

> ЗАГРАНПАСПОРТ

Без посредников

ВСКОРЕ россияне и иностранцы смогут оформить миграционные документы за считанные дни, но за дополнительную плату.

Чтобы побороть нелегальных посредников, Федеральная миграционная служба (ФМС) планирует открыть сеть коммерческих предприятий, которые будут оказывать подобные услуги, пишет газета «Труд».

Многочисленные посредники, занимающиеся срочным оформлением документов для россиян и мигрантов, уже давно раздражают ФМС. Они зарабатывают на проблемах людей баснословные деньги, которые идут мимо казны. По подсчетам ФМС, оборот теневого рынка подобных услуг оценивается в 10 млрд. долларов в год. Например, оформление загранпаспорта через посредника за 30 дней стоит 8 тысяч рублей, а чтобы получить паспорт за 3–5 дней, придется заплатить ему уже 85 тысяч. Кроме того, среди посредников встречается много аферистов, которые торгуют фальшивками.

— Наши услуги будут легальными и на порядок дешевле, чем в этих сомнительных фирмах, — рассказал «Труду» официальный представитель ФМС Константин Полторанин.

Уже в сентябре в Москве откроется первый коммерческий офис при ФМС, который займется ускоренным оформлением загранпаспортов, а также документов, необходимых трудовым мигрантам.

Представители ФМС говорят, что, если эксперимент будет успешным, такие офисы появятся по всей стране.

> СОГЛАШЕНИЕ

Покупка квартиры

ВВОДИТСЯ новая схема строительства и покупки жилья. Соглашение об этом подписано между правительством региона, Законодательным собранием области и Сбербанком.

Суть схемы проста. Покупатель заключает договор с застройщиком, но предварительный взнос на квартиру перечисляет не строительной компании, а на целевой счет в банке. Причем в любой момент деньги человек может забрать. А банк выдает застройщику льготный кредит и на эти деньги ведет строительство. Таким образом, должник оказывается защищен от обмана и получает возможность накопить на покупку квартиры.

> ПРОГНОЗ

«Мобильное» нашествие

ЧИСЛО ПОДКЛЮЧЕНИЙ мобильных телефонов в мире увеличится в текущем году до 4,4 миллиарда.

С таким прогнозом выступил федеральный Союз информационных технологий, телекоммуникации и новых средств связи. В 2008 году в мире насчитывалось 3,9 миллиарда подключенных к системам связи мобильных телефонов. Наибольший рост числа пользователей ожидаем в Индии, Бразилии, Китае.

> КРИМИНАЛ

Истребитель за 613 рублей

В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ проводится расследование по факту продажи истребителей МиГ-31.

Как стало известно накануне, четыре дальних истребителя-перехватчика МиГ-31 были проданы местными чиновниками за 613 рублей! В незаконной сделке, которая нанесла материальный ущерб РФ в 466 миллионов рублей, подозреваются сотрудники Приволжского территориального управления Росрезерва, пишет «Российская газета».

> ПОЗДРАВЛЯЕМ

Успехов в труде!

ПОЗДРАВЛЯЕМ нашего депутата городского Собрания Виталия Бахметьева с днем рождения.

От всей души желаем крепкого здоровья и долголетия. Пусть ваша жизнь будет согрета вниманием и заботой близких. Успехов в вашем нелегком труде!

НАТАЛЬЯ СОШИНА, ИРИНА КАЛИНИНА,
председатели КТОС, коллектив библиотеки № 5,
жители микрорайонов № 139 и 140

> НОВОСТИ TELE2

Начало продаж USB-модемов

TELE2 объявляет о начале продаж USB-модемов. Новый продукт делает доступ в Интернет с использованием SIM-карты TELE2 проще и быстрее. Проект запущен пока только в Челябинской области.

При помощи модема можно открывать интернет-страницы, отправлять SMS, вести список контактов, просматривать статистику работы в Интернете, использовать прилагающуюся к модему SIM-карту для обычной связи, покупать интернет-пакеты и многое другое. Минимальная стоимость 1 Мб в Челябинске – 1 рубль 10 копеек в пакете объемом 500 Мб.

Подробности о модеме на сайте www.modem.tele2.ru. Приобрести USB-модем TELE2 можно в центрах обслуживания абонентов, адреса которых указаны на сайте www.chelyabinsk.tele2.ru.



Без учета НДС...

> ...пока приходится формировать свои бюджеты крупным экспортерам



В УСЛОВИЯХ кризиса власть идет на встречу крупному бизнесу и особенно экспортерам. Диалог ведущих российских сталелитейных компаний с правительством и законодателями оживился прошлой осенью и не потерял активности до сих пор.

