

# Все та же русская «Волга», но с ковбойской начинкой

## Спрос на эту машину растет

**ПРЕДПОЛОЖИМ**, решил я стать яростным автолюбителем. Это ж сколько великолепных проблем открывается моему взору! Ну, деньги – ладно. Не в смысле, что их у меня немеряно, а в смысле, что предположим, будто они есть. Ну или как-нибудь эдак будут, найдутся как бы. Тогда какая вторая проблема? А вот и не угадали: выбор автомобиля будет проблемой третьей. На второе место становится уговор, но не тот, который дорожке денег, а еще более изощренный – жену уговорить требуется. Она же сразу стала бензин в месяц считать. Вот женщины – еще не только бензином, но даже и автомобилем не пахнет, а они уже считают! Мол, на одном бензине только разоримся! Ей, мол, Маня сказала, что ей Люся сказала, что у Маруси муж не столько ездит, сколько над бензином плачет. Уже, мол, шубку ее норковую, гипотетическую, проплакал и кучу других необходимых женщинам вещей.

Но я нашел, как переключить ее с бензина на выбор авто. Я ей сказал: «Вот ты когда с работы выходишь будешь с подругами, тебя лучше на какой машине встречать?» Она, естественно, мгновенно и чисто по-женски просчитала варианты: «На красной с желтыми фонариками!» Я понял, что она зацепилась, и мудро гнул свою линию: «С желтыми фонариками отечественного или импортного производства?» А надо

сказать, что в автомобилях моя жена так же продвинута, как и я – на уровне стремления к нулю. «А чем они отличаются?» – говорит. – Цвет более насыщенный?» Тут я понял, что исследование насыщенности цвета фонариков имеет все шансы успешно затянуться.

И стал я пытаться всех друзей, знакомых и просто встречных дилеров без выкручивания рук, но с напором. Вы-то, которые уже со своими лошадками под капотом, давно имеете устойчивые мнения, свои пристрастия обозначили, все сопоставили и только, верно, поспеиваетесь над новичками. А вот мне-то каково? Машина, как нынче говорят, реально нужна, а чего брать... сколько раз спросишь, столько раз тебе и объяснят, что чего лучше и почему. Что радует, так это что никакого экстремизма здесь нет. Ну любишь ты «мазду», ну и люби, ни один обладатель «Оды» не скажет, что ты не прав. Или, скажем, приверженцы заднеприводных машин не пойдут войной на сторонников переднеприводных. Пожмут плечами и останутся каждый при своем. Хорошо! Полнейший плюрализм и монашеская терпимость, везде бы так!

Но выбирать-то надо. И решил я пойти по порядку. И вас, уважаемые читатели, беру в свидетели: прямо на ваших глазах начинается автосериал, в котором несведущий я постепенно

но буду становиться сведущим, в пределах разумного, конечно.

Советники, как вы уже догадались, у меня вполне серьезные – «Автоэксперт» небезызвестный, на чьей, условно говоря, странице мы сейчас и пребываем. Они мне сразу сказали: «Поскольку ты еще полный... как это по-научному – дилетант, то возьми «шестерку» старенькую, но добрую, и добей ее. Через годик поймешь, каково это – быть водителем, тогда и пересядешь на что-нибудь этакое». А другие в левое ухо нашептывают: «Бери что-нибудь посерьезней. Зачем учиться на старенькой? Учись сразу на хорошем». И засомневался я. А «автоэксперты» почувствовали сомнения и говорят: «Хорошо. Давай не будем гнать лошадей. Права у тебя все равно еще в отдаленном будущем, есть время во всем разобраться. Давай шаг за шагом. Что тебе самому-то нравится?»

А я говорю: «Мне всегда «Волга» нравилась. Я, когда в ней еду, себя членом политбюро чувствую». А они говорят: «Хорошо. (Они вообще часто говорят «хорошо».) Поехали к главному по «Волгам» в нашем городе. Он наш хороший партнер, он тебе все и расскажет».

### Учиться водить надо на хорошей машине

Главного по «Волгам» зовут Владимир Андрусак, он директор компании «Юрма-М», регионального представительства Горьковского автозавода в Магнитогорске. И речь, как вы понимаете, идет не только о «Волгах», но и обо всем модельном ряде ГАЗа, а это две страницы печатного текста. Оказалось, что Магнитогорск с удовольствием «пожирает» все эти две страницы и еще просит. Да так просит, что «Юрма-М» получила от головного предприятия благодарственное письмо за вклад в развитие бизнеса, в частности, за увеличение объема продаж.

