

Зарплата

## Две трети стабильности

У 67 процентов южноуральцев уровень дохода в пандемию не изменился

**Южный Урал оказался самым стабильным регионом с точки зрения зарплат. Такой вывод можно сделать по результатам недавнего исследования HeadHunter (hh.ru), крупнейшей платформы онлайн-рекрутинга в России.**

Как сообщает компания в своём релизе, присланном в нашу редакцию, служба исследований hh.ru, сайта для поиска работы и сотрудников, провела опрос среди соискателей из Челябинской области, чтобы выяснить, изменился ли размер их заработной платы с начала года, а также есть ли у них дополнительные источники дохода.

Среди тех южноуральцев, кто в данный момент работает по найму, лишь восемь процентов сообщили, что уровень их зарплаты с начала года увеличился, 20 процентов пожаловались, что зарплата

стала меньше. Ещё 67 процентов рассказали, что уровень их заработной платы остался неизменным – это самый высокий показатель среди регионов страны. Для сравнения: по России в целом зарплаты выросли у 18 процентов, не изменились – у 54 процентов, сократились – у 26 процентов.

«Про рост заработных плат чаще всего говорили ИТ-специалисты, начинающие специалисты, юристы, маркетологи и рекламщики, а также представители научно-образовательной сферы. Про падение – представители сферы продаж, сферы гостеприимства и автобизнеса. А вот наиболее стабильными в этом смысле оказались сфера безопасности, бухгалтерия и рабочий персонал – именно эти респонденты чаще других говорили о том, что их зарплаты сохранились на прежнем уровне. Интересно, что среди медиков рост заработных плат с начала года зафиксировали лишь 15 процентов, а

ещё 33 процента сообщили о снижении», – отмечает в пресс-релизе Анна Осипова, руководитель пресс-службы hh.ru Урал.

По данным опроса, у 20 процентов работающих жителей Челябинской области есть дополнительные источники дохода. Обычно такие респонденты встречаются в профессиональных сферах «искусство, развлечения, масс-медиа», «безопасность», «туризм, гостиницы, рестораны», «наука, образование» и «юристы».

Лидирует среди дополнительных финансовых источников вторая работа или подработка. Во втором месте – свой небольшой бизнес, на третьем – доход от ценных бумаг, на четвертом – доход от сдачи недвижимости. Также некоторые респонденты называли в качестве источников дополнительного дохода алименты, родственников, пенсию, пособия и социальные выплаты, стипендию.

Кредиты



## МФО ищут клиентов

Расходы компаний на привлечение заёмщиков в условиях пандемии резко выросли

**Микрофинансовые организации (МФО) в условиях пандемии столкнулись с большой нехваткой клиентов.**

Как пишет «Коммерсант», на рынке всё меньше качественных заёмщиков, и МФО приходится участвовать в жёсткой конкурентной борьбе за каждого из них. Это приводит к пересмотру маркетинговой политики компаний сектора и существенному росту стоимости привлечения клиента – на 10–40 процентов.

Сейчас, согласно исследованию саморегулируемой организации «Микрофинансирование и Развитие» (СРО «МиР»), в ходе которого было опрошено 114 компаний, расходы на привлечение клиента составляют примерно 2–5 тысячи рублей у крупнейших игроков отрасли, а могут вырасти до 2,2–7 тысяч рублей на одного клиента. Это при том, что средняя сумма выдачи в августе у МФО составляла около 13 тысяч рублей. Выходит, что стоимость привлечения клиента способна увеличиться

до 50 процентов от суммы выданного кредита, а то и превысить её.

**Такая ситуация – следствие падения доходов населения и роста закредитованности граждан**

Работающее население Российской Федерации недосчиталось во втором квартале 2020 года 841 миллиарда рублей доходов (это 16 миллионов среднемесячных зарплат), такие данные приводят в рейтинговом агентстве НКР («Национальные кредитные рейтинги»). Фонд оплаты труда (ФОТ) сократился на фоне карантинных мер – применения неполного рабочего дня и сокращённой рабочей недели – на десять процентов по сравнению с аналогичным периодом 2019 года. Одновременно продолжала расти закредитованность населения. По данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), за шесть месяцев пандемии, закончившихся 1 октября, среднее значение показателя долговой

нагрузки (ПДН) российских заёмщиков выросло до 25,11 процента, на 2 п. п. выше, чем на 1 апреля. И такой рост был зафиксирован, несмотря на ужесточение оценки заёмщиков кредиторами и сокращение выдачи розничных кредитов в апреле – сентябре этого года.

