

ЭКОНОМИКА ФИНАНСЫ

Заказ от корабелов

СБЫТ

До 35 тысяч тонн планирует увеличить Магнитогорский металлургический комбинат объем продаж судостроительной стали в 2005 году. Более 95 процентов этого металла Магнитка поставит российским судостроительным предприятиям.

Судостроители с каждым годом предъявляют все более жесткие требования к качеству поставляемой стали. В частности, поставки невозможны без одобрения со стороны международных надзорных организаций. Поэтому сталелитейные компании стремятся, чтобы их продукция соответствовала высоким требованиям.

ММК в прошлые годы получил сертификаты одобрения производства судостроительной стали от Российского морского регистра, Российского речного регистра судоходства и Germanischer Lloyd (Германия). А теперь сертифицировал судостроительную сталь марки А своего производства в обществе «Регистр Ллойда».

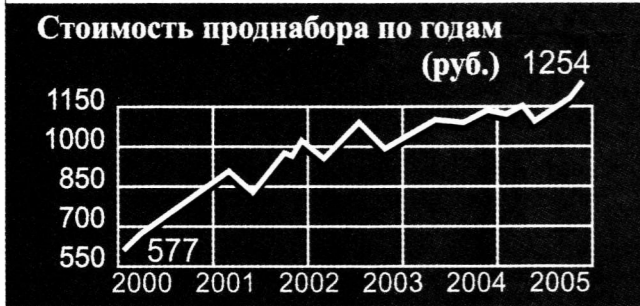
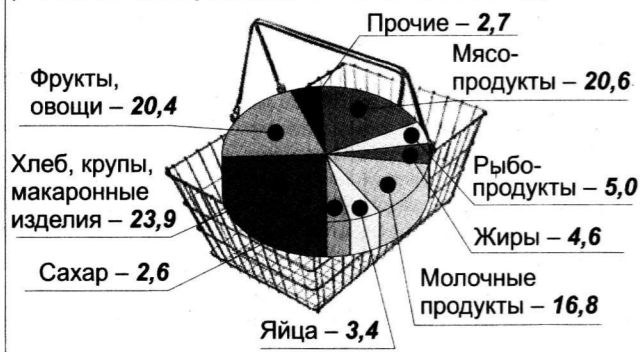
В начале этого года Санкт-Петербургский филиал квалификационного общества «Регистр Ллойда Европы, Ближнего Востока и Африки» (Lloyd's Register EMEA) завершил полный комплекс контрольных испытаний магнитогорской судостроительной стали, прокатанной на станах «2000», «2500», «4500», «2350». Все результаты испытаний были признаны инспектором «Регистра Ллойда» положительными.

Испытание и квалификация судостроительной стали позволят Магнитогорскому комбинату выполнить заказ ОАО «Астраханский корабель», полученный дирекцией по сбыту в ноябре 2004 года. Поставка листового проката будет идти под надзором инспектора – Lloyd's Register EMEA.

Продовольственная корзина России

Стоимость минимального набора продуктов питания в среднем по России к началу февраля 2005 года увеличилась на 2,9% в сравнении с началом января и составила 1254 руб. в месяц

Структура минимального набора продуктов питания (в % стоимости, в расчете на одного человека в месяц)



Стоимость минимального набора продуктов питания в федеральных округах России, (руб.)

Центральный	1258
Тамбовская обл. (самая дешавая)	1065
Москва	1543
Северо-Западный	1346
Южный	1120
Приволжский	1224
Уральский	1262
Сибирский	1287
Дальневосточный	1841
Чукотский АО (самый дорогой)	3750

По данным Госкомстата РФ.

Палки в «колесах» металлургов

Аппетиты сырьевиков угрожают плану комбината

133,3 миллиарда рублей – такой гигантской цифрой достиг в прошлом году объем реализации продукции Магнитогорского металлургического комбината и увеличился по сравнению с 2003 годом в полтора раза. Причем причинами столь существенного роста стали не столько повышение цен на рынке черных металлов, сколько увеличение объемов производства и улучшение структуры металлопродукции.

Магнитка, таким образом, заработала за год больше 4,5 миллиарда (!) долларов – колоссальные деньги даже для очень крупной компании. Но огромную долю этих средств «съели» затраты на сырье и основные материалы

Если в январе прошлого года в структуре себестоимости продукции ОАО «ММК» доля затрат на сырье и основные материалы составляла 54,8 процента, то в октябре этот показатель вырос до 67,8 процента. В среднем же сырьевые затраты комбината в 2004 году достигли двух третей от себестоимости, что только подчеркивает непомерные аппетиты отечественных угольных и железорудных предприятий.