– Но дело не только в количестве проданных автомобилей, – говорит Владимир Андрусак. – Дело еще и в отношении к покупателю. Например, мы даем гарантию на весь автомобиль, не только, скажем, на двигатель, а полностью на все. В течение гарантийного периода мы меняем «закромавшие» детали, заметьте – не ремонтируем, а меняем. Как показатель того, что клиенты ценят такое отношение, – тенденция роста продаж. Кроме обычных автомобилей, у нас заказывают спецтехнику. Вы приходите, рассказываете нам о своих потребностях, мы отсылаем заявку на завод, и через некоторое время вы расписываетесь в получении своей мечты. Очень хорошо налажена кредитная



линия: около 70 процентов машин сейчас покупают в кредит. Мы работаем с рядом банков, лизинговых компаний, а наш лучший партнер, и мы не скрываем этого, – компания «Автоэксперт», обеспечивающая прямую линию с «Русским стандартом». Оформление проходит максимально быстро, мы делаем все для того, чтобы клиент получил желанный автомобиль буквально в течение суток. Бывали случаи, когда человек приходил к нам в салон, определялся с выбором, мы направляли его в «Автоэксперт», и уже через час он возвращался за своей машиной. Все это реально, поверьте. Теперь о другом. Используя сакраментальную фразу «пользуясь случаем», хочу опровергнуть мелькавшие в желтой прессе слухи о снятии «Волги» с производства. Это, мягко говоря, не совсем так. Как говорит руководство ГАЗ, пока будет спрос на автомобиль «Волга», она будет выпускаться, а спрос на нее растет.

«Волга», как и весь завод, перестраивается, модернизируется. У нас прямо у входа, если заметили, стоит «ГАЗ-31105» с мотором производства компании «Даймлер-Крайслер». Как вы понимаете, это вряд ли говорит о затухании производства, скорее, наоборот. Большинство так называемых современных «наворотов» становится – да что там становится, уже стали – не чужды и «Волге». Так что нас – а в данном случае я говорю как член единой большой команды – еще рано сбрасывать со счетов. Предлагаю вашим читателям прийти и лично убедиться в этом. Встречаем мы своих гостей, смею вас уверить, очень тепло. Коллектив у нас небольшой, но дружный и квалифицированный, и то, что нас назвали лучшими среди региональных дилеров, – наша общая заслуга. Еще раз: приходите, мы будем вам рады.

Геннадий АМИНОВ.

### «ГОРЯЧИЙ» АВТОМОБИЛЬ



**Mazda Atenza.**  
**Цвет серебряный, двигатель 2000cc, бензин; привод передний; трансмиссия АТ; пробег 86000 км; оценка – 4; ABS; 4 подушки безопасности (airbag); стеклоподъемники; двойной кондиционер; CD.**  
**Этот автомобиль выкуплен компанией «Автоэксперт» и ожидает отправки в Магнитогорск.**  
**Цена – 426 тысяч рублей.**

### Внимание!

#### Новая кредитная программа от «Автоэксперта»!

Она так и называется – «Автоэксперт», потому что ее разработали и предложили к внедрению наши магнитогорские специалисты из одноименной компании. Сумма кредита выросла в полтора раза и может достигать до 450 тысяч рублей. Кредит выдается на приобретение как новых, так и подержанных автомобилей. Ставка – 11,99 процента годовых. Переплата уменьшена в два раза. Сами «автоэксперты» говорят: «Это наша звездная программа!»

## Самые угоняемые

### СТАТИСТИКА

В прошлом году в списке разыскиваемых милицией в России оказалось 110505 автомобилей, мотоциклов и прочей техники, а за последние десять лет этот показатель вырос в 2,5 раза. При этом из общего числа числящихся в угоне машин 56939 автомобилей было угнано и еще 53611 похищено. Как отмечают в силовом ведомстве, за прошедший год раскрываемость преступлений в области хищения автотранспорта повысилась: были закрыты дела по

5511 кражам и 28705 угонам (в том числе похищенных и угнанных в прошлые годы авто). Самыми популярными у угонщиков являются следующие автомобили (данные по Москве):

1. Volkswagen Passat; 2. «ВАЗ-21120»;
3. «ВАЗ-21093»; 4. «ВАЗ-21099»;
5. Honda Accord; 6. Audi-80;
7. Toyota Camry; 8. «ВАЗ-2115»;
9. «ВАЗ-21074»; 10. Audi A6.

В Магнитке чаще всего угоняют «десятое» семейство ВАЗа, а также четырнадцатую и пятнадцатую модели.