наверное, известно, какое положение с горючим и запчастями сложилось сегодня в сельском хозяйстве области. Сейчас время посевной, и от того, несколько удачно пройдет эта кампания, во многом зависит снабжение города продуктами осенью. Могу сказать, что во многом благодаря помощи города наши, так сказать, «подшефные» сельские районы сейчас имеют возможность вести посевные работы. В этом отношении Магнитогорск оказался впереди всей области. Пока только нам удалось вполне сносно реализовать деловое сотрудничество с крестьянами. Программа взаимозачетов под будущий урожай находится под жестким контролем главы городской администрации В. А. Аникушина – он регулярно, каждый месяц встречается и ведет переговоры с сельчанами.

Мне кажется, вам достался весьма нелегкий участок работы. И не только потому, что под реализацию программы не хватает средств. Полагаю, «Горторг» сегодня вынужден работать в условиях жесткой конкуренции. Насколько мне известно, осенью появляется масса перекупщиков, которые расплачиваются с селянами наличными и по достаточно высокой цене. К тому же структура, подобная вашей, существует и на ОАО «ММК». Как складываются ваши взаимоотношения?

- Перекупщики, конечно, находятся в более выгодном положении, потому что работают с «живыми» деньгами. Однако особой конкуренции мы не почувствовали. Находили другие варианты взаиморасчетов. А с управлением торговли ММК сотрудничаем, у нас полное взаимопонимание, нет противоречий с командой ММК и руководителем управления торговли В. А. Фе октистовым. Идет параллельная, нормальная работа. Поэтому нам и удается поддержать стабильную ситуацию на городском продовольственном рынке. Огромный тяжелый воз тянет сегодня наше главное городское предприятие ОАО «ММК», с которым у нас уже вполне отработаны схемы сотрудничества. Мы даже время от времени стараемся объединить наши бюджеты для оптовых закупок продуктов - получается значительно дешевле.

В этом вопросе моя личная политика заключается прежде всего в поддержании этого взаимовыгодного партнерства и в поиске путей для реализации программы, намеченной городской администрацией. Когда в городском бюджете не хватает средств для закупок сельхозпродукции, только благодаря сотрудничеству нам удается обеспечивать город продовольствием.

Серьезную конкуренцию не составляют нам и частные предприниматели. Многие из тех, кто занимался торговлей продуктами, сегодня, к сожалению, покинули рынок продовольствия. Остались единицы, чью деятельность я, как коммерсант, оцениваю достаточно высоко.

- Александр Генрихович, как оказалось, рыночные отношения отнюдь не гарантия того, что на наш стол попадут только качественные продукты. Существует, мне кажется, некая бесконтрольность со стороны как государственных, так и местных органов власти. А как ваше предприятие конт-

ролирует качество закупаемых товаров? Надо заметить, мой собеседник оказался человеком весьма занятым и наш разговор то и дело прерывался телефонными переговорами и решением с сотрудниками и деловыми партнерами Александра Генриховича неотложных вопросов, требующих его оперативного вмешательства. Очередным посетителем кабинета руководителя «Горторга» оказался заместитель начальника управления торговли ОАО «ММК» Олег Лакницкий. Он принес вместе с документами банку тушеной говядины. И v A. Г. Лейсли появилась реальная возможность (бывают же такие совпадения!) наглядно продемонстрировать работу «Горторга» по определению качества приобретаемых продуктов, чем, надо отдать ему должное, он не преминул воспользоваться.

– Видите эту банку. Это образец партии товара, который перед тем, как оформить сделку, мы подвергнем тщательной экспертизе. Наш торговый отдел сначала оценит ее качество, так сказать, органолептически, а при необходимости обратится за технической помощью к экспертам городских служб, контролирующих качество. Мы не только оцениваем продукцию завода-изготовителя, но и проверяем деловые качества самого поставщика. И только после того, как наши товароведы дадут «добро», мы заключим сделку. Кстати, мы отвергли уже около 17 подобных предложений из-за низкого качества мясных консервов, несмотря на то, что они нужны нам позарез: в течение лета нам предстоит обеспечить питанием почти 14 тысяч детей в загородных лагерях отдыха. Ответил я на ваш вопрос?

 Вполне. А можете вы, как профессионал, не один десяток лет проработавший на поприще торговли, немного отвлечься от жестких реалий и пофантазировать о том, какой должна быть городская торговля XXI века?

