

Отстой, абсурд,
гарантия?

ГОСТЕВАЯ САЙТА «ММ»

В МАТЕРИАЛЕ «Особенности приобретения техники» прошлой «Экспертизы» за 19 декабря даны рекомендации, как правильно выбирать бытовую технику. Гости сайта «ММ» не остались равнодушными к публикации. Практически каждый из нас хоть раз, но обожгся при покупке телевизора или пылесоса... Предлагаем вашему вниманию мнения посетителей сайта «ММ».

Внимательный

Что тут говорить, если не можем заставить всякие «Эльдорадо» и «М-Видео» торговать по банковским картам. Мир вовсю катает пластик, а у нас налиху требуют. Это наводит на нехорошие мысли. Сколько лет «Эльдорадо», как пылесос, деньги из города выкачивает. ОЗПП пора бьем заняться, а не пенсионеров законам обучать. Наведут порядок у торговцев — даром не нужны будут эти консультации.

Х

Интересная система в наших магазинах: сначала оплачивать покупку в кассе, и только потом дают возможность опровергнуть товар и проверить его пригодность. Кроме того, мальчиков с кислыми физиономиями язык с трудом поворачиваетесь называть консультантами — им на рынке место.

Макс

Брак бывает абсолютно у всех марок техники, но в разных государствах к контролю по-разному относятся. В нормальных странах при производстве и поставках любой техники для каждой партии проводят тестовую выборку и проверку изделия. Нормой считается до трех процентов брака. Если больше — вело партии отсыпают производителю на ручную проверку всех изделий, а затем на линицию. Производителю не хочется ручной проверки: это может обойтись дороже сборки еще одной такой же партии — поэтому он ее продаёт с аукционом мелким оптовикам, и оттуда технику везут в страны третьего мира и в Россию. Но при процентах — не страшно от случаев поломок. Тут уже как к этому относится местный дилер и готов ли он сохранить честь торговой марки. И при этом важную роль играет отношение конкретного продавца к проблеме в торговой точке.

Пример из моей жизни. Взял в прошлом году ноутбук компании Dell, через 20 дней вышел из строя ряд кнопок на клавиатуре. Естественно, пошел в торговую точку. Один продавец, не вдаваясь в детали, начал нести всякую чушь: а не сломал ли ты сам? И пожалел катиться в сервис с указанием неправильного адреса. Второй же, зафиксировав неисправность и созвонившись с представительством Dell в России, указал точный адрес сервиса в Магнитке, где в этот же день произвели мелкий ремонт, и клавиатура заработала. Отношение работников сервиса было идеальным. При этом через неделю оттуда позвонили и спросили: все ли в порядке после ремонта? Еще через неделю представители сервиса вновь поинтересовались и сообщили, что представительство Dell в Москве по анализу неисправности во избежание рецидива поломки рекомендовало заменить всю клавиатуру и что она уже ждет меня в сервисе. Клавиатуру заменили за час. И уже год никаких жалоб нет, а только хорошие воспоминания о компании Dell и их сервисной службе. Повторю, что все было абсолютно бесплатно за счет гарантии производителя.

Григорий

Да, брак товаров не исключен независимо от марки. Самое интересное обычно начинается в процессе обмена или ремонта товара. Вот тут все зависят от продавца. Частичную ему не выгодно производить обмен сломанного товара на новый. Здесь уже как повезет. Где-то ремонта будешь ждать месяца — и якобы из-за отсутствия запасных частей, ну а где-то сделают сразу. Самое интересное, что даже у больших торговых сетей, таких как, например, «Эксперт», «М-Видео», если товар был куплен в другом городе и сломался, ремонтируют его они не отказываются, но вот обмен, извините, по месту покупки. Абсурд! Вот это и есть особенности национального бизнеса! Взять хотя бы историю Макса с Dell: у них если сервис, то по всему миру одинаково. Так почему же у нас не могут сделать так же, как и во всех цивилизованных странах?

666

Ну что вы хотите от китайского ширпотреба?

Сот

666, ты, наверное, удивишься, но китайские товары, произведенные под именами лейблами и контролем этих предприятий, являются очень качественными. Если что, то 1-рой тоже в Китае делают. Конечно, есть там и заводы, производящие явный отстой, но его видно сразу.

