

Учредитель –  
открытое  
акционерное  
общество  
«Магнитогорский  
металлургический  
комбинат»  
(455002, Кирова, 93).



**ГЛАВНЫЙ  
РЕДАКТОР**  
В. В. РЫБАК.

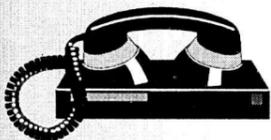
**РЕДКОЛЛЕГИЯ:**

В. МИНУЛЛИНА,  
М. КОТЛУХУЖИН,  
Ю. ПОПОВ,  
В. РЫБАЧЕНКО.

**ОТВЕТСТВЕННЫЙ  
СЕКРЕТАРЬ**  
В. КАГАНИС.

**РЕДАКТОР-СТИЛИСТ**  
Л. БЕЛОВА.

**ВЕРСТКА  
И ОФОРМЛЕНИЕ –**  
И. ЖУРАВЛЕВА,  
Т. РУСИНОВА.



**ПРИЕМНАЯ**

(отдел рекламы) –  
33-47-04.

Зам. гл. редактора –  
33-76-04.

Компьютерный центр –  
33-40-35.

**КОРРЕСПОНДЕНТЫ  
ОТДЕЛОВ:**

промышленности –  
33-31-33;

молодежи, культуры –  
33-14-42;

спорта, литературы,  
газеты в газете «Ветеран» –  
33-33-09.

Фотокопирование – 33-07-98.

Газета зарегистрирована  
Региональной инспекцией  
по защите свободы печати  
и массовой информации  
(г. Екатеринбург).  
Регистрационный  
№ Е-0370.

В течение года выпускается  
250 номеров. Газета  
выходит по вторникам,  
четвергам и субботам.

Письма и рукописи не рецензируются.

Позиция авторов публикаций  
может не совпадать  
с позицией редакции.

За достоверность рекламы,  
объявлений, программ  
телевидения редакция  
ответственности не несет.

Компьютерная верстка  
и набор выполнены в  
редакции газеты «Магнитогорский  
металл».

Отпечатано ЗАО «Магнитогорский  
дом печати»  
(455000, г. Магнитогорск,  
пр. К. Маркса, 69).

Подписано в печать  
12.03.99 в 16.00.

Заказ № 936.

Объем 2 печ. листа.

Печать офсетная.

Тираж 23469.

**АДРЕС РЕДАКЦИИ:**  
455002,  
пр. Пушкина, 6.

2

АКЦИИ

# «МЕКОМ» – ЭТО ВОЗМОЖНОСТЬ ОБЪЕДИНИТЬСЯ»

Начало на 1 стр.

Многих беспокоит проблема гарантий. На сегодняшний день самым надежным гарантом «Мекома» является ММК. Пока существует и работает комбинат, будет существовать и действовать «Меком».

Свои гарантии, немаловажные и очень большие, предоставляет государство. Они заключаются в системе требований к профессиональным участникам рынка ценных бумаг. Перечислим некоторые из них. Величина собственных средств — по существу, это деньги и имущество, которое очень быстро можно превратить в деньги — должно быть не менее трех миллионов рублей. У «Мекома» в настоящий момент около 15 миллионов. Весь персонал высшего и среднего звена доверительного управляющего в соответствии с требованиями Закона должен быть аттестован Федеральной комиссией по ценным бумагам. Также большие требования государства заложены в обязанностях доверительного управляющего при заключении и исполнении договора доверительного управления.

Для защиты интересов акционеров и инвесторов Федеральная комиссия по ценным бумагам установила очень жесткие требования к договору доверительного управления, которые все обязаны выполнять. Другими словами, лицензию на право осуществления доверительного управления на рынке ценных бу-

маг ФКЦБ просто так не дает, а если уж дала, то гарантирует клиентам достаточную степень надежности фирмы.

Много вопросов возникает у акционеров по содержанию нового договора доверительного управления. Действительно, он отличается от прежнего. Я уже говорил о гарантиях надежности ООО «Меком». Именно в соответствии с новыми требованиями законодательства договор очень сильно изменен. Это — всесторонне проработанный документ. Договор никаким образом не ущемляет интересов Учредителя управления, выгодоприобретателя или доверительного управляющего.

Наверно, больше всего волнует акционеров вопрос о премии, или доходе (по новому договору). Закон запрещает доверительному управляющему обещать в какой-либо форме конкретный процент или конкретную сумму по вкладу клиентов. Наше государство пошло на такую меру, исходя из печального опыта обманутых вкладчиков, которые «купились» на обещания высоких процентов или больших и легких заработков. Закон не обещается — он исполняется. Тем не менее ООО «Меком» планирует выплатить за 1999 год каждому акционеру доход на одну акцию выше размера дивиденда.