ММК нередко обвиняют в том, что он сам виноват в резком росте своих затрат на сырье. В свое время Магнитка якобы не позаботилась о приобретении активов угольных и железорудных компаний, поэтому и покупает теперь основное сырье по очень высоким ценам. Однако рассуждения эти очень напоминают «треп» обывателей. Ведь в то время как конкуренты скупа-

ли, например, угольные шахты и разрезы, Магнитогорский металлургический комбинат просто вынужден был вкладывать гигантские средства в развитие основного производства. Магнитке в наслед-

ство от советской плановой системы досталась фактически устаревшая металлургическая компания, в отличие, скажем, от Череповца или Новолипецка. Износ основных фондов в ней достиг критической отметки. Оказавшись без инвестиций, жизненно необходимых на реконструкцию производства, ММК финансировал програм-

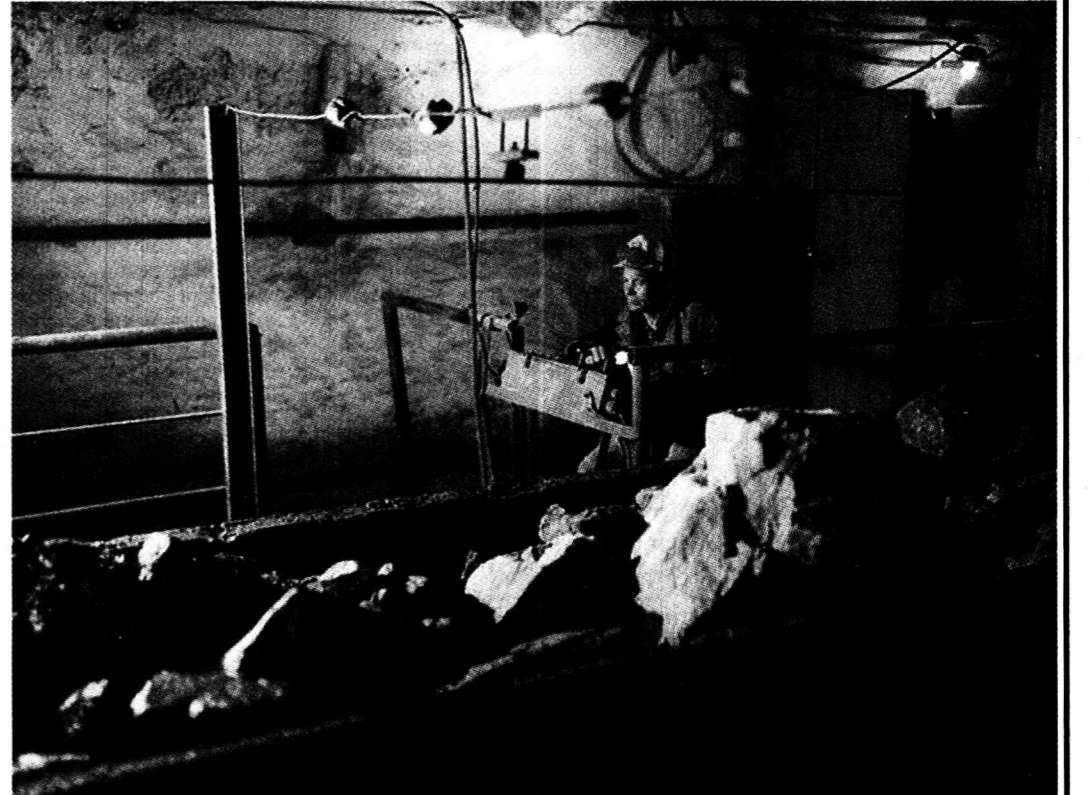
му технического перевооружения из собственных средств. Прибыль прямо шла на развитие производства – других источников средств в ту пору просто не было. Только в 1996–2004 годах на инвестиционную деятельность Магнитка потратила 40,9 миллиарда рублей и достигла впечатляющих успехов. Если, например, в 1991 году износ основных фондов комбината составлял 89 процентов, то в 2004-м он снизился до отметки, не превышающей 30 процентов...

