

Максимальный задел «Минимакса»

Снабжая топливом комбинат, компания не забывает о горожанах

ТОПЛИВНЫЙ КРИЗИС конца 80-х–начала 90-х годов заставил ММК всерьез задуматься об организации производства собственного бензина для нужд предприятия: в январе 1990 года по технологии, разработанной специалистами центральной лаборатории и коксохима, произведены первые 142 тонны опытной партии бензина А-92. Результаты испытаний, проводившихся в течение года в автотранспортном цехе комбината, признаны успешными. В 1991 году по приказу генерального директора ММК создано государственное научно-производственное предприятие «Минимакс» для обеспечения комбината и города горюче-смазочными материалами. За восемь месяцев на территории коксохима построили цех по производству автомобильных бензинов А-76 и А-92 мощностью 20 тысяч тонн в год. В октябре 1991 года он был запущен в эксплуатацию.

Такова история появления в Магнитогорске компании «Минимакс», которая помогла городской промышленности и населению пережить те «голодные на бензин» времена. Сегодня это крупное дочернее предприятие комбината, пятнадцатую годами успешной работы завоевавшее доверие своих партнеров и потребителей. Заправки «Минимакса» хорошо известны горожанам – они построены капитально, основательно и по оригинальным проектам. О сегодняшнем дне «Минимакса», задачах и перспективах рассказывает заместитель директора компании Алексей ГОЛУБЕВ:

– Наше предприятие создавали, чтобы решить острую проблему снабжения комбината горюче-смазочными материалами, бензином и дизельным топливом. С помощью технологии компаундирования на базе нефтяных фракций мы стали производить бензин марок А-76, А-92. Начинали с одной заправки по улице Кирова: в условиях дефицита по талонам продавали бензин трудящимся комбината. Спустя год запустили заправку по проспекту Пушкина. Постепенно дефицит топлива в стране стал спадать. А в цехе мы построили новое оборудование для приема и хранения большого объема топлива. Нефтебаза «Минимакса» расположена на территории комбината в районе коксохимического производства, что позволяет оперативно распределять топливо по АЗС ММК.

– К середине 90-х бензин перестал быть дефицитом. Вы производите его до сих пор?



Фото Дмитрия РУХМАЛЕВА.

– Нет, тогда мы вынуждены были этим заниматься, потому что стабильные поставки топлива на комбинат были попросту невозможны. Собственное производство бензина свернули в 1995 году – акцизы на его производство стали слишком высоки для тех небольших объемов, что мы производили. Топливо для ММК, в том числе и дизельное, стали закупать на нефтеперерабатывающих заводах. Параллельно расширили сеть собственных АЗС, теперь их в городе четыре: «Пражская», «Красная», «Сиреневая», «Минимакс». В 1996–97 годах полностью обеспечивали топливом городские бюджетные предприятия. Кроме того, наладили производство масел и смазок для нужд ММК, организовали производство эмульсола для ЛПЦ № 5 – раньше его закупали за рубежом. Производили и другие смазочные материалы, необходимые листопрокатчикам. Позже этим направлением стала заниматься другая организация, а мы полностью сконцентрировались на бензине и дизельном топливе.

– То есть поставками на ММК?

– Да, в прошлом году руководство ММК решило полностью передать «Минимаксу» все заправки, все обеспечение предприятия горюче-смазочными материалами. К нам отошла автотранспортная техника для перевозки огнеопасных грузов. Хотя и до этого у нас было три десятка бензовозов, поскольку мы перевозим топливо не только по Магнитогорску, но и по многим селам Челябинской обла-

сти. АЗС, ранее принадлежавшие комбинату и расположенные как на его территории, так и за ее пределами, тоже передали нам. Представляет, какие объемы топлива потребляет транспорт такого мощнейшего предприятия, как ММК? Только один железнодорожный транспорт требует ежемесячно около тысячи тонн, ведь локомотивы работают на дизельном топливе. Ежемесячная потребность ММК составляет порядка 3 млн. литров бензина и дизельного топлива.