Валентина Карпова

Совсем недавно переехала из Екатеринбурга в Магнитогорск, но уже сравнивала, как решала проблемы с жилищами-продавцами там и здесь. Сколько когда-то общала инстанций по поводу купленной в хорошем, на первый взгляд, бутике шубы. Нанимала адвоката писала в газету, но так и не решила проблемы. В Магнитке повод был другой: ламинатное покрытие, а вернее, его остатки. В магазине стройматериалов, где приобрела ламинат, отказались от них принять обратно. Поразило одно: я ни копейки никуда и никому не платила, зато мне вернули, в общем-то, за мою ошибку немалую сумму, необходимую для ремонта. Спасибо Владимиру Забылицеву и тем, кто создал и наладил такую надежную службу по защите нас, потребителей.

СТИРАЛЬНО-ХОЛОДИЛЬНЫЕ ПРАВИЛА

НА ЗАМЕТКУ

ВЫ СОБРАЛИСЬ покупать стиральную машину или холодильник? Но по каким критериям вы собираетесь брать эту бытовую технику? Просто понравилось?

Вам доставляют товар домой, начиная устанавливать, а холодильник или стиральная машина не подходит. Бежать в торговый центр и что-то доказывать не сможете — раньше надо было думать, так как, если товар не подошел по цвету, размеру, фасону или комплектующим, его никто не меняет не будет. Давайте попробуем разобраться: на что стоит обращать внимание при выборе стиральной машины и холодильника.

При покупке стиральной машины следует прежде всего обратить внимание на габариты. Существуют четыре вида классификации: суперкомпакт — высота 50–55 см, ширина 30–40 см, ставят эти машины, в основном под

СЕРВИС ИЛИ ШИШ?

Сеть магазинов «Эльдорадо»
давно стала притчей во языцах



Запомните: эти бумажки вам подсовывают незаконно

За разъяснениями мы обратились к председателю общества защиты прав потребителей Владимирю ЗЫЛЬЦЕВУ.

— Как следует из сопроводительного текста сертификата, владелец имеет право на сервисное обслуживание — диагностику, чистку и ремонт — в течение трех лет со дня выдачи сертификата.

— К сожалению, фирмы не всегда используют честные письменные ходы и при этом всем дают возможность приобретателям наслаждаться законом. К примеру, они реализуют продукцию, а потом самоликвидируются. С момента закрытия юридическое лицо перестает отвечать по своим обязательствам. Работа же сети магазинов «Эльдорадо» поставлена следующим образом: в каждом субъекте Российской Федерации под маркой «Эльдорадо» и вы не должны думать, кто продает вам товар: ЧП Сидоров или фирма

дельного юридического лица, которое несет самостоятельную ответственность перед потребителями. Так появилось ООО «Эльдорадо Воронеж», с которым антимонопольщики уже разбирались по делу о нарушении законодательства по защите прав потребителей или «Эльдорадо Пермь»... Как только эта организация свернет свою деятельность, потребителю просто некому жаловаться, в том числе и по поводу дополнительного сервисного обслуживания. С другой стороны, это абсолютно неправильно: покупатель идет в тот же магазин, который стоит на том же месте, и на том же желтом фоне красуются те же лозунги и название. Это та же сеть магазинов «Эльдорадо», и вы не должны думать, кто продает вам товар: ЧП Сидоров или фирма

«Альфа». На практике выходит, что сеть сеть, а юридическое лицо юридическое рознь.

— И в Магнитогорске так?

— К сожалению, да. Мы с подобным заявлением уже боролись и на какое-то время уладили проблему, однако периодически она возникает вновь. Поэтому наша задача — разъяснять гражданам на опыте одного из потребителей, как себя вести. Ни территории области — в том числе и в Магнитогорске — магазины «Эльдорадо» представлены как ООО «Эльдорадо Южный Урал». Но само название сети — всего лишь бранд — как, например, «Окна XXI века», — за которым стоят индивидуальный предприниматель либо юридическое лицо. В данном случае под брандом «Эльдорадо» реализовались товары ООО «Эльде-

войс», но дополнительное обслуживание предлагали не от «Эльдорада», а от сети магазинов «Эльдорадо». Но есть по здравому размышлению получается, что даже из этических соображений магазины должны выполнять взятые на себя обязательства: брандом остался.

