

С Новым годом, Промжилстрой!

МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛ

2

В конце мая управление Жилстрой комбината было преобразовано в проектно-строительную ассоциацию Промжилстрой. А немногим более чем через полгода коллектив ассоциации завершил выполнение плана, намеченного на 1992 год. Событие это произошло 3 декабря, хотя торжественное собрание в коллективе состоялось лишь через пять дней. На вопросы корреспондента газеты отвечает управляющий ассоциацией Фаик Абдуллович МУХАМЕТЗЯНОВ.

— Фаик Абдуллович, пожалуйста, для начала несколько цифр и фактов: сколько и чего сделано вашим коллективом в этом году?

— Если начинать с цифр, то я их назову в сравнении. В прошлом году мы выполнили строительно-монтажных работ на 18 миллионов рублей, в этом — уже на 65 миллионов. Обе цифры — в ценах 1991 года. В квадратных метрах говорить пока рановато, но все же: к 31 декабря будут сданы под ключ последние дома, и мы получим 43 тысячи квадратных метров жилья — это на 5 тысяч превышает результат 91-го года. Кроме того, введены в строй школа, первая очередь физкультурно-оздоровительного комплекса, кирпичный завод мощностью 25 миллионов штук кирпича в год и 50 тысяч квадратных

метров керамической и облицовочной плитки, приельсовый склад для комбината общественного питания...

— Все это — просто удивительно на фоне общегосударственного спада производства...

— Да, апогей жилищного строительства в стране был в 1989 году. Тогда было введено в строй 70130 тысяч квадратных метров жилья. В этом году ввод жилья сократился до 15,3 миллиона квадратных метров. Мы же начали с трех тысяч квадратных метров жилья, а уже в 1993 году намерены построить 52 тысячи метров. Если продолжать хвалиться достижениями, то можно добавить следующее. В этом году вышел на проектную мощность наш завод ЖБИ: он уже к концу года произведет 50 тысяч кубических метров сборного и товарного железобетона. Бригады нашей ассоциации отлично работают на строительстве станков 2000 горячей и холодной прокатки, на реконструкции цеха кухонной мебели, на строительстве пивбара, на сельских объектах. В связи с приобретением ММК Озерного и Буранного совхозов мы в структуру ассоциации ввели группу специалистов, которая организует на базе бывшего управления Земстрой предприятия Сельстрой.

— Перед работниками вашей ассоци-

ции не стоит проблема возможности безработицы, сокращения штатов?

— Нет, нет и нет! Мы будем только расти — спрос на жилье огромный. В нашем комплексном плане на будущее три основных и очень важных направления работы: строительство жилья, коммунальные услуги и рынок жилья. Причем, главное направление — строительство индивидуальных домов. Спуском кирпичного завода дан старт новой технологии строительства. Мы намерены использовать также технологию монолитного домостроения. Планы обширные, нужны будут хорошие, умелые, опытные кадры.

— Фаик Абдуллович, на комбинате говорят — где бы ни работал Мухаметзянов, он везде первым празднует Новый год, причем в ноябре. А нынче вы что-то припозднились...

— Действительно, еще в бытность ЦРМП № 1 мы завершали выполнение плана на полтора и более месяца раньше. Но Промжилстрой — то еще в периоде становления. А что, разве это плохо — сделать обещанное чуть раньше?

— Нет, я так не думаю. Это значит, есть еще запас «прочности»...

— Вот именно.

Записала В. МИНУЛЛИНА.

ШАТИЛИН Алексей Леонтьевич



4 декабря 1992 года на восемьдесят третьем году ушел из жизни почетный металлург, почетный гражданин города Магнитогорска Алексей Леонтьевич Шатилин.

Оборвалась жизнь человека большой души, замечательного организатора доменного производства, отличного воспитателя молодого поколения доменщиков.

В начале тридцатых годов А. Л. Шатилин приехал на Магнитогорский металлургический комбинат из Донбасса. Работая горновым, принимал участие в пуске доменных печей № 3, 4, затем — уже мастером и старшим мастером цеха — он вдохнул жизнь еще шести новым мощным доменным печам Магнитки.

Более сорока лет А. Л. Шатилин проработал в доменном цехе комбината. Будучи на заслуженном отдыхе, он многие годы оставался заместителем начальника доменного цеха по воспитательной работе на общественных началах и до последних лет являлся членом совета ветеранов ММК.

Благодаря энергии, широкому кругу интересов, большому производственному опыту, он всегда был инициатором внедрения передовой технологии в доменном производстве.

За заслуги в труде А. Л. Шатилин удостоен многих высоких государственных наград и звания лауреата Государственной премии. За большую работу по воспитанию и профессиональной подготовке молодежи ему было присвоено звание Героя Социалистического Труда.

Светлая память об А. Л. Шатилине навсегда останется в наших сердцах.

Группа товарищей.

Обувь Магнитки



идти покупательский спрос. Действительно, как?

На этот вопрос попросили ответить заместителя генерального директора обувной фабрики по коммерческим вопросам Наиля Фатыховича Идрисова.

— Дела у нас идут неплохо. Обувь согласно договорам отправляем в местные магазины и по области. Пока — тыфу-тыфу! — продукцией нашей довольны. Отпускаем обувь только после предоплаты. Ассортимент разнообразный: зимние мужские и женские сапоги, осенняя обувь, детская. Два потока, которые раньше работали на детскую обувь, переконструировали на изготовление взрослой. И сегодня у наших конструкторов есть новые задумки, идеи. Если все будет хорошо, то и их будем претворять в дело. Очень многое зависит от того, как, какое и по какой цене будет поступать сырье.

— А что, очень дорогое?