В результате среди МФО обострилась борьба за клиентов. Причём многие микрофинансовые организации готовы кредитовать только самых надежных клиентов, которые максимально приближены к банковским.

Пандемия и нестабильная экономическая ситуация вынудили большинство МФО пересматривать свои маркетинговые политики и бюджеты. 14 процентов крупнейших игроков были вынуждены резко увеличить инвестиции в маркетинг. Общие расходы на маркетинг исчисляются у крупных компаний десятками миллионов рублей. И эти цифры будут расти, поскольку привлечение клиентов обходится МФО всё дороже.

В большей степени, считают эксперты, сложившаяся ситуация отразится на небольших игроках, которые в будущем пойдут по одному из двух путей. Они или будут присоединяться к более крупным игрокам, или объединяться между собой в группы компаний. Не исключено, что рынок столкнётся с расхождением клиентской базы, крупные игроки будут нацелены на привлечение новых, более качественных клиентов и полностью изменят портрет заёмщика, небольшие же игроки сфокусируются на классическом клиенте МФО, который, мягко говоря, неидеален.

Официально

## Пора платить налоги

**Межрайонная ИФНС России № 16 по Челябинской области сообщает, что в настоящее время проводится кампания по вручению налоговых уведомлений на уплату имущественных налогов (транспортный, земельный и налог на имущество) и налога на доходы физических лиц за 2019 год. Срок уплаты налогов установлен не позднее 1 декабря 2020 года.**

Пользователи «Личного кабинета налогоплательщика для физических лиц» получили «электронные» уведомления, все остальные граждане получают уведомления на бумажном носителе по почте заказным письмом. В уведомлении содержится информация об объектах, кадастровые ставки, суммы налогов и реквизиты для уплаты налогов (без приложения квитанций).

Отсутствие квитанций не создаст налогоплательщикам сложности при уплате налогов, также это не является поводом для обращения в налоговую инспекцию. Вся информация, которая необходима гражданам для уплаты налога – это уникальный идентификатор начисления документа (в уведомлении он обозначен как УИН), это QR-код и штрих-код, которые содержатся непосредственно в самом налоговом уведомлении.

Налогоплательщику достаточно считать один из кодов в терминале оплаты и внести денежные средства. Также в интернет-банках кредитных учреждений можно уплатить налоги по ключевому реквизиту УИН (ранее он назывался индекс документа). Оплата налогов отразится в «Личном кабинете налогоплательщика для физических лиц» в течение десяти рабочих дней.

До получения налогового уведомления налоги можно уплатить путем перечисления в бюджет единого налогового платежа. Уплатить его можно на сайте ФНС России [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru) с помощью интернет-сервиса «Уплата налогов и пошлин» либо через «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц» путём пополнения электронного кошелька.



Субсидии

## О мерах поддержки самозанятых

**Постановлением Правительства Российской Федерации от 29.05.2020 № 783 физическим лицам, в том числе индивидуальным предпринимателям, применявшим в 2019 году специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции утверждены Правила предоставления в 2020 году из федерального бюджета субсидий.**

Субсидии предоставляются на основании реестра, формируемого Федеральной налоговой службой.

Условием включения получателя субсидии в реестр является наличие в мобильном приложении «Мой налог» сведений о действующей банковской карте получателя субсидии (при наличии сведений о нескольких банковских картах действующая банковская карта, на которую будет перечисляться субсидия, должна быть указана в качестве основной).

Направление получателем субсидии заявления в Федеральную налоговую службу для включения в реестр не требуется.

Субсидия перечисляется в размере уплаченной получателем субсидии суммы налога на профессиональный доход за 2019 год по состоянию на 30 апреля 2020 года на банковскую карту.

В случае отсутствия у налогоплательщика недоимки по налогу и (или) задолженности по соответствующим пеням сумма налога, подлежащая уплате с 1 июля по 31 декабря 2020 года, уменьшается на сумму неиспользованного налогового вычета, установленного частью 1 статьи 12 закона № 422-ФЗ, увеличенного на 12 130 рублей.

При наличии у налогоплательщика недоимки по налогу и (или) задолженности по соответствующим пеням указанный налоговый вычет подлежит зачёту налоговым органом в счёт погашения указанных недоимки и (или) задолженности, а после их погашения – в счёт сумм налога, подлежащего уплате с 1 июля по 31 декабря 2020 года.

Дополнительная информация о мерах поддержки налогоплательщиков НПД размещена на официальном сайте ФНС России на информационной странице «Налог на профессиональный доход» ([https://npd.nalog.ru/help\\_self\\_employed/](https://npd.nalog.ru/help_self_employed/)).