– Комбинат требует от своих поставщиков четкой и качественной работы, поэтому честь стать его партнером выпадает далеко не всем. Как удается соответствовать его жестким требованиям? В чем ваши конкурентные преимущества?

– Работать на совесть. Мы сразу же приступили к реконструкции морально и физически устаревшего оборудования АЗС: обновили автозаправку на Малом Куйбасе, ведем работы на АЗС рудника, на горе Магнитной, отремонтировали заправку на ККЦ. Установили современные германские колонки большой производительности, чтобы максимально сократить время заправки автотранспорта. Раньше многотонный «БелАЗ» заправлялся около двадцати минут, а сейчас вдвое-втрое быстрее. Это сокращает время простоя транс-

порта у бензоколонки. Постоянно контролируем качество топлива, поступающего на комбинат. Первая ступень этого контроля – отдел внешней приемки ММК. Помимо него каждая партия проходит экспресс-анализ в нашей лаборатории, сдаем также пробы в независимую городскую лабораторию. Такой жесткий контроль позволяет нам гарантировать качество бензина и дизтоплива. Раньше комбинат закупал топливо преимущественно у «Лукойла», а сейчас мы работаем без посредников с заводами всех ведущих нефтяных компаний: «Газпром-нефть», «Татнефть», «Руснефть», «Сургут-Газпром». Это одно из наших конкурентных преимуществ. Топливо получаем непосредственно от самих переработчиков. По нашему заключению наиболее качественное топливо в настоящее время производят Омский завод компании «Газпром-нефть», и «Руснефть». Высокооктановые марки бензина, производимые уфимским заводом, сильно потеряли в качестве и не соответствуют современным требованиям, поэтому сейчас башкирский бензин мы не покупаем.

Наше предприятие составляет около 6,5 тысячи тонн – это хороший задел

– Поставляет ли «Минимакс» бензин другим предприятиям?

– Регулярно участвуем в тендерах, проводимых городскими властями на поставку топлива для нужд муниципальных предприятий. Откровенно замечу, побеждаем не всегда. Причина? Когда мы получаем качественный бензин, то объективно не можем снизить его цену, а с некачественным топливом «Минимакс» не работает. Вообще, конкуренция на оптовом рынке ГСМ в городе раньше была острее: многие мелкие компании ее не выдерживают. В сравнении с прошлым годом число участников городского тендера сократилось вдвое. «Минимакс», работая с большими объемами поставок, обладая своей нефтебазой, конкуренцию выдерживает. Собственная нефтебаза позволяет нам вести гибкую ценовую политику. Наши запасы составляют около 6,5 тысячи тонн – это

хороший задел. В объеме двухнедельной потребности топлива зарезервировано для нужд комбината. Этого хватает, чтобы не взвинчивать резко цены на городских АЗС. Поэтому сегодня на наших заправках цены самые низкие в городе.

– Городских заправок всего четыре. Собираетесь ли строить новые?

– Да, пока их четыре, но здесь мы обладаем преимуществом в сравнении с конкурентами – наши цены ниже. В июле на всех АЗС города цены выросли на 10 процентов, а у нас лишь на четыре процента. Плюс к тому: для своих постоянных клиентов мы выпустили карточки, дающие скидку еще в два процента. Работу с сетью АЗС в городе будем продолжать: закончим реконструкцию автозаправок для нужд комбината, а затем приступим к модернизации и расширению сети городских АЗС. Здесь наш основной конкурент – «Лукойл», но, являясь челябинским филиалом, он жестко привязан к ценовой политике головной компании. Мы намного мобильнее в этом отношении.

– Что нас ожидает с ценами на бензин в ближайшие месяцы?

– Мы прогнозируем небольшой рост до конца года, связанный с некоторым ажиотажем июля-августа. Львиная часть топлива с нефтеперерабатывающих заводов экспортируется, что связано с повышением цен на мировом рынке. Летом с уфимских заводов на экспорт ушло свыше 60-ти процентов, что сразу вызвало дефицит в регионе. Очень много продукции Омский нефтеперерабатывающий завод поставляет в Китай. Поэтому до конца года бензин подорожает еще процентов на десять.