Договор доверительного управления является возмездным договором, то есть доверительный управляющий должен получать вознаграждение. В предлагаемом акционерам ММК договоре вознаграждение «Мекома» составляет 10 процентов от полученного акционером дохода. Для сравнения: если доверительное управление осуществляет, например, банк, то его вознаграждение составляет, как правило, около 50 процентов. «Меком» предоставляет акционерам ММК очень льготные условия.

Хочется обратить внимание акционеров на то, что оценочная стоимость акций, переданных в доверительное управление, не является обязательной, потому что в управление передаются ценные бумаги, и сколько бы они ни стоили, они будут оставаться теми же самыми акциями. Другими словами, десять акций ММК и есть десять акций ММК, независимо от того, сколько они стоят.

«Меком» ждет новых клиентов. Ими становятся те акционеры, кому не безразлична судьба города и региона, где они живут и работают. «Меком» дает возможность объединиться. Только совместно акционеры могут добиться умножения своей значимости и силы.

ИНВЕСТИЦИИ

Директор ОАО «ММК» по строительству  
Михаил САФРОНОВ:

## «СОКРАЩАЕМ СРОКИ ИСПОЛНЕНИЯ КОНТРАКТА»



— Михаил Федотович, в предыдущем интервью, посвященном строительной программе комбината на 1999 год, Вы сказали, что собираетесь в командировку в Австрию с целью сокращения сроков исполнения контракта на поставку автоматизированной системы управления технологическим процессом «Плава» для строящегося третьего конвертера. Удастся ли Вам решить эту задачу? Расскажите, пожалуйста, подробнее о результатах этой поездки?

— Если ответить на вопрос однозначно, то можно просто сказать, что задачу ускорения контракта решить практически удалось. Но, думаю, необходимо здесь объяснить, почему появилась необходимость пересмотра сроков контракта, подписанного с австрийской фирмой «Фест Альпине».

Пуск третьего конвертера намечен, напоминая, на конец нынешнего года. В бюджете этого года заложено полное финансирование окончания строительства и пуска этого важнейшего объекта. Одним только строительно-монтажными работами остается выполнить на 200 миллионов рублей. А полный объем капитальных вложений, вместе с приобретением и установкой оборудования, составит 800 миллионов рублей.

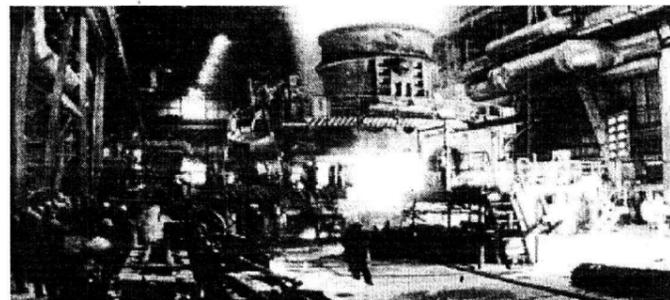
Освоение намеченных средств идет сейчас ускоренными темпами. Сегодня на комплексе третьего конвертера заняты работами примерно 450 человек из разных специализированных организаций: «Прокатмонтаж», «Магнитогорскстальконструкция», «Востокметаллургмонтаж», «Механомонтаж», трест «Магнитострой», ЦРМО-6, «Промстрой» — одно только перечисление этих организаций свидетельствует о широком фронте сегодняшних работ на главном объекте года.

Уже 20 марта намечено провести прокрутку механизмов самой бочки конвертера, то есть проверить, насколько удачно они выполнены изготовителем и смонтированы на месте, насколько надежно будут действовать все функциональные органы механической части мощнейшего сталеплавильного агрегата.

Все основные строительномонтажные работы планируется завершить в августе текущего года. К этому времени останется только оснастить агрегат электронно-автоматической системой управления и контроля за технологическими процессами.

Теперь конкретно о поставке АСУ ТП «Плава». Контракт на поставку современной автоматизированной системы управления технологическими процессами

был подписан комбинатом с известной австрийской фирмой «Фест Альпине», давним нашим надежным партнером, в октябре 1998 года. Окончание работы по монтажу и запуску системы предусмотрено договором только на январь 2000 года. И срок этот вполне обоснованный: «Фест Альпине» должен разместить заказ на изготовление электронной автоматизированной системы в немецкой фирме «Сименс», затем в течение пяти месяцев, как положено по их нормативам, выполнить разработку программного обеспечения системы, адаптировать ее к условиям нашего третьего конвертера, смонтировать ее здесь и запустить в работу.



— А почему нельзя было заключить контракт напрямую с фирмой-изготовителем, тем же «Сименсом», например, и сделать это не в октябре, а где-то в середине прошедшего года? Ведь мы же хорошо знаем, что западные фирмы, особенно пунктуальные немцы и австрийцы, не любят спешки, еще больше не любят ускорять уже заключенные контракты. Пуск третьего конвертера на конец 1999 года был намечен не после подписания контракта с «Фест Альпине», а намного раньше.