Недавнее всероссийское совещание по вопросам развития металлургии, прошедшее на ММК и собравшее владельцев и руководителей всех ведущих отечественных сталелитейных компаний, превратилось в очередной раунд переговоров.

В конце прошлого года, когда внутренний рынок замер, федеральное правительство вместе с Центробанком попыталось создать благоприятные условия крупным экспортерам, поскольку продажи на мировом рынке даже в условиях снижения цен (экспортные цены на продукцию ММК, например, тогда упали наполовину) обеспечивали стабильный приток денежных средств. По большому счету, плавная девальвация рубля в конце прошлого – начале нынешнего года (национальная валюта ослабла к доллару и евро с ноября прошлого года на 25–30 процентов) и задумывалась как одна из мер помощи экспортерам.

Поначалу, правда, процесс «забуксовал». За рубежом рынки металлопродукции в первые месяцы 2009 года один за другим стали «закрываться». Глобальный кризис охватил все страны, и потребление металлопроката снизилось, а рубль весной окреп и отыграл часть «потерянного» у евро и доллара. Доля экспорта в структуре продаж ММК, например, в первом квартале, снижалась каждый месяц и в марте упала до 30,7 процента. Комбинат, к тому же, тогда как раз вышел на плюсовую рентабельность, обеспечив приток средств на свои расчетные банковские счета не только с внешнего, но и с внутреннего рынка. Однако затем рост цен на металлопрокат на Ближнем Востоке и в Юго-Восточной Азии усилил экспортные позиции ММК. В апреле – июне доля

поставок за рубеж возросла и по итогам первого полугодия составила 43,4 процента – почти на треть больше, чем в 2008 году. Аналогичная экспортная тенденция «постигла» и другие крупные российские компании, которые, правда, в отличие от Магнитки, полностью отказавшейся от продаж полуфабрикатов, реализовали за рубежом немало нерентабельной стальной заготовки.

Теперь, похоже, пошла «вторая волна». Экспансия российской металлопродукции, как и следовало ожидать, бесследно не прошла – начались новые антидемпинговые расследования.

— Протекционизм в тех или иных формах является нормой, — признал министр промышленности и энергетики России Виктор Христенко на совещании в Магнитогорске. — Не удивительно, что сейчас, в условиях кризиса, когда буквально

каждого платежеспособного потребителя ставят на учет, началась новая антидемпинговая война. В данный момент в одиннадцати странах действуют 27 огра-

ничений в отношении экспорта российской стальной продукции. В ближайшее время стоит ожидать увеличения заградительных мер со стороны Китая и Ирана...

Генеральный директор ОАО «Северсталь» Алексей Мордашов тут же озвучил давнюю мечту руководителей российских металлургических компаний — создать единый регламент защиты российских производителей на внешних рынках. Причем предложил использовать для достижения цели любые меры — «вплоть до политического давления»...

С ростом продаж отечественной металлопродукции на внешнем рынке вновь стала актуальной и еще одна проблема. Осенью прошлого года одной из действенных мер по стимулированию экспортеров провозглашалось сокращение сроков процедуры возврата НДС. В ноябре в своем докладе на расширенном совещании руководителей и профсоюзных лидеров комбината председатель совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников подробно рассказал о планах правительства. Срок возврата

денежных средств, уплаченных в виде налога на добавленную стоимость с экспортной продукции, предполагалось «в самое ближайшее время» сократить минимум в три раза. Если прежде подготовленные на комбинате документы в течение трех месяцев проверялись в налоговых органах (а весь период возврата денежных средств по данному налогу достигал в среднем шести месяцев), то в конце прошлого года поступило четкое указание правительства: на проверку отводится лишь один месяц.

На практике, однако, все осталось на прошлогоднем уровне. «Январский НДС получаем, в лучшем случае, в июне», — посетовал на всеобщем совещании по вопросам развития металлургии председатель совета директоров ОАО «ММК» Виктор Рашников...

Четыре группы первоочередных мер поддержки отечественной металлургии были сформулированы еще год назад — на всероссийском совещании металлургов в Нижнем Новгороде, тоже прошедшем под председательством Владимира Путина. Поддержка экспорта в том «реестре» значилась под первым номером, хотя в прошлом году и не была столь актуальной, как сейчас.