В прошлом году дискуссия о ценах на рынке черных металлов была одной из животрепещущих в промышленности страны. Несмотря на то, что повышение цен на большинство видов металлопродукта было связано с тенденциями на мировом рынке и ростом затрат самих металлургов, отечественным производителям черных металлов пришлось выдержать серьезный натиск. Сначала их обвинили в картельном

сговоре, но Министерство по антимонопольной политике этого не обнаружило. Потом обрушился вал писем и запросов на премьер-министра Михаила Фрадкова, которого настоятельно просили «разобраться с металлургами». На встречу с председателем правительства были приглашены владельцы четырех металлургических гигантов – ММК, Северстали, ЕвразХолдинга и НЛМК. Основной доклад представил генеральный директор Магнитогорского металлургического комбината Виктор Рашинов. Михаил Фрадков согласился с доводами и аргументами металлургов, и жалобщики отстали.

Но сами металлурги остались один на один со своими проблемами. И – попали под еще более мощный пресс сырьевиков. Просто беспрецедентным был рост цен на железорудное сырье. Если в январе 2004 года доля затрат на закупку железорудного сырья составляла на ММК 22,6 процента, то в октябре она выросла до 31,4 процента. В начале прошлого года поступавшие на комбинат окатыши обходились Магнитке по 1915 рублей за тонну (с НДС), а в ноябре – уже по 3515 рублей. Объясняется это тем, что основной поставщик ММК – Соколовско-Сарбайское горно-производственное объединение, у которого комбинат закупает 10–11 миллионов тонн железорудного сырья в год, «подтянул» цены к российскому уровню – на окатыши, например, они выросли в 2,5 раза.

Неуклонно стремилась вверх и стоимость угля, темпы роста добычи которого в России намного ниже темпов роста его потребления. Проблему усугубил еще и тот факт, что практически весь российский угольный рынок – спотовый. Угольщики не хотят работать по долгосрочным контрактам. Ситуация такова, что ММК тратит на покупку российско-



го угля примерно столько же, сколько японские металлургические компании – на покупку австралийского, качество которого гораздо выше. Приобретать же уголь на Зеленом континенте для отечественных предприятий экономически не целесообразно по не зависящим от них причинам. Даже оснащение наших морских портов ставит «палки в колеса»: их технические возможности просто не позволяют нормально работать на прямую сыпучих порошков. Год назад Новолипецкий металлургический комбинат пошел на коммерческий эксперимент и приобрел 60 тысяч тонн качественного австралийского угля. Корабль с этим сырьем в украинском порту Южный, одном из лучших на территории бывшего СССР, выгружался больше двух недель...

«Если мы не сможем на высоком уровне удержать цены на металлопродукт, – комментировал в прошлом году ситуацию коммерческий директор ОАО «ММК» Виктор Кутушев, – то не сможем оплачивать сырье. Придется снижать объемы производства – со всеми вытекающими последствиями... Парадокс же в том, что только спад производства на российских металлургических предприятиях, а с ним, естественно, – сокращение объемов потребления сырья, может заставить сырьевиков снизить цены на свою продукцию. Вот только такой «компромисс», можно не сомневаться, не устроит ни металлургов, ни их поставщиков, ни Правительство России, которое, наверняка, помнит о наказе-максимуме, озвученном Президентом России Владимиром Путиным, – уволить валовой

внутренний продукт за 10 лет. Наступивший 2005 год пока не обещает изменения ситуации. По оценкам большинства аналитиков и экспертов, цены на железорудное сырье, например, поднимутся минимум на 20 процентов. А вот стоимость металлопродукции будет расти гораздо медленнее – рост цен за год не превысит 8 процентов. Такой «сырьевой» натиск вполне может привести к существенному сокращению прибыли и снижению рентабельности металлургических предприятий. А значит, и к уменьшению налоговых платежей в бюджеты всех уровней и к социальной напряженности в регионах, в которых расположены металлургические производства. Вряд ли такое развитие событий отвечает государственным интересам.

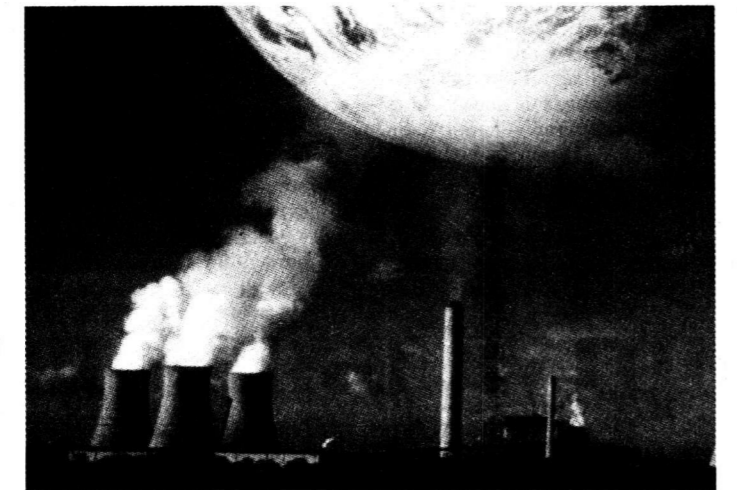
Владислав РЫБАЧЕНКО.