А потребители отказывают в дополнительном сервисном обслуживании только на том основании, что фирмы-продавца больше нет, следовательно — как полагают новые владельцы магазина, они перестают отвечать по его обязательствам. Да, Гражданский кодекс так и предусматривает. Но ведь договор заключен на фирменном бланке сети магазинов «Эльдорадо» — марки известной и раскрученной, более того, существующей и понине. И, если мы говорим о нормаль-

ной, цивилизованной торговле, претензии покупателя должны удовлетворить.

— А вправе ли магазины заставлять покупателя приобретать товар или услугу, которые ему вовсе не нужны?

— Люди должны знать, что дополнительное сервисное обслуживание — необязательное условие покупки товара. И желательно на него не соглашаться, если не хотите проблем в будущем. Статья 16 закона «О защите прав потребителей» запрещает обуславливать приобретение одного товара приобретением других дополнительных товаров, работ или услуг. И хотя тот же «Эльдорадо» реализовывал товары с обязательным заключением договора на дополнительное сервисное обслуживание, у покупателя была возможность отказаться от такого «дядьки». Если же вы идете на условия продавца, то как иначе вступаете в игру «Деньги на ветер» с плачевным исходом и под красочным брендом «Эльдорадо». Это говорит о недобросовестной политике торговой сети, которая попросту не дорожит своим именем. Я, в свою очередь, стою на позиции потребителя, который заключил соответствующий договор, и его не должно волновать, что скрывается за вывеской магазина. Ни к чему виникать в эти тонах — достаточно того, что за товар он отдает свои кровные и совершенно официально подписывает необходимые документы.

Однако на сегодняшний день ситуация такова, что о собственной безопасности — в том числе и при покупке — приходится заботиться самостоятельно. Приобретая дополнительное сервисное обслуживание в сети магазинов «Эльдорадо», не понадобим ли мы в ситуации, что завтра закроется и ООО «Эльдорадо Южный Урал», а вместо него откроется другая фирма? С момента реорганизации потребители останутся при своих интересах, а продавцы будут под защитой Гражданского кодекса РФ. Так что думайте заранее и не повторяйте ошибок, которые совершили до вас.

ИНЕССА ФОТЕВА.

ОТ РЕДАКЦИИ. Выяснилось, что и одна из наших коллег попалась на уловку «Эльдорадо». Когда покупала там телевизор и пылесос, продавец заявил ей, что без сертификата товара ей не продают. Пришлось заплатить почти четыре тысячи за ящики «технического гарантийного обслуживания». Коллега собирается договор разорвать и деньги вернуть. Подробнее о ее мигрированиях — в следующем выпуске «Экспертизы».

ЖКХ: жуть как холодно!

ГЕННАДИЙ АВДЕЕВ

Народ должен знать и знает!

ИТОГИ

МАГНИТОГОРСКАЯ городская общественная организация «Информационно-правовой центр» завершила деятельность по последнему проекту «Народ должен знать!»

— Автор и руководитель проекта — президент нашей организации Елизавета Соколова, — сообщила руководитель проектной группы ИПЦ Инесса Егорова. — Ее цель — рассказать о качестве продукции и услуг на потребительском рынке города. Работа над проектом началась два с лишним года назад. Вскоре к нам присоединился ФГУ «Магнитогорский центр стандартизации и метрологии» под руководством ее директора Людмилы Покровской и ООО «Ин-

женерно-технический центр «Сертификация» под руководством Рафиги Шаfigуллиной. В феврале 2005 года у проекта появилась еще один единомышленник — городская газета «Магнитогорский металлист». Совместными усилиями мы добились впечатляющих результатов.

Большой интерес вызвали конкурсы, проводимые по проекту «Народ должен знать!». Победителями конкурса «ОТК от потребителя» стали А. Кулчихина, М. Литинецкий, А. Махунова, В. Рекунова, Н. Сибирчикова, Р. Хасанов, В. Чурина, В. Шавалеева. Приз победителям вручены в общественно-политическом центре. Итоги второго конкурса «Даешь классный слоган!» тоже подведены, призы будут вручены в редакции газеты «Магнитогорского металла». Отрадно, что его участники — люди

разных возрастных групп, самому младшему шесть лет, старшему — 84 года.