В Магнитогорске министр промышленности и энергетики РФ Виктор Христенко посоветовал, что в России антидемпинговое направление пока не получило достойного развития: «Во-первых, у нашей страны нет такого гигантского опыта в применении этих мер, как в Соединенных Штатах Америки и Европе. И количество антидемпинговых мер и расследований в России гораздо меньше. Во-вторых, наши заявители по уровню подготовки решений не так сильны, как зарубежные». Однако отечественные сталелитейные компании, подчеркнул Виктор Христенко, защищая свои права на внутреннем рынке научились: «Две трети всех антидемпинговых мер в отношении импорта и 100 процентов российских антидемпинговых расследований — это металлургия».

Выходит, острота момента в стальной отрасли сейчас выражается исключительно незабвенной «концепцией» Остапа Бендера о спасении утопающих ☹

ВЛАДИСЛАВ РЫБАЧЕНКО
ФОТО © АНДРЕЙ СЕРЕБРЯКОВ

Жалобы от предпринимателей

> Специалисты областного управления федеральной антимонопольной службы рассказали о проблемах на рынке государственных заказов

ПО СЛОВАМ антимонопольщиков, 94-й закон, регулирующий порядок закупок для государственных и муниципальных нужд, вступил в силу три с половиной года назад.

За это время он менялся 13 раз. В условиях кризиса спрос на муниципальные заказы возрос особенно сильно: деньги для предпринимателей здесь гарантированы. В то же время ежегодно увеличивается и количество жалоб со стороны последних. Так, в 2006 году на область их было 98, в прошлом году эта цифра выросла до 346. Далеко не каждая жалоба удовлетворяется. Однако тенденция такова: либо предприниматели просто так попытались получить разобраться в своих правах, либо некоторые муниципальные предприятия ведут не совсем честную игру. Ситуацию разъяснили в Челябинском управлении федеральной антимонопольной службы. Здесь считают, что нарушения допускают все без исключения, отмечает газета «Челябинский рабочий».

— Часто встречается ничем не прикрытый обман со стороны заказчика, — говорит заместитель руководителя управления Наталья Сапрыкина. — Например, в Усть-Катаве одно образовательное учреждение разместило заказ стоимостью в полтора миллиона ру-

блей на монтаж системы автоматической пожарной сигнализации. Претендент должен был в течение трех дней после контракта выполнить проект. То есть получить заключение Главгосэкспертизы, которое может выдаваться в течение 45 дней, и все смонтировать. Изначально заявили 17 претендентов. Остался один. К его заявке уже было приложено необходимое заключение. Датировано за неделю до объявления аукциона. Победа была predetermined.

В другом случае ситуация дошла до абсурда. Одно государственное предприятие проводило аукцион на оказание автотранспортных услуг для своей медсанчасти. Было двое претендентов. Один из них — индивидуальный предприниматель. Ему отказали сделать ремонт, что он не предоставил уверенность на самого себя.

По данным УФАС, отличилась и администрация Магнитогорска. Здесь разместили муниципальный заказ на доработку multifunctional центра, который надо было срочно открывать. Цена вопроса — восемь миллионов рублей. За три дня надо было сделать ремонт на площади 163 квадратных метра: поменять канализацию, отопление, оконные блоки, вентиляцию. Пожаловавшийся в УФАС предприниматель заявил, что только качественная стяжка полов должна готовиться около недели.

Однако бывает, что хитрят и претенденты. Основная проблема — ценовые споры. Особенно это ярко выражено на строительном рынке. Фирмы просто выигрывают на официальных сайтах, что допущен к аукциону. И тут начинаются переговоры.

— Недавно мы возбудили такое дело, — рассказывает Наталья Сапрыкина. — Когда проводился аукцион в одном из университетов, было допущено несколько компаний. Представитель одной из них обратился с предложением к другой. Мол, мы не идем на аукцион, а ты нам выплачиваешь деньги. В данной ситуации хорошо работали сотрудники ГУВД. Сейчас участники спора — ООО «СК «Империия», ООО «Фенстер» и ООО «Стройпромсервис» — грозят штрафой от одного до 15 процентов от выручки за прошлый год. На нашей практике такой процесс идет впервые.

По словам специалистов, минимизировать споры помогут электронные аукционы. Уже разработан механизм, появились три электронные площадки для торгов. В режиме он-лайн претенденты торгуются. Это намного быстрее обычного аукциона, на который уходит от 30 до 45 дней. С новыми технологиями сроки могут быть снижены в два раза. Чтобы ввести этот механизм, нужны только аппараты для электронно-цифровой подписи. В УФАС говорят, что за этим будущее торгов ☹

> В России антидемпинговое направление пока не получило достойного развития