

Выбор милосердия

Примеров из жизни социальному работнику хватит на несколько энциклопедий



У ИРИНЫ БАРОВОЙ с десяток бабушек. Это не опечатка. Все верно: канцелярские определения «клиенты», «подопечные» или «полторы ставки» социальный работник Ирина к своим старикам, ставшим за годы в профессии родными, не приемлет. Даже сегодня, когда их чаще связывает телефонный провод, а на помощь приходят ее коллеги.

Двадцать лет назад, после рождения второго ребенка, Ирине пришлось оставить торговлю с ее нешадным графиком и перейти на более гибкий режим работы. Тогда и поступило предложение молодой маме ухаживать за пожилыми людьми через органы социальной защиты. На вверенном участке за Баровой закрепили двенадцать человек – максимально возможное число. Однако высокая нагрузка формальным подходом к делу не обернулась. Наоборот, по словам подопечных, Ирина стала им родной, помощницей, которая и в трудную минуту поддержит словом, и выручит в неурочный час. Так незаметно семья Баровых многократно увеличилась.

– Пожилым людям, и особенно одиноким, важнее даже не то, чтобы ты помыл пол, принес продукты или заполнил квитанции, а моральная, психологическая поддержка. Выслушать, посоветовать, подсказать, – утверждает Барова. – Бабушки обсуждают со мной житейские вопросы даже чаще, чем со своими родственниками. Вот у одной из них, например, пятеро детей, и ни один ее не навещает. Разве что сын, да и тот появляется только в день пенсии матери. Помню, как разыскала на рынке ее дочь, стала взывать к совести. Бесполезно...

Контакта с подопечными Ирина не потеряла даже с переходом спустя пять лет из социальных работников в специалисты центра обслуживания населения Правобережного района, а затем в городское управление соцзащиты. Они частенько созва-

ниваются, поздравляют друг друга с праздниками, вспоминают курьезные случаи. Один из таких – просьба восьмидесятилетнего ветерана подогнать ему «жину»...

– Без терпения, доброты, сострадания в нашей профессии, конечно, нельзя. Но и без специальных знаний тоже не обойтись. Ведь мы для своих подопечных в какой-то степени и доктор, и юристы, – замечает моя собеседница.

Знания психологии и педагогики ей привили на социальном факультете в институте. Практика каждодневной работы с людьми оказалась куда сложнее. Жизненных примеров, накопившихся с годами, Баровой, пожалуй, хватит на написание нескольких энциклопедий. Вот и по ходу разговора она все больше рассказывает о маленьких победах ее отдела информационно-правового обеспечения, нежели о личном. Так, вспоминает обратившегося в администрацию парня, который получил травму на армейской службе, но был определен в психбольницу вместо присвоения ему группы инвалидности и выдачи соответствующего набора льгот. Вмешательство соцзащиты через запросы в военную часть позволило оформить пострадавшему удостоверение инвалида, что увеличило размер пенсии в два раза.

Разумеется, не всегда все получается, как хотелось бы. Переживает Ирина за «тыловичку» Марию Степановну Жарикову, работавшую во время войны на оборонную промышленность, но не имеющую возможности сегодня воспользоваться своими льготами. В суде, где пенсионерка вынуждена отстаивать свои права, ждут второго свидетеля, готового подтвердить факты труженицы тыла. Вся сложность в том, что таких свидетелей нет в живых. И суд, засыпанный ходатайствами органов соцзащиты, на стороне Марии Степановны, но закон не делает исключений.

На вопрос, с кем предпочтительнее работать – с людьми или с законами, Ирина дипломатично отвечает:

– Вы знаете, законы так быстро меняются... Сегодня дашь консультацию, что человеку в его ситуации поможет только обращение в суд, а на следующий день судебное решение оказывается ненужным. Зато на моем теперешнем месте вероятность помочь большему числу людей выше.

Пользуясь случаем, Барова рассказывает о последних новшествах в законодательстве: о том, что оформить удостоверение «Ветеран труда» теперь можно, не будучи пенсионером. Если есть государственная награда и стаж работы у женщины достиг двадцати лет, у мужчины – двадцати пяти, то, не дожидаясь выхода на пенсию, можно оформить удостоверение. Правда, льготами все равно позволено будет воспользоваться только по достижении пенсионного возраста.

– Конечно, хотелось, чтобы пенсионерам, их качеству жизни уделялось больше внимания. Но бюджет не позволяет сделать надбавки существеннее, – рассуждает главный специалист управления соцзащиты. Пособие в триста рублей по нынешним-то ценам вряд ли кого из малоимущих сильно утешит.

Родные в шутку называют ее мать Тереза

Поэтому своей личной задачей вижу, чтобы люди уходили довольными если не размером пособия, то уж человеческим отношением точно.