-Тут фантазии особой не нужно. Вам не приходилось бывать за рубежом?

К сожалению, нет.

-Тогда вам, конечно, трудно представить, что такое розничная торговля XXI века. На мой взгляд, у наших базаров, где ведется розничная продажа продуктов, нет будущего. Могу сказать, что организацией системы торговли будущего серьезно занимается металлургичесцелая программа по развитию сети городских магазинов, и о ней я знаю не понаслышке. Если коротко, то будущая торговля – это, конечно же, цивилизованный расчет по пластиковым карточкам - не только в розничной сети, но и при оптовых закупках. Переход к этой системе очевиден. По пластиковым карточкам ведут расчеты с по-купателями магазины системы «Универмаг», пластиковой карточкой можно расплатиться за бензин на некоторых автозаправках. Предусматривается и новый уровень культуры обслуживания покупателей. В будущем человеку, зашедшему в магазин за покупками, останется только выбрать товар. Все остальное сделает обслуживающий персонал супермаркета. Упакует, погрузит и доставит покупки. А разве заказ товаров по телефону на основе безналичного расчета не XXI век? И это не только на бумаге существующий проект. Поезжайте в Абзаково, на горнолыжную базу, и вы воочию увидите, каким бу-дет торговый сервис XXI века. Надо сказать, что руководители комбината далеко заглядывают в будущее. Реализация проекта уже началась. И это по плечу только серьезному предприятию, такому, как ОАО «ММК».

в. соколов. (Управление информации и общественных связей ОАО «ММК»).



ЮБИЛЕЮ ГОРОДА

Фонтаны украсят Marnumky

Около двадцати фонтанов будут действовать нынешним летом в нашем городе, отмечающем скоро свое 70-летие.

15 из них силами сотрудников ОМП «Управление благоустройства» приведены в рабочее состояние к началу лета. Уже в первых числах июня работали фонтаны у здания городской администрации, в скверах на проспекте Металлургов, у Дворца культуры металлургов имени С. Орджоникидзе.

К юбилею Магнитки планируется также пустить фонтаны у здания администрации Правобережного района, у кинотеатра «Комсомолец» и еще два фонтана в сквере на проспекте Металлургов.

ХОККЕЙ

У наших *4emiliohob* каникулы

В начале июня наконец утверждена формула проведения чемпионата России 1999-2000 годов по хоккею среди команд высшего дивизиона.

В борьбу за чемпионский титул вступят 20 команд. На первом этапе они проведут двухкруговой турнир, а затем 16 сильнейших в серии «плей-офф» непосредственно разыграют награды российского первенства. Матчи 1/8 и 1/4 финала пройдут до трех побед, полуфинальные и финальные поединки - до четырех побед одной из команд.

Хоккеисты «Металлурга» пока находятся в отпуске. 22 июня команда соберется в полном составе, а 27-го — отправится в Португалию на первый сбор. В ходе подготовки к чемпионату страны наш клуб планирует сыграть несколько матчей в Финляндии, принять участие в третьем розыгрыше Кубка стали и в восьмом международном турнире памяти И. Ромазана. Перемены в составе будут минимальными — впрочем, это уже стало привычным с тех пор, как команду возглавил Валерий Белоусов. Пока известно, что покидают команду нападающие Константин Шафранов и Александр Гольц. Первый возвращается в Америку, где он выступал в 1995 - 98 годах, второй — в Германию (предположительно в клуб «Ганновер»). Три ведущих форварда Александр и Евгений Корешсовы и Сергей Гомоляко тракт с «Металлургом» еще не продлили, хотя все трое собираются ехать на первый сбор в Португалию. Пополнится команда, по всей видимости, одним-двумя нападающими.

Сезон «Металлургу» предстоит не менее напряженный и сложный, чем минувший. Вновь наша команда помимо чемпионата страны примет участие в розыгрыше Евролиги, а 31 августа сыграет еще за Суперкубок Европы с швейцарским клубом «Амбри-Пиотта». Хотят видеть «Металлург» на своем турнире и организаторы Кубка Шпенглера, старешего клубного соревнования Старого Света. Проводится он в швейцарском Давосе в канун Нового года. Но пока подтверждения на участие в этом престижном турнире руководители нашего клуба не дали.

В. РЫБАЧЕНКО.

II 3