Теперь каждый грамотный потребитель знает телефоны и адреса контрольно-надзорных органов, экспертов, имена предприятий-нарушителей и тех, кто уважает своих покупателей. Мы стали информированнее, внимательнее, требовательнее, более знающими, чем два года назад. Теперь, покупая что-то в магазинах, мы уже понимаем, на что обратить внимание в первую очередь. Надеемся, что наша работа поможет многим не совершать ошибок, — завершила беседу Инесса Егорова.

Конечно, окончание работы по проекту «Народ должен знать!» не означает, что все обо всем и все знают. Но дальние каждый сам выберет подходящий способ «потребительского образования».

ИНГА БЕЛОВА.

женерно-технический центр «Сертификация» под руководством Рафиги Шаfigуллиной. В феврале 2005 года у проекта появилась еще один единомышленник — городская газета «Магнитогорский металлист». Совместными усилиями мы добились впечатляющих результатов.

Большой интерес вызвали конкурсы, проводимые по проекту «Народ должен знать!». Победителями конкурса «ОТК от потребителя» стали А. Кулчихина, М. Литинецкий, А. Махунова, В. Рекунова, Н. Сибирчикова, Р. Хасанов, В. Чурина, В. Шавалеева. Приз победителям вручены в общественно-политическом центре. Итоги второго конкурса «Даешь классный слоган!» тоже подведены, призы будут вручены в редакции газеты «Магнитогорского металла». Отрадно, что его участники — люди

разных возрастных групп, самому младшему шесть лет, старшему — 84 года.

Теперь каждый грамотный потребитель знает телефоны и адреса контрольно-надзорных органов, экспертов, имена предприятий-нарушителей и тех, кто уважает своих покупателей. Мы стали информированнее, внимательнее, требовательнее, более знающими, чем два года назад. Теперь, покупая что-то в магазинах, мы уже понимаем, на что обратить внимание в первую очередь. Надеемся, что наша работа поможет многим не совершать ошибок, — завершила беседу Инесса Егорова.

Конечно, окончание работы по проекту «Народ должен знать!» не означает, что все обо всем и все знают. Но дальние каждый сам выберет подходящий способ «потребительского образования».

ИНГА БЕЛОВА.

Когда многие производители ставят в холодильниках по два компрессора. Это обеспечивает следующие преимущества: каждый компрессор обслуживает каждую камеру по отдельности, не выключая для этого холодильника полностью; понижено энергопотребление по сравнению с моделями с одним компрессором.

Кстати, от класса энергопотребления зависит, сколько будет потреблять электроэнергии ваш холодильник. Самый лучший — класс ААА или А plus, самый неэффективный — G.

И последние: не забудьте про внутреннее антибактериальное покрытие на основе ионов серебра. Это покрытие встречается, в основном, в импортных холодильниках и выступает в роли «кубиний» вредных бактерий, вызывающих заболевания кишечной системы человека.

Удачных покупок!

ИЛЬЯ МОСКОВЕЦ.

ВОПРОС БЕЗ ОТВЕТА

Освободи место

В АВГУСТЕ прошлого года в торговом центре «Сельсовет» я арендовал место под торговлю. Все устраивало: плата, место, доход.

Но в декабре администрация центра прислала извещение, что в связи с предварительной арендой плата повышается на 50 процентов, но — только на один месяц. Выходит, чем выше доход у предпринимателя, тем больше руководство рынка откладывает. Не является ли это признаком возвращения «продразверстки», когда у крестьян отнимали «излишки», а сами они помирали от голода?

Я оплатил аренду, но не дебаркью, а предусматривал. Но ведь договор заключен на фирменном бланке сети магазинов «Эльдорадо» — марки известной и раскрученной, более того, существующей и понине. И, если мы говорим о нормаль-

ной деятельности.

Г. П. (имя и адрес есть в редакции). ОТ РЕДАКЦИИ. По закону о печати журналист имеет право не разглашать имя обратившего