Иногда сама удивляюсь, что так долго работаю в профессии. Наверное, работа с людьми – мой выбор на всю жизнь. Спасибо мужу и детям, понимающим и разделяющим заботы, коллегам по цеху – Татьяне Кирьяновой, Оксане Шерстобитовой, Наталье Макаровой, которые всегда поддержат...

На общение с родными Ирине времени не жалеет. Свое собственное благополучное будущее наверняка видит в благополучии близких. Но о далеком всерьез не задумывается.

– Кто же знает, что нас ждет в старости! – восклицает она.

Между тем, основу этого будущего семья Баровых создает сегодня: каждые выходные навещает старшую в семье – маму Ирину, проживающую в поселке Новосавинка. Кстати, местные часто обращаются к Ирине за советами и с просьбами вроде «выручи до ручки»... И она не отказывает. Родные посмеиваются: «Тебя здесь ждут как мать Терезу».

– Если под силу, почему бы не помочь? – удивляется социальный работник.

СЕМЕН БОДРОВ
ФОТО > ДМИТРИЙ РУХМАЛЕВ

Как заработать на акциях крупных мировых компаний, не владея ими?

ИНТЕРЕСНО, что существуют активы, которые меняются с меньшей интенсивностью, чем валюты, но при этом также позволяют получить ощутимую прибыль.

Более того, они позволяют нам сформировать эффективный инвестиционный портфель, в рамках которого мы можем работать с совершенно разными инструментами.

Предлагаем вашему вниманию новый способ инвестирования – торговлю контрактами на разницу в ценах акций одних из крупнейших компаний мира.

Контракт на разницу в цене товара (Contract For Difference, **CFD**) – это финансовый инструмент, позволяющий торговать такими активами, как акции многих крупных компаний, золото и нефть, газ и никель, какао и хлопок. Необходимо это для того, чтобы дать возможность частным инвесторам проявить себя в этом сегменте финансового рынка.

Главным отличительным свойством CFD является то, что при торговле CFD-контрактами не происходит реальной поставки того инструмента, по которому заключается сделка. Трейдер покупает CFD на акции, а затем обязательно продает их, извлекая прибыль от самого изменения цены. Преимущество контрактов на разницу заключается в том, что в любой момент вы можете заключить сделку в полном объеме, например, на акции, что достаточно затруднительно сделать при торговле «натуральными» биржевыми контрактами.

В основе торговли CFD на акции лежит привычный принцип работы на FOREX. Однако при работе инвестор получает доступ к более высокому уровню финансовых инструментов. Используя принцип маржинальной торговли, у инвестора появляется возможность оперировать не такими высокими суммами, как, например, в биржевой.

Дополнительным отличием торговли CFD на акции является то, что она привязана к биржевым сессиям, где акции периодически меняют своих владельцев, и как следствие – котировки. Соответственно, разница между прогнозируемой трейдером и реальной их ценой и составит прибыль или убыток.

Рассмотрим контракт на разнице цен на общем примере: вы покупаете CFD на 400 акций Microsoft Corp по цене 50 долларов США за акцию, ожидая, что их стоимость пойдет вверх. Через некоторое время вы продаете их по цене 52 доллара США. Соответственно ценовая разница к выплате составит 2х00= 800 долларов США.

В качестве одного из наиболее актуальных примеров мы можем рассмотреть компанию Apple. С начала текущего года котировки ее акций выросли на 9,45 процента, до 352 долларов США. Причинами такого роста являются, во-первых, рост всего американского фондового рынка на фоне восстановления американской и мировой экономик, во-вторых, мягкая монетарная политика большинства центральных банков. И действительно, индекс Доу-Джонса с начала года вырос на 8,8 процента.

Во-вторых, поддержку акциям Apple оказало анонсирование в январе CDMA-версии смартфона iPhone 4. И если бы наши клиенты купили CFD на акции Apple, вложив при этом только 5 процентов от стоимости акций (размер максимального плеча при торговле CFD на акции равен 1 к 20) при депозите в 1000 долларов США с начала 2011 года они смогли бы заработать 30,8 процента от депозита. Ряд аналитических агентств повысили свои прогнозы на акции Apple с 375 долларов до 450 к концу 2011 года. И это позволяет надеяться на то, что данная динамика позволит заработать и трейдерам на CFD.

Одним из главных преимуществ CFD программ от FOREX CLUB является также и возможность одновременного доступа к различным рыночным площадкам при фактическом использовании одного торгового счета и одной торговой платформы ActTrader™.

Напоминаем, что условия торговли CFD с FOREX CLUB отличаются низкими маржинальными требованиями и комиссионными, плавающими спредами и отсутствием свопов, а также возможностью держать позицию бесконечно долго.

Международная академия биржевой торговли – официальный партнер FOREX CLUB

на территории России ул. Советской Армии, 8/1, офис 804, т. 8 (3519) 43-82-80.



Не всегда деньги и другие материальные блага могут заменить понимание и доброту