– Все дочерние предприятия комбината выстраивают свою социальную политику, равнясь на материнскую компанию. Какие социальные проекты, значимые для города, реализует «Минимакс»?

– Прибыль, заработанная нами, распределяется между учредителями, часть ее идет на развитие «Минимакса» и наши социальные проекты. Наиболее значимый для горожан – строительство мечети, которое выходит на финишную прямую. Стройка финансируется, в основном, за счет ОАО «ММК». Мечеть уже действует, осталось завершить отделку фасада, минарета, благоустроить территорию вокруг. Надеемся, к зиме работы будут полностью завершены. **Беседовал Михаил СКУРИДИН.**

На Хрустальном клево!

ПРОДОЛЖЕНИЕ ТЕМЫ

В одном из субботних выпусков «ММ» было опубликовано интервью с председателем городского общества охотников и рыболовов Александром Рыбаковым «Есть деньги – будет и клев?», в котором рассказывалось, в каких случаях с любителями удочки и ухи на природе берут плату за рыбную ловлю на ближайших от города водоемах, в том числе и на рукотворном озере Хрустальном Нагайбакского района.

Многие охотники и рыболовы Магнитогорска знают о нем не понаслышке. Те, кто со стажем, помнят, как по утренней зорьке выжили здесь сазанов размером, как выражаются рыбаки, с лопату, шук, похожих на акул. Да и охота здесь на водоплавающую дичь никогда не была «пустой», ондатру помаленьку в камышах промыслили. Жаль, несколько лет назад на озере случился мор, крупная рыба

погибла, и известность Хрустального, как удачливого водоема, померкла. Но, похоже, бывшая слава к нему начинает возвращаться: у озера, а по официальным документам – пруда, появился хозяин – Нагайбакская районная общественная организация охотников и рыболовов, которую возглавляет Александр Скрыпник.

– Договор по пруду с нашей организацией был заключен два года назад с Уралкамрыбводоёмом по результатам конкурса, который проводило министерство радиационной и экологической безопасности Челябинской области, – рассказал председатель. – Согласно этому документу, мы имеем право на ведение промышленного рыболовства.

Но самое интересное, что должно заинтересовать любителей клева, новый хозяин пруда в прошлом и нынешнем году произвел зарыбление водоема карпом-годовиком. Закупили этот, так называемый посадочный материал на Южноуральском рыбозаводе, на

что имеются документы и акты о зарыблении. Исходя из правил любительского и спортивного рыболовства, действующих на территории нашей области, совет организации разрешил ловить рыбу у гидротехнического сооружения, проще говоря, у плотины. За сутки, проведенные здесь с удочкой, плата – 50 рублей, стоимость годовой путевки – 500 рублей. Члены общества рыбаков и охотников по предъявленному членскому билету освобождаются от оплаты.

Дежурство на водоеме осуществляют штатные егеря. В их обязанности входит охрана пруда от браконьеров и продажа путевок соответствующего образца, утвержденного Министерством финансов РФ. Бланки путевок являются документами строгой отчетности и заполняются через копировальную бумагу. Один экземпляр егеря отдает рыбакову-любителю, второй – сдается в бухгалтерию организации, на основании него взимается налог.

Могут спросить: за какие-то коврижки следует раскошелиться? Районное общество производит здесь уборку бытовых отходов, охраняет автотранспорт рыбаков-любителей у плотины, регулирует уровень воды в пруду. Егеря устанавливают на сливе заградительные сетки, охраняют водоем от браконьеров, пресекают промысловый лов рыбы запрещенными орудиями.

Обрел Хрустальный и зону покоя. Она простирается по камышовому берегу от плотины до животноводческой фермы третьего отделения. В этой зоне ловля рыбы и охота на водоплавающую птицу запрещены как с берега, так и с лодок.

– Магнитогорцы на нашем пруду – частые гости, – говорит Александр Скрыпник. – Приглашаем их на отдых и нынче. Думаю, они не пожалуют об этом – госпожа Удача будет к ним благосклонна.

Владимир РЫБАК.