— Все верно. Может, и следовало бы заключить контракт на поставку АСУ ТП «Плава» напрямую с фирмой-изготовителем, и это, возможно, оказалось бы дешевле, но для комбината в нынешней финансово-экономической ситуации важно было найти такого партнера, который мог бы предложить не только выполнение нашего заказа, но одновременно и схему его финансирования. «Фест Альпине» в отличие от того же «Сименса» сам нашел кредиторов осуществления заключенного с нами контракта. Понятно, что для нас это весьма важно.

А сроки подписания контракта зависели не только от нас. На них отрицательно повлияли финансово-экономический кризис после 17 августа прошлого года, падение авторитета России на миро-

вом уровне и другие негативные экономические факторы. «Фест Альпине» и не изменил, кажется, своего отношения к нашему комбинату как к надежному и обязательному партнеру, но убедить в том же банкиров на фоне российского кризиса было, видимо, не очень просто. Вот и затянулись переговоры по подписанию контракта. А сроки пуска третьего конвертера остаются неизменными, поэтому пришлось убеждать наших партнеров в необходимости сокращения сроков контракта и ускорения поставки АСУ ТП.

Осуществленный комбинатом в феврале первый авансовый платеж по контракту создал положительный фон для проведения доста-

точно сложных переговоров по ускорению поставок. Дважды мне довелось встретиться с вице-президентом фирмы господином Кутнером, работать с руководителями проекта АСУ ТП. В конце концов была достигнута договоренность, что сроки выполнения контракта смогут быть сокращены австрийской стороной примерно на два месяца, но при условии четкого и своевременного выполнения его условий нашей стороной. Речь идет не только о проведении платежей, но и об участии наших специалистов в разработке программного обеспечения автоматизированной системы управления. Кстати, для эффективного участия в этой сложной и важной работе группа наших специалистов собирается на двухнедельное обучение на заводе «Фест Альпине».

А заводами эта фирма располагает прекрасными. В этом мне довелось убедиться при посещении современного, высокооснащенного металлургического комбината в городе Линц. Деятельность крупного металлургического завода с полным циклом производства в этом старинном городе на Дунае со 150-тысячным населением в экологическом плане практически не ощущается, что и обеспечивается высочайшим уровнем технологии и технической оснащенности предприятия. Здесь производится около четырех миллионов тонн товарного проката, но металлурги работают

при этом, я бы сказал, как-то изящно и легко. Но легкость эта основана, конечно, на высоком уровне автоматизации производства и высочайшем уровне квалификации специалистов.

Автоматизированные системы управления производством действуют блестяще. Об уровне этих систем можно судить хотя бы по тому, что прямо из Линца с главного поста осуществляется управление производственными процессами на заводе фирмы, расположенном в Южно-Африканской Республике! А в конвертерном цехе на машинах непрерывной разливки стали работают всего по четыре человека, которые спокойно прохаживаются в чистых рабочих халатах. Не приходится сомневаться в том, что и наш третий конвертер будет снабжен совершенной системой управления технологическими процессами.

— С учетом такого уровня управления производством на заводах «Фест Альпине» не намечается ли дальнейшее развитие сотрудничества с этой фирмой именно в той области, где у нас непочтительный край работы?

— Конечно, от добра, как говорится, добра не ищут. Мы действительно определили перспективные направления нашего дальнейшего взаимовыгодного сотрудничества. Кроме АСУ ТП «Плава» и установки «печь-ковш», которую поставит нам в этом году фирма «Фукс», тесно сотрудничающая с «Фест Альпине», эта фирма изъявила согласие работать над контрактом по оснащению наших машин непрерывного литья заготовок автоматизированными системами управления. Обсуждали мы с руководителями фирмы и проект развития нашего энергетического хозяйства.

Вообще, надо заметить, инвестиционная программа ОАО «ММК» привлекательна для тех западных деловых кругов, которые хорошо изучили Магнитку и убедились в твердой нацеленности руководства нашего комбината на дальнейшее развитие, достижение современного технического уровня и высокой конкурентоспособности нашей металлургии. Те банки и фирмы, которые только в этом году предоставляют для осуществления наших инвестиционных проектов кредиты в 700 миллионов рублей, уверены в надежности уральского партнера и обязательно погашении им этих долгов. Нашим инвесторам уже известен график погашения предоставляемых ими кредитов. А поручкой нашей надежности служит устойчивая эффективная работа комбината, обеспечиваемая его прекрасным коллективом.

М. КОТЛУХУЖИН.

К СОБРАНИЮ АКЦИОНЕРОВ ОАО «ММК»