— Не то слово. Цены меняются ежедневно. Звонишь поставщикам. Сырье есть. Называют цифру, от которой сразу как-то становится не по себе. Ну, думаешь, поищу подешевле. Но не всегда удается. На другой день звонишь прежнему поставщику, а цены уже выше. Ну, например, полгода назад квадратный сантиметр искусственной кожи стоил 27 копеек, сегодня — 12 рублей.

— И все-таки ваша продукция по цене достаточно доступна даже человеку среднего достатка. Наиль Фатыхович, если можно: о цене и где магнитогорцы могут купить вашу продукцию?

— Если продаем в киоске, который находится у главного входа фабрики, а он работает ежедневно, то берем надбавку всего пять процентов. Подобный киоск открыт и на вокзале, там надбавка десять процентов. В обычном магазине на детскую обувь надбавка пятнадцать процентов, а на взрослую даже боюсь сказать сколько. Ну, например, те же ботинки «Турист» мы отпускаем по 4 тысячи, а в магазинах они идут уже по цене 5,5 тысяч рублей. А вообще, женские сапоги зимние отпускаем по шесть тысяч, мужские — по четыре тысячи. Так что металлурги, думаю, прогадали, что не заключили с нами договор.

Кто знает? Может прогадали, а может нет. Время покажет. Но я лично примерял зимние мужские сапоги, тщательно рассматривал женские сапоги, изготовленные из кожи итальянского производства. Вроде ничего. Теплые, мягкие, красивые.

Ю. АЛЕКСЕЕВ.

На снимках: Н. Ф. Идрисов; новая обувь; в одном из цехов обувной фабрики.



Ветчина или Банное?

Небывалый для декабря наплыв отдыхающих в домах отдыха на Банном и в Абзаково отмечают работники профкома. Базы отдыха комбината заполнены двенадцатидневниками почти как в самые жаркие летние месяцы. Чем это объяснить?

Одна из причин — дешевизна путевок. Ну, что такое двадцать пять рублей в сутки пребывания в доме отдыха по сравнению с килограммом колбасы? Поговаривают, однако, и не без основания, что с будущего года стоимость путевки на один день увеличится раз в восемь-десять. Что же, даже при такой цене им не угнаться за ценами на продукцию мясокомбината.

Дед Мороз из «дома Романова»

Если накануне новогодних праздников ваш малолетний ребенок спросит, где живет добрый дедушка Мороз, без промедления отвечайте: в пединституте. И не ошибетесь.

В этом «доме Романова» любят делать подарки своим студентам, несмотря на то, что «ребятишек» там более двух тысяч. Как-то по осени принесли студенты домой подаренные прямо на лекции конфеты и баночки с паштетом. С тех пор и повелось. Заходит в аудиторию этакая Снегурочка — секретарь ректора, — а на подносе у нее гора сладостей. И на днях каждый получил по большущей импортной шоколадке и, опять же, по килограмму конфет. Вроде мелочь, а приятно.

И несколько слов вместо эпиграфа. В игровой комнате дома отдыха «Кусимово» пятнадцатипенная монетка стоит теперь уже три рубля — еще неделю назад стоила рубль, а со своей денежкой к автомату не подходи.

Где же ты, кусимовский Дед Мороз?

А «зяблик» — не деревянный

Новую денежную единицу ввели в «домашний» оборот воспитанники изостудии при Дворце детского и юношеского творчества — «зяблики».

На недавней ярмарке, которую для своих воспитанников организовала руководитель студии Лина Геннадьевна Демьянова, на пару «зябликов» можно было приобрести вкусную печенку или булочку, испеченные мамами студийцев.

А вот заработать «зяблики» ребята могли либо на занятиях, нарисовав хороший этюд, либо после них, например, помыв пол в студии.

Проводился на той ярмарке и настоящий художественный аукцион. Правда, и платили родители за эти великолепные работы настоящими деньгами. Самая дорогая картина продана за 540 рублей.

«Если уж красть, то миллион»

Так, видимо, порешили представители индивидуальной воровской деятельности, промышленные на территории комбината. Если в последних числах октября они не брезговали одиночными шапками и беспризорными баллонами, то теперь за «инкогнито» числятся дела покрупнее.

В ночь с третьего на четвертое ноября с территории автотранспортного цеха угнан автомо-

15.000.000 — раз...

Удивительную возможность поменять магнитогорское прокопченное небо на трехэтажный коттедж в пригороде Сочи предоставил землякам торговый дом «Ника». Правда, главным условием такого обмена является наличие у клиента двадцати пяти миллионов рублей.

— Ну, и как, охотники находятся? — поинтересовались мы в «Нике». И тут же прикинули, сколько десятилетний рядовому труженику пришлось бы трудиться в поте лица, чтобы сделать такое, без сомнения, ценное приобретение. Даже поначалу как-то засомневались: найдется ли у наших уважаемых горожан требуемая сумма? Но услышали в ответ:

— Такая сумма у богатых людей Магнитки есть. По поводу сочинского коттеджа звонят довольно часто. Большинство из этих звонков, разумеется, всего лишь следствие любопытства. Но появились уже и довольно серьезные предложения.

Хотя, как считают специалисты торгового дома, вероятнее всего сочинскую виллу приобретет какая-либо фирма либо учреждение.

ТОРГОВЫЙ ДОМ «НИКА»

предлагает свои услуги по продаже вашей недвижимости — дома, квартиры, сада, гаража — на выгодных для вас условиях. Мы подберем покупателя и поможем в оформлении документов.

Если вы сами нашли покупателя, мы выступим гарантом вашей сделки и возьмем на себя основные хлопоты по ее осуществлению.

Обращаться: ул. Сов. Армии, 51а, тел. 7-79-60.