Что такое раздельное питание? Это когда одни едят в ресторане, а другие – из потребительской корзинки.
Юрий ЖУКОВ

Мировое признание

ММК – один из немногих в мире обладателей «экологического сертификата»

Тема экологии в Магнитогорске всегда звучала напряженно: металлургическое производство не может быть нейтральным в отношении окружающей среды. Другое дело – как максимально смягчить его воздействие? ММК всегда стремился к снижению негативного воздействия на окружающую среду от своей производственной деятельности. В годы советских пятилеток этому уделялось мало внимания – гораздо важнее были выданные сверх плана тонны металла. Тотально контролируемая государством экономика не позволяла предприятию вкладывать значительные средства в природоохранные мероприятия, поэтому и финансировались они по остаточному принципу. Ситуация резко изменилась с приходом рыночных отношений после акционирования комбината. Был разработан и успешно внедрен ряд экологических программ, многие из которых признаны уникальными по меркам России. Один из известных проектов – современный комплекс очистки и переработки коксовых газов, построенный на коксохимическом производстве. После его пуска выбросы коксохимки стали для горожан практически незаметны. Но это не единственный проект, о котором стоит рассказать.



Именно в этом году в Магнитогорске состоялось вручение сертификата системы управления качеством TUV CERT компании RWTUV Systems GmbH (г. Эссен, Германия) на соответствие системы экологического менеджмента ОАО «ММК» требованиям международного стандарта ИСО 14001-96 «Системы экологического менеджмента. Требования и руководство по применению». Вручение сертификата явилось завершением процесса создания системы экологического менеджмента, начатого в декабре 2002 года решением генерального директора ОАО «ММК». Сертификационный аудит состоял из двух этапов: предварительного, закончившегося в сентябре прошлого года, и сертификационного – в декабре прошлого года. Получить подобный сертификат – дорогостоящее, его имеют самые успешные и надежные компании с мировым именем. Сам факт того, что он выдан металлургическому предприятию, уже уникален. Тем не менее, германские аудиторы признали полное соответствие экологического менеджмента ОАО «ММК» международным требованиям. Что и под-

твердили документально. Однако теперь наше предприятие ежегодно должно подтверждать этот уровень соответствия элитному стандарту. Многие путают понятия «экология» и «экологический менеджмент». Первое – наука об отношении живых организмов и образуемых ими сообществ между собой и с окружающей их средой. Второе же подразумевает эффективный способ управления производственным процессом, определение целей и задач, реализация которых способна минимизировать загрязнение окружающей среды. Внедрение данной системы и ее дальнейшее развитие позволяют обеспечить повышение эффективности производства, снизить экологические риски, расширить рынки сбыта продукции ОАО «ММК». Одной из основных задач системы экологического менеджмента является осознание каждым работником степени его влияния на окружающую среду и стремление к снижению этого негативного воздействия.

Результаты ММК в природоохранной деятельности впечатляют: валовые выбросы в атмосферу в 2004 году по сравнению с 2003 годом снижены на 6480 тонн и в конечном итоге составили 271 625 тонн, в том числе по взвешенным веществам снижены на 500 тонн и составили 34904 тонны. Сброс загрязняющих веществ в водные объекты снизился в сравнении с 2003 го-

дом на 6327 тонн. Этого удалось добиться благодаря ряду комплексных мероприятий: реконструкции непрерывно-травертных агрегатов № 1, 2 в ЛПЦ-5 и строительству установок регенерации отработанной травильной кислоты. Повышение качества травления металла позволило перейти на безотходное производство, предотвратить образование травильных шламов в объеме 2100 тонн в год и вывести из эксплуатации шламохранилище ЛПЦ-5; строительству аспирационных установок на выдате агломерата после пятой и шестой агломашины в аглоцехе ГОП, что позволило сократить выбросы пыли в атмосферу на 300 тонн в год и снизить запыленность на рабочих местах;

первому этапу реконструкции мартеновского цеха, включающей строительство двух сортовых МНЛЗ, агрегатов «печь-ковш» и агрегатов доводки стали, позволившим перейти на непрерывную разливку стали и полностью прекратить ее разливку в изложницы. Благодаря этому на шестнадцать процентов увеличен выход металла, на 970 тонн в год снижены выбросы в атмосферу.

Стоит отметить, что проекты всех вновь вводимых объектов предусматривают строительство необходимых природоохранных сооружений и проходят государственную экологическую экспертизу. Наивно полагать, что

ММК остановится на достигнутом – это не в правилах магнитогорских металлургов. В текущем году пройдет реконструкция сероулавливающих установок аглофабрики № 4 с заменой скрубберов, что повысит эффективность очистки агломерационных газов. Будут построены установочные стабилизаторы агломерата в аглоцехе с мощными аспирационными системами – это позволит не только улучшить качество агломерата, но и значительно снизить выбросы в атмосферу и запыленность в подбункрных помещениях доменного цеха, а также снизить пыление при транспортировке агломерата. Внедрение бесконусной загрузки доменных печей приведет не только к повышению их производительности, снижению энергозатрат и удельного потребления кокса, но и к значительному снижению выбросов коксового газа и пыли из межконусного пространства доменных печей. Строительство электросталеплавильных агрегатов, установок вилочной обработки стали в комплексе с пылегазоочистными установками в мартеновском цехе позволит вывести из эксплуатации два вредных сталеплавильных агрегата и значительно сократить выбросы загрязняющих веществ в атмосферу. Часть мероприятий будет осуществлена уже в нынешнем году, а выполнение всей программы будет продолжено в 2006–2007 годах.

Михаил СКУРИДИН.

Спрос на легковушки и пылесосы

ТОРГОВЛЯ

В министерстве экономического развития Челябинской области подвели итоги развития торговой деятельности в 2004 году. Объем оборота розничной торговли составил 104,5 миллиарда рублей, что на 15,8 процента выше уровня 2003 года.

Министр экономического развития Челябинской области Юрий Клепов, отмечает высокие темпы роста продаж непродовольственных товаров (131,6 процента) по сравнению с продовольственными (100,3). Значительно выросла доля непродовольственных товаров и в общем объеме оборота – с 49,2 процента в 2003 году до 55,6 в 2004-м.

В прошлом году магазинные продажи существенно превышали рыночную торговлю. Так, оборот организованного сектора потребительского рынка составил 76,2 процента, оборот продаж на рынках, ярмарках – всего 23,8. Эти цифры говорят о том, что челябинцы больше доверяют продуктам, купленным в магазинах, цены в которых вполне сопоставимы с рыночными. Кроме того, в соответствии с восстановлением губерниатора, в городах и районах идет целенаправленная работа по упорядочиванию рыночной торговли, проходит преобразование и реконструкция действующих рынков в современные торговые объекты. Это делается для пресечения каналов теневого оборота фальсифицированной продукции и повышения культуры обслуживания. В 2004 году в области было открыто 570 магазинов.

Ежедневная продажа товаров увеличилась, с 220 миллионов рублей в 2003 году до 280 миллионов рублей в 2004-м. Особо много жители области покупали бытовой техники: электрочайники, холодильники, морозильники, стиральные машины. Спросом пользовались также легковые автомобили и радиоприемные устройства.

Не храните все яйца в одной корзине

ВКЛАДЫ

Все вклады в банках в январе не принесут собственникам никакого дохода. Эти данные озвучил центр макроэкономических исследований компании «БДО Юнион».

Это произошло потому, что инфляция в январе скакнула до 2,6 процента. Покупательная способность рублевых вкладов снизилась на 1,8–2,2 процента, в зависимости от сроков размещения. Но больше всех пострадали до января самые прибыльные вклады в евролейской валюте. В результате реального снижения курса евро к рублю покупательная способность евро похудели на 5,9 процента. Зато долларовые вклады неожиданно оказались на высоте. Если в прошлом году такие вклады приносили своим владельцам одну лишь головную боль, то в январе покупательная способность вкладов в долларах обесценилась всего на 0,86–1,14 процента. И наличная «зеленка» обесценилась всего на 1,3 процента. Это связано с ростом курса доллара по отношению к рублю.

Такая ситуация сложилась в январе. Сказать, как она изменится в феврале и в какой валюте все же хранить свои сбережения, никто не берется. Лучше, видимо, поступить по старой поговорке «не хранить все яйца в одной корзине», создав вклады в родной валюте, новоявленных евро и «старичках» долларах.